風險因素

您在投資我們的H股前，應審慎考慮本文件內的所有資料，包括下述風險及不確定因素。下文描述我們認為對我們而言屬重大的風險。任何下述風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。在任何此類情況下，我們H股的市價均可能下跌，而您可能會損失您的所有或部分投資。該等因素為或然因素，未必會發生，且我們現時無法就任何有關或然因素發生的可能性發表意見。除另有指明外，所提供的資料均為截至最後實際可行日期的資料，不會於最後實際可行日期後更新，並受限於本文件「前瞻性陳述」的警示聲明。

與我們業務運營相關的風險

我們的大部分收入來自少數關鍵客戶。

我們的收入有很大一部分來自少數關鍵客戶。在2022年、2023年和2024年，我們來自前五大客戶的收入分別為人民幣38,878.3百萬元、人民幣45,282.2百萬元和人民幣56,707.4百萬元，分別佔當年總收入的83.3%、83.1%和81.1%，而我們向最大客戶（客戶／供應商A）的銷售額分別為人民幣33,136.2百萬元、人民幣31,512.3百萬元和人民幣34,566.5百萬元，分別佔當年總收入的71.0%、57.8%和49.5%。

如果這些關鍵客戶不能繼續以與歷史相似的水平、規模或條款與我們進行交易，我們的業務、財務狀況及經營業績將受到不利影響。特別是，這些關鍵客戶的產品具有產品技術快速演變的特點，每次推出新產品或升級現有產品時都需要不同的產品規格或採用新的或替代技術。此外，我們與這些客戶簽訂框架協議，協議並未規定這些客戶在任何既定年份向我們購買的產品數量或包含最低購買要求。產品銷售額是通過採購訂單而非框架協議確認的。由於我們無法滿足產品規格、採用新技術、被排除在關鍵產品引入周期之外或任何其他原因而導致失去或減少任何關鍵客戶的業務，我們的經營業績將會受到重大不利影響。

此外，在地緣政治緊張局勢以及圍繞國際貿易的不確定性的背景下，許多品牌公司正在將其供應鏈多元化，使其不再依賴中國。例如，據報道，客戶／供應商A正將其完整的設備組裝服務遷移至越南和印度等國家。無法保證該客戶不會因運輸成本或其他因素而減少向我們下達的採購訂單。進一步詳情請參閱「業務—我們的客戶—我們的前五大客戶」。此外，我們可能需要在中國境外進行大量資本投資，誠如「—我們的業務受到在不同司法管轄區開展運營所涉及的法律、監管、政治、經濟、商業和其他風險的影響」所詳述，這將帶來額外風險。

風險因素

如果(i)由於我們的一個或多個關鍵客戶產品銷售減少或其他任何原因，導致其對我們產品的訂單減少、延遲或取消，(ii)我們的一個或多個關鍵客戶選擇我們競爭對手的產品，(iii)失去一個或多個關鍵客戶且我們未能獲得額外或替代客戶以替代失去的銷售量和利潤，或(iv)我們的任何一個關鍵客戶未能及時支付我們產品的款項，我們的財務狀況和經營業績可能會出現重大波動，而我們的銷售可能會下降。

儘管我們擁有龐大且多樣化的客戶群，但鑒於關鍵客戶的訂單量較大，預計在可預見的未來，我們可能會繼續從少數關鍵客戶中產生相當大的一部分收入。如果我們與這些客戶的關係不能持續或進一步發展，我們可能無法繼續從這些客戶那裏獲得與歷史水平相當的銷售、收入和利潤，甚至可能完全無法獲得銷售、收入或利潤。

我們可能面臨與國際貿易政策、出口管制及經濟制裁、地緣政治及貿易保護措施相關的風險。

我們在全球供應鏈內經營，且我們的產品作為各類終端產品的一部分在全球銷售。因此，我們面臨與國際貿易規例及地緣政治發展相關的風險。

近期的貿易緊張局勢(如持續的美中貿易爭端)導致關稅高企、出口管制及其他針對高科技商品、半導體及電子產品的限制性措施。在關稅方面，於2025年2月，美國總統對中國商品徵收20%的關稅(「芬太尼關稅」)。於2025年4月2日，美國總統對美國貿易合作夥伴的所有進口商品徵收10%的全面關稅，並對多個國家徵收特定國家附加關稅(「對等關稅」)(經不時調整)，連同上述關稅統稱「額外美國關稅」。美國與中國正在進行貿易談判，於2025年5月12日，美國聲明，將降低對中國徵收的對等關稅至10%，為期90天。芬太尼關稅仍然有效。因此，在90天內，對中國徵收的額外美國關稅總額將為30%，而對等關稅有所降低。於2025年5月28日，美國國際貿易法院裁定，額外美國關稅超出了總統的法定權限。然而，該裁定正遭到上訴。國際關稅政策正在迅速演變，最終結果(包括當前美國關稅能否按計劃實施)具有高度不確定性。額外美國關稅可能會增加進口至美國市場的終端產品的價格，降低其競爭力。進口該等產品的客戶可能希望將額外的關稅轉嫁給我們、他們的其他供應商或客戶。即使關稅並無轉嫁給我們，客戶終端產品競爭力的下降亦可能導致其減少或取消向我們下達的訂單。

在美國出口管制方面，於2022年10月，工業與安全局(「BIS」)發佈了一項臨時最終規則(「BIS 2022年10月臨時最終規則」)，限制中國獲取先進計算集成電路、超級計算機以及先進半導體製造技術。於2023年10月，BIS發佈另一項臨時最終規則(「BIS 2023年10月臨時最終規則」)，對BIS 2022年10月臨時最終規則(連同BIS的

風 險 因 素

2024年4月臨時最終規則，統稱「**BIS 2022/23臨時最終規則**」)中的限制措施進行更新及擴展。除其他措施外，**BIS 2022/23臨時最終規則**將若干先進及高性能的計算集成電路以及相關的計算機商品添加至商業管制清單中，對受美國出口管理條例（「**EAR**」）約束且擬用於在若干司法管轄區（包括中國）開發或生產超級計算機、先進節點集成電路以及先進半導體製造設備的物品，施加新的許可證要求或擴大原有的許可證要求。最近，於2024年12月，**BIS**發佈了一項臨時最終規則（「**BIS 2024年12月臨時最終規則**」），進一步限制中國獲取先進計算集成電路及先進半導體製造設備。

除上述限制外，**BIS**亦存置受強化出口管制限制規限的個人和實體清單。其中一份清單（即實體清單）包含受到特定貿易限制的外國人士，例如企業、研究機構、政府及私人組織、個人以及其他法人實體。近年來，美國將越來越多的實體列入實體清單以及其他受限制或被禁止人士的清單中，其中包括數百家中國實體。由於這些決定具有突發性及不可預測性，因此難以預見這一領域的發展走向。美國近期加強了對中國的出口管制及經濟制裁措施，包括將若干中國實體或個人列入實體清單以及其他制裁名單，限制其獲取原產自美國的若干商品、軟件及技術，以原產自美國的商品、軟件或技術為一定組成部分的物品，以及原產自美國的若干軟件、技術或設備的外國直接產品。

這些政策為全球供應鏈帶來了不確定性，限制了重要原材料及元件的獲取，並增加受影響產業公司營運的生產及合規成本。例如，對特定技術或材料出口至若干地區的限制，可能會中斷我們在受影響市場採購關鍵輸入數據或向客戶供應解決方案的能力，造成營運延誤或中斷。若這些貿易限制或地緣政治緊張局勢升級，我們可能會面臨更多風險，例如進入主要市場的機會減少、客戶關係緊張及失去市場機會。

因遵守複雜的出口管制法規及制裁而增加的合規成本及營運挑戰，仍可能使我們的資源吃緊。關稅、配額及本地含量規則可能會進一步提高生產成本，影響我們解決方案的盈利能力及競爭力。隨著實體名單及其他制裁與出口管制法律法規（包括**EAR**的最低限度規則及外國直接產品規則）的持續演變，未來的制裁與出口管制可能會大幅影響我們與部分主要客戶或供應商的業務關係。若我們無法立即以可接受的條件取得替代客戶或供應來源，我們的業務可能會受到重大不利影響。此外，與受到出口管制或制裁的客戶或供應商交易，可能會對我們的業務構成重大風險。這些風險包括供應鏈的潛在中斷、法律及法規遵從上的挑戰，以及遭受財務處罰的可能性。我們無法控制客戶將銷售及／或出口終端產品的國家、地區或目的地。若客戶終端解決方案的出口銷售受到限制、禁止或受到任何司法管轄區實施的任何出

