

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示概不就因本公告全部或任何部分內容而產生或因倚賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



## GL-Carlink Technology Holding Limited

### 廣聯科技控股有限公司

(於開曼群島註冊成立的有限公司)

(股份代號：2531)

## 二零二四年第三季度 未經審核財務資料及營運情況

本公告是由廣聯科技控股有限公司（「本公司」，連同其附屬公司統稱「本集團」）根據香港聯合交易所有限公司證券上市規則（「上市規則」）13.09(2)條及香港法例第571章證券及期貨條例第XIVA部項下內幕消息條文（定義見上市規則）作出。

本公司董事（「董事」）會（「董事會」）欣然宣佈截至2024年9月30日止三個月未經審核財務資料及營運情況如下：

### 財務資料及最新業務進展

以下資料摘錄自本集團於期間內的未經審核管理賬目以及2023年相應期間之比較數據：

	本季度			本年累計		
	二零二四年	二零二三年	同比變化	二零二四年	二零二三年	同比變化
	人民幣	人民幣		人民幣	人民幣	
	百萬元	百萬元		百萬元	百萬元	
	(未經審核)	(未經審核)		(未經審核)	(未經審核)	
收入	185	143	29.7%	494	392	26.0%
其中：軟件及服務業務 <sup>(1)</sup>	146	88	66.6%	365	226	61.5%
毛利	124	66	87.3%	297	171	74.0%
其中：軟件及服務業務 <sup>(1)</sup>	119	56	111.7%	279	141	97.6%
毛利率	67.0%	46.2%	—	60.1%	43.6%	—
其中：軟件及服務業務 <sup>(1)</sup>	81.5%	63.6%	—	76.4%	62.4%	—

附註：(1) 指本集團的SaaS營銷及管理服務，含SaaS訂閱服務及SaaS增值服務。

在期間內，本集團的軟件及服務業務較去年同期收入、毛利及毛利率上升。董事會認為該等變化主要是由於：

### 1) 新能源車廠客戶開拓

今年以來，中國智能網聯汽車產業的蓬勃發展為本集團的業務發展帶來了良好機遇。本集團重點聚焦開發新能源車廠及其交付服務門店客戶，在期間內，本集團已與賽力斯集團、奇瑞等多家汽車製造商或其附屬公司合作，為上述車企旗下的4S店或交付服務門店提供數字化輕改、數字化權益等多品類的營銷增值服務。在期間內，本集團SaaS增值服務業務中來自新能源車廠及其交付服務門店客戶的未經審核收入佔比已超過65%。

### 2) SaaS增值服務的數字化場景拓展

本集團圍繞智能網聯汽車的「智慧用車」及「智慧出行」兩大領域持續拓寬數字化場景覆蓋，不斷致力於汽車智能網聯行業的數據要素變現和人工智能商業化，帶動收入及毛利同比增長。在期間內，本集團高毛利的軟件及服務的未經審核收入佔比已超過73%。尤其在SaaS增值服務分部業務中，本集團已覆蓋數字化輕改、數字化權益兩大品類，在期間內，上述兩大品類所帶來的未經審核服務收入分別為人民幣116百萬元和人民幣145百萬元，佔SaaS增值服務的未經審核收入比例分別為43%和53%。

## 後期業務展望

在「智慧用車」領域，本集團將持續拓展我們在車主全生命週期的數字化場景覆蓋，逐步開展在UBI保險代運營、二手車幫賣平台、數字化金融服務、電池檢測及整備服務等領域的軟件及服務佈局。

在「智慧出行」領域，隨著L2+自動駕駛功能的迭代和普及，本集團擬逐步研發基於區塊鏈和大模型技術的「嘀加自動駕駛數證空間」，以面向車主實現智駕功能的安全保障，面向車廠實現智駕事故的數據背書及面向保險公司實現事故賠付的有數可循，最終實現將自動駕駛保障服務產品化並推向市場。

此外，本集團將持續加大對新能源車廠及交付服務門店客戶的開拓，加速推動已簽約車廠旗下門店的展業進度，以不斷擴大我們現有業務的客戶基礎。

上述財務資料未經審核且為根據本集團初步內部資料編製，鑑於收集該等資料過程中可能存在各種不確定因素，該等財務資料與本公司按年度或半年度刊發之經審核或未經審核綜合財務報表中披露之數字可能存在差異。因此，上述財務資料為初步性質，僅供投資者參考。投資者買賣本公司證券時務須謹慎行事，並避免不恰當地依賴該等資料。如有任何疑問，投資者應尋求專業人士或財務顧問之專業意見。

承董事會命  
廣聯科技控股有限公司  
主席兼執行董事  
朱雷

香港，2024年10月21日

於本公告日期，董事會成員包括：(i)執行董事朱雷先生、蔣忠永先生及趙展先生；(ii)非執行董事鄒方昭先生、崔常晟先生及彭超女士；及(iii)獨立非執行董事馮轅先生、魏春蘭女士及慈瑩女士。