風 險 因 素

口管制或經濟制裁，則客戶對我們解決方案的需求可能會下降，因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的收入和銷售成本受外匯波動的影響。

我們的一些貿易應收款項和貿易應付款項，以及我們收入和銷售成本的相當一部分，是以我們集團的記賬本位幣人民幣以外的貨幣計價的，這使我們集團面臨外匯風險。於2022年、2023年及2024年，非人民幣計值收入分別佔總收入的81.8%、67.5%及58.7%，美元計值收入分別佔總收入的80.4%、65.9%及57.5%。同時，非人民幣計值採購佔總銷售成本的60.1%、54.3%及46.6%，美元計值採購佔總銷售成本的35.5%、34.6%及31.5%。外匯與人民幣之間的匯率發生重大波動可能會對我們經營業績產生重大不利影響。具體而言，倘人民幣兌美元升值10%，我們將錄得2022年、2023年及2024年的年內利潤減少人民幣551.2百萬元、人民幣586.9百萬元及人民幣854.9百萬元。特別是，在宏觀經濟因素、地緣政治緊張局勢及中美貨幣政策分歧的共同作用下，人民幣兌美元有所波動。在2025年4月起中國近期對美國出口施加額外關稅（「新關稅」）後，人民幣兌美元匯率大幅波動，未來人民幣兌美元的任何升值將使我們以美元計值的產品更加昂貴，從而降低我們產品價格競爭力及需求。反之，大幅貶值可能會抬高以外匯計值的進口材料或資本設備的成本，從而影響我們的成本架構。此外，美國貨幣政策的潛在變化可能導致美元走強。這可能進一步加大匯率波動，在包括中國在內的其他市場造成資本流出壓力，並影響投資者情緒或在國際經營的中國公司的融資成本。

在2022年、2023年和2024年，我們分別產生了淨外匯收益人民幣231.5百萬元、人民幣59.5百萬元和人民幣193.2百萬元。我們無法預測未來匯率波動對我們經營業績的影響，我們不能保證我們未來不會產生任何淨外匯損失。儘管我們積極管理貨幣風險，但在所有情況下，該等措施可能並非有效或具有經濟可行性。有關外匯風險暴露和相關敏感性測試的更多詳細信息，請參閱本文件附錄一的附註41。

我們對主要原材料的採購集中在某些關鍵供應商上。

採購主要原材料對我們運營至關重要。尤其是玻璃，在業績記錄期間佔據了我們原材料採購的相當一部分。在2022年、2023年和2024年，我們從前五大供應商的採購額分別為人民幣9,033.5百萬元、人民幣17,224.6百萬元和人民幣26,064.7百萬元，分別佔同期總銷售成本的23.7%、37.4%和43.6%。此外，2022年、2023年和

風 險 因 素

2024年，我們從最大供應商的採購額分別為人民幣6,198.4百萬元、人民幣7,665.7百萬元和人民幣14,372.7百萬元，分別佔同期總銷售成本的16.2%、16.7%和24.1%。更多詳情請參閱「業務—原材料和供應鏈」。我們與這些關鍵供應商的任何關係惡化或終止，或其運營中斷，均可能對我們的供應鏈及生產能力造成不利影響。

我們關鍵供應商的運營和策略穩定性受到許多我們無法控制的因素的影響，我們不能保證供應商的管理措施能夠防止供應鏈中斷。我們關鍵供應商的財務或運營健康狀況出現中斷、業務優先級發生變化或外部因素（如地緣政治緊張局勢、監管變化或市場狀況）可能會影響其供應材料的能力。如果我們未能及時或在合理條款下採購到這些原材料，我們的產品質量、生產能力以及利潤率可能會受到不利影響。尋找合格的替代供應商是一個耗時且成本高昂的過程，且無法保證成功。在確保替代方案方面出現任何延遲或低效的情況，都可能導致生產中斷、成本增加或無法履行客戶訂單，從而對我們聲譽和市場競爭力產生不利影響。

我們的增長和盈利能力取決於宏觀經濟狀況和消費者支出水平。

我們經營業績在很大程度上取決於宏觀經濟狀況和消費者支出。消費者支出受到許多我們無法控制的經濟和其他因素的影響，如利率、房地產和抵押貸款市場的狀況、失業率、勞動力和醫療保健成本、信貸獲取機會、消費者信心以及其他影響消費者支出行為的宏觀經濟因素。經濟不確定性和其他相關因素可能會加劇消費者支出的負面趨勢，並可能導致消費者推遲或避免購買消費電子產品或智能汽車，這反過來又會對我們客戶對我們產品的需求產生負面影響，從而對我們業務、經營業績和財務狀況產生不利影響。

同樣，我們的經營業績直接或間接地受到我們服務的各個行業（包括消費電子和智能汽車行業）的周期性影響。這些行業競爭激烈且很大程度上受終端用戶市場驅動。這些行業的價格和需求波動可能導致終端產品銷售減少和價格下降，這反過來又會影響我們的銷售和利潤率。由於上述因素，我們的經營業績和財務表現可能會出現波動。

具體來說，我們在消費電子和智能汽車行業的許多客戶面臨著激烈競爭和不斷降低終端產品售價的壓力。因此，我們的許多客戶希望可以不斷降低生產成本並提高生產效率。如果我們不能滿足這些期望，我們的業務、財務狀況、經營業績和增長前景將受到不利影響。

風 險 因 素

我們未來的成功取決於我們能否成功開發新產品並有效管理我們的擴張。

因為我們經常與客戶共同開發新終端產品，我們的產品開發工作是根據客戶的要求定製的。我們未來的成功在一定程度上取決於我們能否開發滿足不斷變化的客戶需求的產品和製造工藝，並以成本效益高且及時的方式成功應對製造工藝的技術變革。由於客戶頻繁推出新產品、技術快速變化以及行業標準不斷演變，我們的許多產品具有相對較短的產品生命週期。此外，我們可能會與客戶共同投入資源進行新終端產品的研發，但由於市場趨勢變化，這些產品可能無法進入市場，我們不能保證我們和我們的客戶將通過我們的研發工作成功開發新終端產品。我們也不能保證我們能夠跟上市場上的技術變革步伐。如果做不到這一點或對技術變革的反應延遲，可能會對我們業務和經營業績產生重大不利影響。

為發展我們的業務，我們需要維持和擴大與客戶、供應商和其他第三方的關係，並建立新的業務關係。我們也需要改進我們現有的或實施額外的運營和財務系統、程序和控制，並提高生產能力和產量。我們不能保證我們目前和計劃的運營、人員、系統、內部程序和控制將足以支持我們未來的增長。此外，我們的增長戰略的成功取決於許多內部和外部因素，如市場對我們產品的接受程度、原材料成本、我們提高生產能力和產量的能力、以及我們開發和銷售新產品的能力。如果我們無法有效管理我們的增長，我們可能無法把握市場機遇，執行業務策略或應對競爭壓力。

我們的研發工作可能無法取得我們預期的結果。

為了保持我們的競爭地位並繼續發展我們的業務，我們需要不斷為現有和潛在客戶開發和推出創新產品。消費電子和智能汽車市場以持續的技術發展和創新為特點，以應對日益複雜和多樣化的消費者需求。因此，我們強調研發活動，這需要相當的人力資源和資本投資。在2022年、2023年和2024年，我們的研發費用分別為人民幣2,105.0百萬元、人民幣2,316.6百萬元和人民幣2,784.8百萬元，分別佔當年收入的4.5%、4.3%和4.0%。在業績記錄期間，我們研發費用的逐年增加主要是由於我們加強了研發工作，以跟上我們市場上的最新趨勢和技術。然而，我們不能保證這些努力會成功或產生我們預期的結果。

風 險 因 素

即使我們的研發工作取得成功，我們可能也無法及時將我們開發的技術應用於推出新產品或升級生產流程，以抓住先發優勢，甚至可能根本無法做到將這些技術應用於產品或生產流程。

如果我們生產能力不足，我們滿足客戶需求的能力可能會被影響。

如果我們的生產能力不足以滿足對我們產品的整體市場需求，特別是如果隨著我們客戶群的增長和產品供應的擴張而使得對我們產品的需求增加，我們及時向客戶交付產品的能力將會受到影響。同樣，如果我們無法滿足對我們產品的整體需求或對我們任何特定產品的需求，特別是如果我們的任何生產設施的生產在未來或在我們對部分或全部產品的高需求期間中斷，我們滿足客戶需求的能力將受到影響。在這些情況下，我們的業務、財務狀況和經營業績可能會受到重大不利影響。在未來，隨著我們業務的增長，我們可能需要通過各種措施擴大我們的生產能力，包括建設新的工業園區。我們不能保證我們的新場所將及時準備好，或者我們的生產能力將成功擴大。許多因素可能會延遲我們的擴張計劃或增加我們的成本，包括：(i) 未能籌集到足夠的資金，以建立和維持在新場所開展業務所需的營運資金，(ii) 未能及時從相關政府當局獲得環境和監管批准、許可或許可證，(iii) 未能找到新地點用於我們的生產設施，(iv) 建築材料和生產設備短缺或交付延遲，導致場所佔用和使用交付延遲，(v) 影響建設進度的各種因素，導致場所交付佔用和使用延遲及(vi) 由於市場條件變化而對新場所的計劃進行技術變更、產能擴張或其他變更。

如果不能擴大我們的生產能力，可能會阻礙我們滿足客戶需求和增長前景的能力。此外，如果未來市場需求下降，我們可能無法收回建設新場所和維持擴大生產能力所發生的成本。擴張計劃的延遲或取消也可能使我們與各方（包括總承包商和分包商、設備供應商、融資方和相關政府當局）發生爭議。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績和前景可能會受到重大不利影響。

如果我們經歷生產設施的運營中斷或機器故障，我們的庫存水平和生產計劃可能會受到影響。

我們的成功和聲譽取決於我們能否按時、按所需數量向客戶提供質量合格的產品，而這反過來又依賴於我們生產流程的正常和可靠運行。我們的生產流程依賴於我們生產設施的穩定運行，尤其是關鍵流程的機器和設備。任何運營中斷或機器故障都可能直接影響我們的生產計劃和庫存水平，阻礙我們及時滿足客戶訂單的能力，從而影響客戶滿意度。

風 險 因 素

我們生產設施的運營中斷或機器故障可能由意外事件或災難性事件引起，包括自然災害、火災、技術或機械故障、電力短缺、爆炸、勞工罷工、流行病、許可證、認證或許可的喪失、政府對基礎土地的規劃變更以及監管發展。此外，電力供應的不穩定或短缺可能會暫停生產活動，導致履行客戶訂單延遲。在發生此類中斷的情況下，維持生產量並確保有足夠的庫存水平以滿足客戶需求可能會面臨挑戰。及時且具成本效益地找到和確保替代設施或機器可能並不總是可行的。恢復正常運營的延遲也會影響產品交付的質量和時間表，可能會對客戶滿意度產生影響並損害我們的聲譽。任何長期暫停運營或我們生產流程的重大中斷都可能對我們業務運營產生重大不利影響。

如果我們經歷勞動力成本增加、勞動力短缺或勞動關係惡化，我們的生產成本可能會受到影響。

勞動力成本一直在波動，未來可能會上升。我們的員工成本在2022年、2023年和2024年佔我們總收入的28.0%、21.7%和19.3%。勞動力成本的增加可能會導致我們的生產成本增加，我們可能無法將這種增加轉嫁給我們的客戶。我們也無法保證我們不會遇到任何勞動力短缺。任何此類短缺都可能阻礙我們維持生產計劃和維持或擴大業務運營的能力，這可能會對我們業務、財務狀況、經營業績和前景產生重大不利影響。

我們努力與員工保持良好的勞動關係，因為我們認為我們的長期增長依賴於員工的專業知識、經驗和發展。有關我們員工培訓工作和福利的詳細信息，請參閱「業務一員工」。然而，我們不能保證我們未來不會發生任何勞動爭議。任何勞動關係的惡化都可能導致爭議、罷工、索賠、法律程序和聲譽損害，勞動力短缺會擾亂我們的業務運營，以及失去經驗、專業知識和商業秘密。

未來經營業績取決於我們能否從第三方供應商處以商業合理條款獲得足夠數量的原材料。

原材料是我們總銷售成本的最大組成部分。我們主要用於生產產品的原材料是玻璃、金屬、陶瓷和藍寶石。我們從第三方供應商採購部分原材料，這些材料的價格容易受到大宗商品市場供需趨勢、運輸成本、政府法規和關稅、地緣政治事件、貨幣匯率變化、價格控制、經濟氣候和其他不可預見情況的顯著波動的影響。我們的原材料供應協議可能允許根據合同進行價格調整。如果我們無法及時以合理價格獲得足夠數量的高質量原材料，或者原材料成本大幅上漲且我們無法將這些成本全部轉嫁給客戶，我們的經營業績可能會受到不利影響。

風險因素

我們依賴原材料的及時供應，以便按照計劃進行生產。如果我們供應商的供應出現任何延遲或中斷，都可能對我們按時滿足客戶產品需求的能力產生重大不利影響。此外，任何自然災害或人為災難或其他不可預見的災難性事件，包括惡劣天氣、火災、技術或機械困難、風暴、爆炸、地震、罷工、恐怖行為、戰爭和流行病爆發，可能會損害我們供應商的運營，並阻礙我們及時向客戶製造和交付產品。

許多原材料，包括那些可以從多個來源獲得的原材料，有時會受到行業範圍的短缺和大宗商品價格顯著波動的影響。我們不能保證我們將能夠以類似條款延長或續簽我們已簽訂的原材料供應協議，甚至可能根本無法續簽。全球或地區經濟狀況對我們供應商的影響也可能影響我們獲得原材料的能力，且我們仍然面臨供應短缺和價格上漲的重大風險，這可能會對我們的業務、經營業績和財務狀況產生不利影響。

未能完全遵守現行或未來環境、安全和職業健康法律法規，可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

我們的業務受到環境、安全和職業健康相關法律法規的約束。參見「業務—環境、社會和公司治理」。在這些法律法規下，我們被要求維持安全的生產條件並保護員工的職業健康。然而，我們不能保證在未來生產過程中不會發生任何重大事故或員工受傷，或者我們的風險管理措施能夠有效減輕相關風險並幫助我們應對複雜且不斷發展的監管環境。現有環境、社會和公司治理(ESG)相關法律法規的變化或新ESG相關法律法規的頒佈可能會增加我們的合規成本，如果我們未能遵守這些ESG相關法律法規，我們的業務、經營業績和財務表現可能會受到不利影響。

此外，我們的生產過程會產生危險廢物，如重金屬，以及污染物，如廢水。我們生產運營中危險廢物的處置和污染物向環境的排放可能會產生需要我們承擔成本進行補救的責任。我們不能保證所有可能產生重大環境責任的情況都會被發現，或者未來頒佈的任何環境法律不會顯著增加我們的運營成本和其他費用。如果立法機關或行政機關在未來實施更嚴格的環境保護標準和法規，我們不能保證我們能夠以合理成本遵守這些新法規，甚至根本無法遵守。由於實施額外的環境保護措施或未能遵守新的環境法律或法規而導致的生產成本增加，可能會對我們的業務、財務狀況或經營業績產生重大不利影響。

風 險 因 素

如果我們的產品達不到客戶的質量標準，可能會對我們的業務和財務狀況產生不利影響。

如果我們不能及時提供滿足客戶需求的產品，我們與客戶的關係將受到不利影響，如果我們不能通過增強客戶對我們的信心來修復這些關係，我們可能會失去客戶。此外，我們的客戶在收到我們的結構件和模組時，會對這些產品進行質量檢查和檢驗，並且可以退換不符合其質量標準的產品。如果我們遇到大量的產品退換，可能會對我們的業務和財務狀況產生不利影響。同樣，我們為組裝服務提供保修期，如果我們收到大量的保修索賠，可能會對我們的業務和財務狀況產生不利影響。

我們在全球精密製造行業中面臨激烈競爭。

我們所從事的全球精密製造行業競爭激烈，包括數百家公司，它們在工程專業知識和複雜程度方面存在很大差異，其中一些公司已經獲得了相當大的市場份額。我們行業的總體競爭特點為價格競爭和快速技術變革。

我們根據產品類型和地理區域與不同的公司競爭。我們的一些競爭對手可能擁有更長的經營歷史、更高的知名度、更大的客戶群以及更好的財務、銷售和營銷、生產、分銷、技術和其他資源和經驗。我們競爭對手的規模較大在某些情況下可能使他們在生產成本方面具有競爭優勢，因為規模經濟以及他們能夠以較低價格購買原材料和公共設施。此外，我們的競爭對手可能能夠投入更多資源用於技術、流程和產品的研究和開發，這些技術、流程和產品可能比我們的更有效。他們也可能更快地適應新出現的技術和客戶需求及要求的變化。如果我們未能保持我們在技術進步方面的競爭地位、適應不斷變化的市場條件或以其他方式成功地與現有或新的競爭對手競爭，可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

對新商業戰略、收購和其他形式的業務整合的投資可能會干擾我們正在進行的業務，並帶來未考慮到的風險，導致我們可能無法從收購中實現預期的收益、協同效應、成本節約或效率。

我們已經投資並且未來可能會投資於新的商業戰略或收購。這類努力本質上是有風險的，未來的此類收購可能會涉及重大風險和不確定性，包括分散我們管理層對當前業務運營的注意力、超出預期的負債和費用、資本回報不足以及在我們的盡職調查中未發現的問題。

風 險 因 素

我們可能會因這些交易而承擔與收購、行政和其他費用相關的重大成本，包括與整合被收購業務相關的成本。這些成本可能包括未預見的成本或費用，包括交易結束後的資產減值費用以及法律、監管或合同成本。此外，在完成投資或收購後，我們可能會投入大量資源將被收購的業務整合到我們現有的業務中，以實現協同效應。整合過程涉及某些風險和不確定性，其中一些是我們無法控制的，我們不能保證我們能夠實現預期的收益、協同效應、成本節約或效率。我們也可能會在將任何投資、收購或合作夥伴關係整合到我們現有的業務和運營中時遇到困難。

我們向新產品和服務的擴展可能不能產生預期的結果。

我們未來的成功還取決於我們開發新的產品綫和服務或開發新材料來升級我們現有產品以擴展到新市場的能力。擴展到新的產品綫和材料需要我們投入大量資源來研究和開發製造這些新產品綫所需的技術，並在新的製造設施和設備上進行大量資本支出。製造新的和具有技術先進性的產品涉及一個複雜且不確定的過程，需要高水平的創新以及高度熟練的工程和開發人員，以及對技術和市場趨勢的準確預期。我們不能保證我們能否成功地識別、開發、製造和銷售新產品，或者是否能及時製造和銷售這些產品。我們也可能無法開發製造這些新產品和增強功能所需的底層核心技術。此外，我們不能保證開發和銷售的產品將受到客戶的歡迎。如果我們未能成功開發和銷售這些新產品，我們未來的收入增長可能無法達到我們的預期。

此外，我們計劃通過增設生產線或升級現有生產線來提升產能。詳情請參閱「未來計劃及[編纂]用途」。由於有關的計劃產能擴增，我們未來可能會產生更高的物業、廠房及設備折舊及攤銷費用。此外，我們無法向您保證我們的產品將有充足的市場需求，以充分利用我們增加的產能。如果我們增加的產能未得到充分利用，或倘若我們產生高於預期的折舊及攤銷費用，我們的業務營運及財務狀況可能會受到不利影響。

未能及時收回我們的貿易應收款項或其他應收款項可能會對我們的流動性產生不利影響。

我們可能無法及時收回我們的貿易應收款項，我們可能會面臨由於我們無法控制的原因而難以收回應收款項的情況，例如客戶延遲支付超出授予的相關信用期或在到期時無法支付我們。截至2022年、2023年和2024年12月31日，我們的貿易應收款項總額分別為人民幣9,153.5百萬元、人民幣9,436.9百萬元和人民幣11,006.5百萬元，其中5.2%、4.7%和3.6%已逾期。此外，截至2022年、2023年和2024年12月31日，我們的其他應收款項分別為人民幣140.6百萬元、人民幣151.1百萬元和人民幣

風 險 因 素

141.2百萬元。我們的其他應收款項主要代表按金、公司間交易、僱員保障福利應收款項及租賃應收款項，也容易受到潛在減值的影響。我們貿易應收款項或其他應收款項的任何重大延遲或違約可能會對我們現金流和營運資金造成壓力，減少我們預期支出計劃的可用財務資源池，這反過來又可能對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

我們可能需要額外資金來資助我們的運營，而可能無法在我們可接受的條款下獲得這些資金。

我們相信，我們目前的現金及現金等價物以及預期的經營活動現金流將足以滿足我們未來12個月的預期現金需求。然而，我們可能需要額外的現金資源來資助我們的持續增長或其他未來發展，包括我們可能決定進行的任何投資或收購。在我們的資金需求超出我們的財務資源的情況下，我們將需要尋求額外的融資或推遲計劃支出。我們可能無法在可接受的條款下獲得額外資金，甚至可能根本無法獲得。此外，我們未來籌集額外資金的能力受到各種不確定因素的影響，包括我們未來的財務狀況、經營業績、在資本籌集和債務融資活動方面的總體市場條件以及我們運營的市場中的經濟、政治和其他條件。

此外，如果我們通過承擔債務來籌集額外資金，我們可能會受到相關債務工具下的各種契約的約束。履行此類債務義務也可能會對我們的運營造成負擔。如果我們未能履行我們的債務義務或無法遵守這些契約中的任何一項，我們可能會在這些債務義務下違約，我們的流動性和財務狀況可能會受到不利影響。

任何商譽減值可能會對我們的經營業績產生重大不利影響。

截至2024年12月31日，我們的商譽金額為人民幣2,970.1百萬元。我們每年以及在發生事件或情況變化表明報告單位的公允價值可能低於其賬面價值時，對商譽和無形資產進行減值測試。公允價值確定需要相當程度的判斷，並且對收入增長率、資本支出、營運資金需求、稅率、與應稅交易相關的利益以及市場參與者可獲得的協同效應等估計和假設的固有不確定性和變化敏感。市場狀況的下降、報告單位財務表現不如預期的趨勢、我們的股價持續下跌或市場基礎加權平均資本成本的增加等因素，都是我們商譽賬面價值可能減值的指標。任何商譽減值都可能對我們的經營業績產生重大不利影響。

風 險 因 素

本公司於業績記錄期間獲得政府補助及優惠稅務待遇，任何政府補助或優惠稅務待遇的終止或相關政策的任何變更可能對本公司的財務表現及經營業績造成不利影響。

於業績記錄期間，我們根據相關稅務優惠政策獲得政府補助及稅務優惠待遇。於2022年、2023年及2024年，我們的數家附屬公司於業績記錄期間獲認定為「高新技術企業」，因此可享有15%的優惠所得稅率。於2022年、2023年及2024年，我們獲得政府補助人民幣492.5百萬元、人民幣759.0百萬元及人民幣224.8百萬元。

由於類似政府補助及優惠稅務待遇屬非經常性，我們未來可能無法繼續享有。中止任何政府補助或現行稅務待遇可能會對我們的淨收入造成不利影響，並大幅增加我們的稅務義務。政府補助及優惠稅務待遇須經主管機關審核，未來可能隨時調整或撤銷。我們無法保證我們及若干附屬公司目前享有的政府補助及優惠稅務待遇會成功續期。我們無法保證地方稅務當局未來不會改變立場，終止我們目前享有的任何稅務待遇，且可能具有追溯效力。

我們的遞延稅項資產的適用性或可回收性存在不確定性，這可能會影響我們未來的財務狀況。

截至2022年、2023年和2024年12月31日，我們的遞延稅項資產分別為人民幣1,251.8百萬元、人民幣1,187.2百萬元和人民幣1,387.2百萬元。我們對所有可抵扣的暫時性差異、任何未使用的稅收抵免的結轉以及任何未使用的稅收虧損確認遞延稅項資產，前提是我們的管理層認為我們很可能產生未來的應稅利潤抵銷有關可動用遞延稅項資產。有關我們對遞延稅項資產的會計政策以及在業績記錄期間我們的遞延稅項資產的變動情況的更多詳細信息，請參閱附錄一中的會計師報告附註4。此類決定需要我們的管理層對某些交易的稅務處理作出重大判斷以及對未來應稅利潤的可能性、時間和充足性進行評估，以便收回遞延稅項資產。如果這些判斷不夠準確，我們可能需要相應地調整我們的稅務準備金。此外，當我們利用遞延稅項資產來抵減我們未來的應稅利潤時，我們會相應地將其計入我們的損益表，這反過來又會減少我們未來該期間的年度利潤。此外，我們無法預測我們遞延稅項資產的任何未來變動以及它們可能在多大程度上影響我們未來的財務狀況。這些事件中的任何一項都可能對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

風 險 因 素

我們的專利及其他非專利知識產權是寶貴的資產，倘我們無法保障其不受侵權，我們的業務前景可能會受到損害。

我們的成功在一定程度上取決於我們能否為我們的技術、工藝及產品取得並維護商業機密和專利保護，以及能否成功強制執行我們的知識產權並保護我們的知識產權免受第三方挑戰。倘我們已獲得的專利及專利申請未能充分涵蓋我們的技術、工藝或產品，我們將無法阻止他人開發或使用這些技術、工藝及產品。此外，由於法律手段可能無法充分保護我們的權利或讓我們獲得或保持競爭優勢，因此我們未來對專有權利的保護程度存在不確定性。

由於我們的技術和生產方法或工藝涉及未申請專利的專有技術、工藝、技術訣竅或數據，我們主要依賴商業機密保護及協議來保障我們的利益。然而，商業機密是很難保護的。儘管我們採取合理的措施保護商業機密，包括要求可能接觸到商業機密的員工及供應商與我們簽訂保密協議或其他包含保密條款的協議，但其仍可能無意或故意向競爭對手披露我們的資訊。此外，保密協議或其他包含保密條款的協議可能無法強制執行，或在未經授權使用或披露的情況下無法提供足夠的補救。證明或強制執行第三方非法取得並使用我們商業機密的主張，可能存在困難。此外，我們的競爭對手可能會獨立開發出與我們的商業機密相當的技術，在此情況下，我們將無權強制執行我們的商業機密及我們的業務可能會受到損害。

我們未來可能會遇到第三方聲稱我們的技術、工藝或產品侵犯他人知識產權或我們盜用他人商業機密而提起訴訟。我們也可能提起訴訟來維護我們的發明及商業機密的所有權。我們很難甚至不可能預測此類爭議將如何解決。與知識產權相關的訴訟成本高昂，且會使技術和管理人員從其正常職責中分心。此外，我們可能無法在任何此類訴訟或程序中勝訴。倘知識產權訴訟或程序的判決中認定他人未侵犯我們的知識產權或我們的專利無效，可能會導致競爭對手使用我們的技術或工藝及銷售與我們產品相似的產品。

未能遵守數據隱私和安全法律可能會使我們面臨潛在責任。

我們收集並存儲在我們的業務運營期間產生或與我們的業務運營相關的業務和交易數據，包括我們與客戶、供應商和業務合作夥伴的業務和交易。此類數據的安全維護至關重要。我們按照適用的法律要求處理數據以確保數據安全。我們的運營受到各種關於數據隱私和安全的法律和法規的約束。如果未能遵守中國日益增多的

風險因素

數據保護法律或我們在其他司法管轄區運營的數據安全和隱私法律，可能會導致我們聲譽受到嚴重的損害，並對我們業務表現產生不利影響。為確保我們遵守不斷發展的數據隱私法律、法規和標準，我們需要維護健全的內部控制和風險管理政策，這將需要大量的資源和努力。未經授權的數據訪問、丟失或濫用可能導致安全成本增加、損害我們的聲譽並導致監管程序、訴訟、罰款、調查、補救工作、賠償支出以及對我們業務活動的幹擾。此類事件還可能導致與抗辯法律索賠相關的額外成本。即使我們的客戶、員工和第三方的擔憂毫無根據，也可能對我們聲譽和運營產生不利影響。

我們的業務在很大程度上依賴於我們高級管理層的持續努力，以及我們吸引和留住關鍵員工的能力。

我們未來的成功在很大程度上取決於我們高級管理層的持續服務。如果我們的高級管理層中的一人或多人無法或不願繼續擔任其目前的職位，我們可能無法輕易地替換，甚至根本無法替換他們。因此，我們的業務可能會受到嚴重幹擾，我們可能會產生額外的費用以招聘和留住新高管。此外，如果我們的高級管理層中的任何成員加入競爭對手或成立競爭公司，我們可能會失去一些客戶，更重要的是，我們的商業秘密。我們通過與高級管理層的每個成員簽訂包含競業禁止條款的保密協議來保護我們的商業秘密。然而，我們不能保證，如果我們的高級管理層與我們之間發生任何爭議，這些保密條款將能夠充分地對我們有利地執行。

我們的成功在很大程度上還取決於我們的關鍵管理層、技術骨幹和其他員工的技能和努力，以及我們繼續吸引、留住和激勵合格人員的能力。我們在與其他製造公司的競爭中爭奪技術和其他熟練員工，爭奪相關員工的競爭非常激烈。我們不能保證我們能夠繼續吸引和留住對我們增長至關重要的合格員工。這些關鍵員工的服務喪失或無法吸引或留住合格員工可能會對我們產生重大不利影響。

我們的業務可能會受到政治事件、戰爭、恐怖主義、公共衛生問題、自然災害和其他業務中斷的影響。

戰爭、恐怖主義、地緣政治不確定性、公共衛生問題和其他業務中斷可能會對國際商業和全球經濟造成損害或中斷，從而對我們、我們的客戶和供應商產生重大不利影響。我們的業務運營可能會受到(其中包括)自然災害(無論是由於氣候變化還是其他原因)、火災、電力短缺和其他工業事故、恐怖襲擊和其他敵對行為、勞工糾紛、公共衛生問題、示威或罷工以及其他我們無法控制的事件的中斷。此類事件可能會減少對我們產品的需求，使我們難以或無法向客戶製造和交付產品，或從

風 險 因 素

供應商那裡接收材料，並在我們的供應鏈中造成延誤和低效。在自然災害或重大公共衛生問題的情況下，我們可能會遭受重大損失，需要大量的恢復時間，並在恢復運營方面經歷大量的支出。

於業績記錄期間，我們曾向實體清單上的一名客戶銷售若干產品。

於業績記錄期間，我們曾向美國工業與安全局實體清單（「實體清單」）上的某一客戶銷售智能手機後蓋、中框及其他消費電子產品。根據EAR，向該客戶供應受EAR管制的物品須事先取得許可。依據EAR規定，非美國生產的物品在以下情況將受EAR管制：若按「微量原則」計算，其所含或捆綁的美國原產受管制物品的比例超過特定標準，或適用外國直接產品規則，即生產過程中使用了特定受美國管制的軟件或技術。

於業績記錄期間直至最後實際可行日期，我們向該客戶供應的所有產品均於中國境內生產，且不符合「微量原則」或外國直接產品規則。因此，經就此事宜向我們的法律顧問徵詢意見後，我們認為於業績記錄期間向該客戶銷售的產品並不受EAR管制，且無需取得任何美國出口許可證即可向該客戶銷售此類產品。

我們的銷售可能會受到季節性的影響。

我們的經營業績受到消費電子和智能汽車需求的季節性波動的影響，這反過來又影響了我們客戶對我們產品的需求。我們通常在每年的第四季度由於假日期間的購物活動增加會有更高的銷售量。因此，我們運營的各個方面，包括銷售、生產利用率、營運資本和經營現金流，都面臨著與我們產品需求的季節性波動相關的風險，我們的季度或半年度業績可能無法反映我們全年的業績。

我們的業務受到在不同司法管轄區開展運營所涉及的法律、監管、政治、經濟、商業和其他風險的影響。

我們在海外獲得了相當一部分的收入。因此，我們一直面臨並將繼續面臨眾多風險，包括在不同司法管轄區開展運營所涉及的法律、監管、政治、經濟、商業和其他風險，任何這些風險都可能對我們財務表現產生負面影響。這些風險包括：

- 法律、監管、政治、經濟和商業的不穩定和不確定性；
- 外國稅收規則、法規和其他要求的變化，如稅率的變化以及稅收法律的法定和司法解釋；
- 國際貿易政策和法規的變化，包括與經濟制裁、出口管制和進口限制有關的變化，以及貿易壁壘，如關稅的實施；

風險因素

- 應對我們運營的不同司法管轄區的進口／出口控制措施可能導致的法律沖突的困難；
- 外國國家監管要求的變化，包括數據隱私法律；
- 遵守外國反賄賂、反腐敗和反洗錢法規以及反壟斷法的複雜性；
- 獲取或執行知識產權的困難；
- 通過當地法律系統執行協議和收取逾期應收款項的困難；
- 地理政治局勢的變化，尤其是我們開展業務的司法管轄區的地理政治局勢的變化；
- 嚴格的外匯管制和現金回流限制；
- 通貨膨脹和／或通縮，以及利率的變化；
- 貿易客戶破產和無法收回應收賬款；
- 我們無法控制的客戶的不當行為，包括但不限於違反與他們的協議以及適用於他們的各種司法管轄區的法律和法規；
- 我們運營和供應商的勞工糾紛和罷工；以及
- 與維持了解當地市場和跟隨其趨勢的能力相關的成本增加。

此外，由於我們在許多不同的司法管轄區營運，我們在日常業務過程中進行跨境關聯方交易，這可能導致稅務稽核的可能性增加，並可能導致與稅務居留權、常設機構及轉讓定價等相關的挑戰。

我們的保險覆蓋範圍可能無法涵蓋所有損失。

我們投保不同類型的保單以保障我們的運營，包括產品責任和僱主責任。然而，在某些情況下，某些類型的損失、損害和責任可能不在我們的保單保障範圍內。如果我們遭受了不在保單保障範圍內的重大損失和責任，我們可能會遭受重大成本和資源的分散，這可能會對我們業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

風險因素

未能發現或防止我們的員工、客戶、供應商或其他業務合作夥伴的欺詐或非法活動或其他不當行為可能會對我們業務產生重大不利影響。

在我們的業務運營過程中，我們面臨我們的員工、客戶、供應商或其他業務合作夥伴的欺詐或非法活動或其他不當行為的風險。此類不當行為可能包括欺詐、腐敗、賄賂、串通或其他違反適用法律的行為，包括反腐敗和反賄賂法律，這可能會使我們面臨政府當局施加的法律責任、罰款和處罰，以及重大的聲譽損害。我們無法保證我們現有的監控和防止此類不當行為的措施能夠在所有時間內有效地識別或減輕所有潛在風險。不當行為事件仍可能發生，任何未被發現或未解決的事件都可能導致不利後果，例如財務損失、法律責任或業務運營中斷。

此外，任何與我們的員工或業務合作夥伴相關的欺詐或非法活動的公開報道都可能損害我們的聲譽，降低客戶和合作夥伴對我們業務的信任。如果此類不當行為涉及我們的員工，我們還可能面臨第三方的法律責任和當局施加的處罰。因此，未能發現和防止我們的員工、客戶、供應商或其他業務合作夥伴的欺詐或非法活動或其他不當行為可能會對我們業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

我們的風險管理和內部控制體系可能不充分或無效。

我們已就我們的業務運營建立了風險管理和內部控制體系。然而，由於風險管理和內部控制體系的設計和實施存在固有限制，包括風險的識別和評估、內部控制變量以及信息的溝通，我們無法保證這些體系能夠識別、減輕和管理我們面臨的所有風險。

我們的風險管理和內部控制還取決於員工的專業能力和實施情況。我們無法保證實施過程中不會出現任何人為錯誤或失誤，這些錯誤或失誤可能會對我們業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

我們的運營依賴複雜的資訊科技系統和網絡，資訊科技系統故障、網絡中斷或網絡安全漏洞可能會對我們的業務和聲譽造成影響。

我們廣泛依賴資訊科技系統來管理和運營我們的業務，其中一些系統由第三方供應商支持，包括基於雲的系統和託管服務提供商。如果這些系統無法正常運行、出現安全漏洞或中斷，或者無法提供預期的效益，我們管理運營的能力可能會受到損害，這可能會對我們經營業績和財務狀況產生重大不利影響。

風 險 因 素

我們可能會受到由自然災害、事故、電力中斷、電信故障、恐怖主義或戰爭行為、電腦病毒、物理或電子入侵或其他事件或中斷導致的資訊科技系統故障或網絡中斷的影響。系統冗餘和其他連續性措施可能無效或不足，我們的業務連續性及災難恢復計劃可能無法應對所有情況。此類故障或中斷可能會通過阻止我們訪問互聯網服務、幹擾客戶交易或阻礙產品組裝和運輸等方式，對我們的業務產生不利影響。這些事件可能會對我們的聲譽、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

我們的資訊科技系統可能會受到電腦病毒或其他惡意代碼、未經授權的訪問嘗試、網絡釣魚和其他網絡攻擊的影響。我們持續評估潛在威脅，並投資以應對和預防這些威脅，包括監控和升級我們的網絡和系統以及開展員工培訓。然而，由於這些網絡攻擊所使用的技巧頻繁變化，且可能在一段時間內難以被發現，我們可能難以預測和實施足夠的預防措施。迄今為止，網絡攻擊尚未對我們產生重大影響；然而，我們無法保證我們的安全措施能夠防止我們的數據庫或系統遭受入侵或故障。如果我們所依賴的資訊科技系統、網絡或服務提供商無法正常運行，或者我們遭受了損失、業務或利益相關者信息的重大不可用性或泄露，且我們的業務連續性計劃未能及時有效地應對這些故障，我們可能會面臨聲譽、競爭和業務損害，以及訴訟和監管行動，包括行政罰款。應對入侵事件和實施補救措施的成本和運營後果可能是巨大的。

交貨延誤、第三方物流服務提供商處理不當或運輸網絡中斷可能會對我們的業務產生不利影響。

我們使用第三方物流服務提供商將某些產品交付給客戶。與物流服務提供商的合同關係發生爭議或終止，可能會導致產品交付延誤或成本增加。我們可能無法在可接受的條款下繼續或延長與當前物流服務提供商的關係，或與新的物流服務提供商建立關係，以確保準確、及時和成本效益高的交付服務。如果我們無法與物流服務提供商保持或發展良好的關係，可能會阻礙我們以足夠的數量、及時的方式或客戶可接受的價格提供產品。如果我們與首選物流服務提供商的關係出現任何破裂，我們可能會遭受業務中斷，這可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。由於我們對這些物流服務提供商沒有直接控制權，我們無法保證他們的服務質量。如果由於運輸短缺、自然災害、勞工罷工或其他因素導致交貨延誤、產品損壞或任何其他問題，我們可能會失去客戶和銷售，我們的聲譽可能會受損。此

風 險 因 素

外，我們的供應商有時也通過第三方物流服務提供商向我們交付材料。交貨延誤可能會對供應商及時向我們交付材料的能力以及我們向客戶交付的能力產生不利影響。

法律和監管程序的不利結果可能會對我們的業務和財務狀況及表現產生不利影響。

我們可能會受到各種訴訟和法律合規風險的影響。這些程序的不利結果可能會在任何特定報告期間對我們的財務報表產生重大不利影響。法律和監管程序的結果無法確定，對於某些事項，如集體訴訟，無法以成本效益高的方式獲得保險。無論是否有依據，法律和監管程序都可能既耗時又會擾亂我們的運營，並可能轉移我們管理層和關鍵人員對我們業務運營的注意力。此類程序無論是否存在責任或責任的金額大小都可能產生大量的不利宣傳，並對我們的聲譽產生負面影響。

與我們運營的司法管轄區相關的風險

對我們或我們的管理層提起訴訟程序或執行外國法院對管理層或我們作出的任何判決可能較為複雜。

我們是一家在中國法律下註冊成立的公司，我們的大部分資產位於中國內地。此外，我們的大多數董事、監事和高級管理人員居住在中國內地。因此，投資者可能難以在中國內地以外對我們、我們的董事、監事或高級管理人員提起訴訟程序，或執行在中國內地以外法院對我們作出的判決。只有當一個司法管轄區與中國內地有條約，或者該司法管轄區被認為滿足中國內地法院的相互承認要求時，該司法管轄區的法院判決才可能在中國內地得到相互承認或執行，但這要滿足其他要求。然而，中國內地並未與某些外國司法管轄區（如美國）簽訂相互執行法院判決的條約，因此在中國內地執行這些司法管轄區的法院判決可能很困難，甚至不可能。2019年1月14日，中國最高人民法院和香港特別行政區司法部簽署了《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「**2019年安排**」），並於2024年1月29日生效。2019年安排規定了（其中包括）判決的範圍和細節、申請承認或執行的程序和方法、對作出原判決的法院的管轄權的審查、拒絕承認和執行判決的情況，以及中國內地和香港法院之間民商事案件判決的相互承認和執行的補救辦法。然而，2008年安排將繼續適用於2019年安排生效日期之前訂立的2008年安排界定的「書面法院選擇協議」。

風 險 因 素

我們運營的某些區域市場的法律體系中存在的不確定性可能會影響我們的業務、財務狀況和經營業績。

我們運營的區域市場的法律體系在不同司法管轄區之間存在顯著差異。一些司法管轄區基於成文法的大陸法系，而另一些則基於普通法。與普通法體系不同，大陸法系下的先前法院判決可以作為參考，但先例價值有限。

我們運營的一些區域市場的法律體系一直在不斷發展。最近頒佈的法律和法規可能尚未完全涵蓋這些市場的所有經濟活動。特別是，這些法律和法規的解釋和執行仍有待進一步落實，部分這些法律和法規對我們業務的適用性問題可能需要進一步澄清。由於地方行政和法院當局有權解釋和實施法定條文和合同條款，地方法院可能有權拒絕執行外國裁決或仲裁裁決，這可能影響我們對法律要求的相關性判斷及合同權利或索償的執行。

此外還存在其他關鍵監管定義不精確或不明確，或者監管機構採用的解釋與類似案件中法院採用的解釋不一致的情況。因此，我們可能在一段時間後才意識到我們違反了某些政策或規則。此外，我們某些區域市場的行政和法院程序可能會較為漫長，導致大量成本以及資源和管理層注意力的分散。

可能會有一些法律和法規在我們所在的區域市場或其他地方被採納或被解釋為適用於我們，而這可能會影響我們的業務和運營。我們運營的行業的審查和監管可能會進一步增加，我們可能需要投入額外的法律和其他資源來應對這些監管。我們區域市場中的現行法律或法規的變化或新法律和法規的實施可能會減緩我們行業的增長，並影響我們的業務、財務狀況和經營業績。

我們是一家中國內地企業，我們需就我們的全球收入繳納中國內地稅項，且出售H股的任何收益及H股的股息可能需繳納中國內地所得稅。

根據中國企業所得稅法及其實施條例，除中國內地與非中國內地投資者的居住司法管轄區之間適用的稅收協定或類似安排另有規定外，對於在中國內地沒有設立機構或營業場所，或者雖在中國內地設有機構或營業場所，但相關收入與該機構或營業場所沒有實際聯繫的非中國內地居民企業，通常對中國內地來源的、支付給非

風 險 因 素

中國內地居民企業投資者的股息徵收10%的中國內地預提稅。如果此類投資者實現的股份轉讓收益被視為來源於中國內地的收入，除非稅收協定或類似安排另有規定，否則需按10%的稅率繳納中國內地所得稅。

根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施條例，向非中國內地居民的外國個人投資者支付的、來源於中國內地的股息通常需繳納20%的中國內地預提稅，且此類投資者實現的來源於中國內地的股份轉讓收益通常需繳納20%的中國內地所得稅，上述任一情況均可按中國內地的適用稅收協定和稅法規定予以減免或豁免。根據國家稅務總局2011年6月28日發佈的《關於國稅發[1993]045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知》(國稅函[2011]348號)，向非中國內地居民個人H股持有人支付的股息通常需按10%的預提稅率繳納中國內地個人所得稅，這取決於該非中國內地居民個人H股持有人的居住地以及中國內地與香港之間的稅收安排。未與中國內地簽訂稅收協定的司法管轄區的非中國內地居民個人持有人，其從我們收到的股息需繳納20%的預提稅。然而，根據中國內地財政部和國家稅務總局1998年3月30日發佈的《關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》，個人從企業轉讓上市股票所得的收益可免徵個人所得稅。此外，2009年12月31日，財政部、國家稅務總局和中國證監會聯合發佈了《關於個人轉讓上市公司限售股所得徵收個人所得稅有關問題的通知》(財稅[2009]167號)，其中規定，個人在某些國內交易所轉讓上市股票的收入將繼續免徵個人所得稅，但《關於個人轉讓上市公司限售股所得徵收個人所得稅有關問題的補充通知》(財稅[2010]70號)界定的限售股除外。截至2024年12月31日，上述規定尚未明確規定非中國內地居民個人出售在海外證券交易所上市的中國內地居民企業的股份是否須繳納個人所得稅。

如果就轉讓我們的H股所變現的收益或向我們的非中國內地居民投資者支付的股息徵收中國內地所得稅，您對我們H股的投資價值可能會受到影響。此外，居住司法管轄區與中國內地簽訂了稅收協定或安排的股東可能無法享受這些稅收協定或安排下的優惠待遇。

風 險 因 素

存在因未能遵守中華人民共和國社會保險法及住房公積金管理條例或其他中國勞動相關法規可能使我們被處以罰款及受到其他法律或行政處罰的風險。

在中國經營的公司須參與政府規定的各種僱員福利計劃，包括若干社會保險、住房公積金及其他以福利為導向的付款義務。僱員福利計劃的規定及實施可能因中國不同地區的不同經濟發展水平而異，且有關政府部門或會審查僱主是否已就必要的僱員福利款項作出充足供款，未就規定款項作出充足供款的僱主或須繳納滯納金、罰款及／或其他處罰。無法保證我們現行的做法始終被政府機構視為完全符合相關法律法規的要求。於業績記錄期間，我們存在部分員工未根據實際工資水平繳納社會保險及公積金的情況。詳見「業務—僱員—社會保險及住房公積金」。由於有關不合規，我們可能須於限定期限內補繳社會保險金的不足部分，倘未能及時補繳，我們可能將須支付罰款。

此外，由於勞動合同法、社會保險法及其他勞動相關法規的詮釋及實施仍在演變，我們不能向您保證我們的僱用慣例現時並無且將來完全不會違反中國勞動相關法律法規，此或會使我們面對勞資糾紛或政府調查，我們無法保證我們面臨的該等風險完全不會對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況產生不利影響或分散我們的資源處理任何訴訟、法律程序或投訴。

於業績記錄期間，我們存在與員工超時工作有關的違規事件。

於業績記錄期間，我們有些員工的加班時間超過中國法律法規規定的法定時數。根據中國法律法規，員工每日工作時間不得超過八小時，平均每週工作時間不得超過44小時。因特殊情況需要延長工作時間的，在保障員工身體健康的條件下延長工作時間每日不得超過三小時。此外，總延長工作時間每月不得超過36小時。因此，根據中國法律法規，因特殊情況需要延長工作時間的工作時間不得超過每日11小時或每月210小時。

根據中國法律法規，若加班時間超過法定時數，勞動和社會保障行政部門將對用人單位給予警告，責令其在規定期限內改正，並可能處以每名受影響員工人民幣100元以上人民幣500元以下的罰款。於業績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們未收到任何來自勞動和社會保障行政部門的警告或命令，要求對加班情況進行整改或罰款。因此，據我們的中國法律顧問告知，我們認為，我們因於業績記錄期間

風 險 因 素

員工加班而被處以罰款的風險較低，加班事件對我們的業務、經營業績或財務狀況並無任何重大影響。然而，我們不能向您保證，我們未來完全不會因該等事件而受到罰款、處罰或訴訟。以最極端情況為例，假設截至2024年12月31日所有員工均存在超時加班的情況，我們就該加班情況可能面臨的罰款介乎人民幣13.6百萬元至人民幣68.2百萬元，約佔我們2024年年度利潤的0.4%至1.9%。

與[編纂]相關的風險

我們將同時受到中國內地和香港的上市和監管要求的約束。

由於我們的A股在中國深圳證券交易所上市，而我們的H股將在香港主板[編纂]，我們將需要遵守兩個司法管轄區的上市規則(如適用)和其他監管制度，除非可以獲得豁免或已獲得豁免。因此，我們可能會在持續遵守兩個司法管轄區的所有上市規則方面產生額外的成本和資源。

A股和H股市場的運行特徵可能不同。

我們的A股在深圳證券交易所上市和交易。在[編纂]完成後，我們的A股將繼續在深圳證券交易所交易，而我們的H股將在香港聯交所[編纂]。根據中國內地的現行法律法規，未經相關監管部門批准，我們的H股和A股既不可互換，也不可通用，H股和A股市場之間也沒有交易或結算。由於交易特徵不同，H股和A股市場在交易量、流動性以及投資者基礎方面存在差異，同時在零售和機構投資者的參與程度上也有所不同。因此，我們的H股和A股的交易表現可能不具可比性。儘管如此，A股價格的波動可能會對H股價格產生不利影響，反之亦然。由於H股和A股市場的不同特徵，A股的歷史價格可能無法反映H股的表現。因此，在評估對我們H股的投資決策時，您不應過度依賴A股的交易歷史。

此前並無H股的公開市場，且H股的活躍交易市場可能無法發展或維持。

在[編纂]之前，我們的H股並無公開市場。我們無法保證，在[編纂]完成後，H股的公開市場能夠發展並維持足夠的流動性和交易量。此外，我們的H股的[編纂]預計將由[編纂](為其本身及代表[編纂])與我們協商確定，可能無法反映[編纂]完

風 險 因 素

成後H股的市場價格。如果[編纂]完成後，H股的活躍公開市場未能形成，H股的市場價格和流動性可能會受到重大不利影響。

H股的價格和交易量可能波動較大，可能導致投資者遭受重大損失。

H股的價格和交易量可能會因各種我們無法控制的因素而出現顯著波動，包括香港及全球其他地區的證券市場的一般市場狀況。香港聯交所和其他證券市場不時會經歷與任何特定公司的經營業績無關的重大價格和交易量波動。從事類似業務的其他公司的業務表現和股價也可能會影響我們H股的價格和交易量。除了市場和行業因素外，由於特定業務原因，如我們收入、盈利、現金流、投資、支出、監管發展、與客戶和供應商的關係、關鍵人員的變動或活動、或競爭對手採取的行動，我們H股的價格和交易量可能會高度波動。此外，過去在香港聯交所上市的其他公司的股份也經歷過價格波動，我們的H股可能會受到與我們業績不直接相關的價格變化的影響。

未來在公開市場上大量出售或被認為出售我們的H股可能會對H股的現行市場價格和我們未來籌集額外資本的能力產生重大不利影響，或者可能導致您的持股被稀釋。

由於未來在公開市場上大量出售我們的H股或其他與H股相關的證券，特別是由我們的董事、高級職員和控股股東進行的出售，或者發行新股或其他證券，或者被認為可能會發生此類出售或發行，我們H股的市場價格和我們未來在我們認為合適的時間和價格籌集股本的能力可能會受到負面影響。此外，如果我們在未來發行更多證券，我們的股東可能會經歷其持股被稀釋的情況。此外，我們可能會根據任何未來的股份期權激勵計劃發行股份，這將進一步稀釋我們股東在本公司的權益。我們發行的新股或與股份相關的證券也可能賦予比H股優先的權利和特權。我們的控股股東持有的股份自我們的股份在香港聯交所開始[編纂]之日起，受到一定的鎖定期限制。儘管我們目前並不知曉這些人士在鎖定期結束後處置其大量股份的任何意圖，但我們無法保證他們不會處置其現在持有的或未來可能持有的任何股份。此類股東的市場出售以及這些股份未來出售的可用性可能會對我們的股份市場價格產生負面影響。

風 險 因 素

我們控股股東的利益訴求可能與全體股東的整體利益存在不一致的情形。

緊隨[編纂]完成後，控股股東將直接和間接持有約[編纂]%的已發行總股本(假設[編纂]及[編纂]未獲行使)。控股股東將通過其在股東大會上的投票權對我們業務和事務產生重大影響，包括關於合併或其他業務組合、資產收購、額外股份或其他股權或債務證券發行、股息支付的時間和金額以及公司章程的修訂等方面的決策。控股股東可能不會以我們少數股東的最佳利益行事。此外，未經控股股東批准，我們可能會被阻止進行可能對我們或全體股東有利的交易。這種所有權的集中也可能阻止、延遲或防止我們控制權的變更，這可能會剝奪股東在本公司出售時獲得股份溢價的機會，並可能顯著降低股份的價格。

我們過去的股息可能無法反映我們未來的股息政策，我們無法保證未來是否會以及何時會支付股息。

我們過去曾宣佈過股息。然而，我們無法保證在未來任何一年我們會宣派或分發任何金額的股息。根據中國內地的適用法律和法規，支付股息可能會受到某些限制，我們根據企業會計準則計算的利潤在某些方面可能與根據國際財務報告準則計算的有所不同。任何未來股息的宣派、支付和金額將由我們的董事在考慮各種因素後自行決定，所考慮因素包括我們的經營業績、現金流、資本支出需求、市場狀況、我們的戰略計劃和業務發展前景、監管對支付股息的限制以及董事可能認為相關的其他因素，並須經股東大會批准。任何股息的宣派和支付以及股息金額將受我們的組織文件和中國內地的適用法律和法規的約束。有關更多詳情，請參閱「財務資料—股息政策」。除我們的利潤和可合法用於分派的儲備外，不得宣派或支付任何股息。我們的歷史股息不應被視為我們未來股息政策的指標。

根據中國內地現有的外匯管理規定，經常項目下的支付，包括利潤分配、利息支付以及貿易和服務相關的外匯交易，可以在遵守某些程序要求的情況下，無需事先獲得國家外匯管理局的批准，以外匯支付。然而，當人民幣需要兌換成外幣並匯出中國內地以支付資本開支，如償還外幣貸款時，需要獲得相關政府當局批准或向相關政府當局登記。如果外匯管制體系令我們無法獲得足夠的外幣以滿足我們的外

風險因素

幣需求，我們可能無法以外幣向我們的股東支付股息。此外，我們無法保證未來不會頒佈新的法規，進一步限制人民幣進出中國內地的匯款。

我們面臨與潛在分拆藍思泰州相關之風險。

我們面臨與潛在分拆藍思泰州相關之風險。我們已向香港聯合交易所申請[(並獲其批准)]豁免嚴格遵守香港上市規則第15項應用指引第3(b)段之規定，據此，我們可在[編纂]後三年內分拆藍思泰州上市。截至最後實際可行日期，我們尚未就任何潛在分拆上市之時機、上市地點或其他細節制定具體計劃，惟將持續評估業務之持續融資需求，並可能考慮於[編纂]後三年內分拆藍思泰州上市。由於截至最後實際可行日期我們並無任何具體分拆計劃，故本文件並無遺漏任何與可能分拆相關之重大資料。我們無法保證任何分拆最終將得以落實(不論於[編纂]後三年內或其他時間)，且任何該等分拆將取決於(其中包括)當時市場狀況及股東批准。倘我們進行藍思泰州之分拆，本公司於藍思泰州之權益(及其對本集團財務業績之相應貢獻)將相應減少。詳見「豁免嚴格遵守香港上市規則—有關嚴格遵守第15項應用指引及分拆的三年限制的豁免」。

您不應依賴我們於深圳證券交易所A股上市相關的任何信息披露。

由於我們的A股在深圳證券交易所上市，我們一直受到中國內地定期報告和其他信息披露要求的約束。因此，我們不時在深圳證券交易所或中國證監會指定的其他媒體上公開發佈與我們相關的信息。然而，我們於A股上市相關的公告信息是基於中國內地證券監管機構的監管要求、行業標準和市場慣例做出，與[編纂]的適用要求不同。在深圳證券交易所或其他媒體上披露的關於業績記錄期間的財務和運營信息的呈現方式可能無法直接與本文件中包含的財務和運營信息進行比較。因此，我們提醒H股的潛在投資者在評估是否購買我們的H股時，應僅依賴本文件中包含的財務、運營和其他信息。通過申請購買我們的H股參與[編纂]，您將被視為同意僅依賴本文件中包含的信息以及我們在香港就[編纂]所作的任何正式公告。

風 險 因 素

您應仔細閱讀本文件的全部內容，並僅依據本文件中包含的信息做出投資決策，我們強烈提醒您不要依賴任何關於我們、我們的股份或[編纂]的新聞報道或其他媒體報道中的信息。

我們強烈提醒投資者不要依賴任何關於我們、我們的股份及[編纂]的新聞報道或其他媒體報道中的信息。在本文件發佈之前，可能會有關於[編纂]和我們的新聞和媒體報道。此類新聞和媒體報道可能包含一些本文件中未出現的信息，包括某些運營和財務信息及預測、估值和其他信息。我們未授權在新聞或媒體中披露任何此類信息，也不對任何此類新聞或媒體報道或此類信息或出版物的準確性或完整性承擔任何責任。我們不對任何此類信息或出版物的適當性、準確性、完整性或可靠性做出任何陳述。在任何此類信息與本文件中包含的信息不一致或沖突的情況下，我們不承擔任何責任，我們的投資者不應依賴此類信息。

本文件中從公開來源獲得的某些事實、預測和其他統計數據未經獨立驗證，可能不可靠。

本文件中的某些事實、預測和其他統計數據來自各種政府和官方資源。然而，我們的董事無法保證此類來源材料的質量或可靠性。我們相信上述信息的來源是此類信息的適當來源，並且在提取和複製此類信息時已採取合理謹慎。我們沒有理由相信此類信息屬虛假或具誤導性，或者遺漏任何會使此類信息虛假或具誤導性的事實。然而，來自官方政府來源的信息並未由我們、獨家保薦人、[編纂]或其各自的聯屬人士或顧問獨立驗證，因此，我們不對這些事實和統計數據的準確性做出任何陳述。此外，我們無法向我們的投資者保證，這些統計數據是否以與在其他地方呈現的類似統計數據相同的基礎或相同的準確性程度進行陳述或編製。在所有情況下，我們的投資者應仔細考慮應給予此類事實或統計數據多少權重或重要性。

風險因素

本文件中包含的前瞻性陳述存在風險和不確定性。

本文件包含有關我們的業務戰略、運營效率、競爭地位、現有運營的增長機會、管理層的計劃和目標、某些[編纂]信息以及其他事項的前瞻性陳述。諸如「旨在」、「預期」、「相信」、「可能」、「預測」、「潛在」、「繼續」、「期望」、「打算」、「或許」、「可能」、「計劃」、「尋求」、「將會」、「應該」以及這些術語的否定形式和其他類似表達方式可識別其中一些前瞻性陳述。這些前瞻性陳述，包括但不限於與我們未來的業務前景、資本支出、現金流、營運資本、流動性以及資本資源相關的陳述，必然是我們董事和管理層的最佳判斷所反映的估計，並涉及可能導致實際結果與前瞻性陳述所暗示的結果有重大差異的一系列風險和不確定性。因此，這些前瞻性陳述應結合本節中列出的各種重要因素來考慮。因此，這些陳述並非對未來表現的保證，投資者不應過度依賴。