

未來計劃及[編纂]

未來計劃

有關我們未來計劃的詳細說明，請參閱「業務－我們的戰略」。

[編纂]

經扣除我們就[編纂]應付[編纂]費用及[編纂]以及估計開支，根據[編纂]為每股H股[編纂]港元，我們估計將會收到[編纂][編纂]約[編纂]百萬港元：

我們擬將[編纂][編纂]用於以下用途。

- 約[編纂]百萬港元（佔[編纂]的[編纂]）將用於全面升級我們的API市場中已有的API產品組合，從而抓住政府及公共數據開放以及授權運營帶來的重大機遇，這可能為未來增長創造機會。特別是，
 - (i) 約[編纂]百萬港元（佔[編纂]的[編纂]）將用作提高高性能API網關的承載能力及進一步完善API市場的基礎設施，以抓住政府及公共數據開放進程的推進以及不斷發展的數據要素流通行業趨勢所帶來的重大機遇。這將加強數據隱私及數據安全，適應海量數據傳輸的高併發和秒級時效性要求。我們增強高效能API網關和基礎設施的承載能力，預期將從以下幾個方面改善數據隱私及數據傳輸的安全性：避免依賴單一地理節點或雲平台，減少服務中斷的風險；其將確保節點間的數據一致性；增強高性能API網關的安全系統；其促進流量在API網關之間的均勻分配；添加安全審計工具，提供實時監控、日誌記錄及警報功能。此外，我們將利用[編纂]招聘和培訓專業人員，以維護、操作、配置、監控及開發我們計劃擁有的高性能API網關以及相關系統和硬體。用於提升高性能API網關及進一步改善API市場的基礎設施的[編纂]將會用於投資設備和設施的建設及升級，如在未來兩年進行場地裝修、在未來三年進行軟硬件採購、在未來三年進行服務器機房設備升級等，以及持續開發API測試平台和API對接平台，為開發

未來計劃及[編纂]

者提供專業的API測試服務。我們相信這將豐富我們的API市場生態系統，形成完整的API產業鏈，改善客戶體驗，提高其使用頻率及增強客戶黏性和忠誠度。我們亦致力於擴大客戶群及變現我們的訂閱服務。

- (ii) 約[編纂]百萬港元(佔[編纂]的[編纂])將用作以具競爭力的薪酬吸引、培育及保留行業內經驗豐富的核心技術人才，以增強我們的研發能力。請參閱「業務－我們的戰略－提升研發能力」。未來三年，我們擬招聘不超過100名研發人員，包括中級管理人員及工程師。
- (iii) 約[編纂]百萬港元(佔[編纂]的[編纂])用作加強銷售及營銷能力，包括招聘銷售員工和為銷售團隊打造相關工作場所。我們目前的銷售及營銷團隊的結構相對精簡，且鑒於我們業務的快速增長，我們將需要更多人員支持我們API市場的銷售及營銷投入。未來三年，我們計劃聘請約50名市場策劃專家、業務拓展專家、市場調研專家及銷售代表。銷售人員將主要負責產品推廣，維護客戶關係及銷售渠道，以及通過強化營銷工作提升我們的品牌知名度。我們亦計劃在未來三年將所得款項用作線上及線下營銷開支。
- 約[編纂]百萬港元(佔[編纂]的[編纂])將用於我們數據管理解決方案已有產品及服務的升級，旨在開發及擴展特定行業的應用，增強我們在數據管理解決方案方面的技術實力和市場競爭力。我們計劃在未來三年招聘不超過100名銷售人員及市場策劃專家。我們計劃在未來三年將所得款項用作線上及線下營銷開支。我們在未來三年將招聘合共約300名僱員，包括項目經理、工程師、設計師、研究人員及其他交付人員。具體而言，我們計劃分配：
 - (i) 約[編纂]百萬港元(佔[編纂]的[編纂])將用於提升我們的銷售能力，擴大我們在全國各地的銷售渠道並使其多元化：
 - (a) [編纂]將用於與大數據運營平台進行合作，成立當地附屬公司及分公司，及與當地客戶及業務合作夥伴建立關係。我們計劃進一步加強對大城市的銷售團隊的滲透。我們認為這些城市對數據管理解決方案和數字化轉型存在大量未被滿足的需求。

未來計劃及[編纂]

- (b) [編纂]將用於為我們數據管理解決方案的銷售人員提供有競爭力的薪酬及定期崗位培訓，以及為銷售團隊打造相關工作場所，包括為我們的銷售團隊租用當地辦公場所、購買設備、軟件及工具。
- (c) [編纂]將用於線上和線下品牌建設，積極組織及參與各種行業活動，如行業論壇、研討會及解決方案展會等，以加強與客戶的關係，擴大我們的影響力。我們亦預期投資線上銷售及營銷渠道，包括戰略性投放於專業及社交網絡平台的廣告。
- (ii) 約[編纂]百萬港元(佔[編纂]的[編纂])將用於升級及拓展我們產品的技術優勢和可拓展性，滿足客戶的數字化轉型進程，並提升我們的技術競爭力。請參閱「業務－我們的戰略－提升研發能力」。我們計劃在未來兩年對場地翻新進行投資。我們計劃在未來三年購買軟件及硬件(包括電腦及其配件)。
- (iii) 約[編纂]百萬港元(佔[編纂]的[編纂])將用於產品交付，進一步增強產品的複用能力，不斷為政府、企業及產業客戶拓展我們服務及解決方案的服務類型。我們計劃擴大產品交付及客戶服務團隊的規模，包括聘請項目交付總監、中高級項目經理、運維工程師、DevOps工程師、RPA實施工程師和客服經理等。
- 約[編纂]百萬港元(佔[編纂]的[編纂])將用於數據安全及隱私保護技術的研發，構建數據確權、安全數據存儲、可信數據傳輸及協同生產的全生態體系，以加強我們的運營能力，為數據流通提供安全、可信、可追溯的技術支撐。具體而言：
 - (i) 約[編纂]百萬港元(佔[編纂]的[編纂])將用於開發隱私保護計算和區塊鏈技術，以求突破技術瓶頸，滿足API市場及數據管理解決方案的數據安全與隱私保護方面的技術需求。我們計劃為AnchorChain招聘與區塊鏈技術有關的研發人員，並為SmartShield招聘與隱私保護計算有關的研發人員。具體而言，針對AnchorChain有關的研究，招聘不

未來計劃及[編纂]

超過50名員工，包括經理及工程師等職位。對於*SmartShield*有關的研究，招聘約50名員工，包括產品經理、工程師及設計師等職位。

- (ii) 約[編纂]百萬港元(佔[編纂])將用於總部大樓的項目場地裝修及服務器機房升級，包括裝修辦公空間以及採購軟件及硬件。我們將在未來兩年對進行場地翻新，並在未來三年購買軟件及硬件(包括電腦及其配件)。
- 約[編纂]百萬港元(佔[編纂]的[編纂])將在未來三至五年用於投資或收購產業上下游數據服務供應商的權益或與其建立合營企業來打造業務生態系統並提高市場佔有率。我們亦會考慮進行資產及業務或合資企業收購，以增強我們數據流通的價值主張。我們計劃選擇合適的專注於某些行業數據應用的企業機構、擁有數據源的組織和開發者社群。就專注於某些行業數據應用的企業機構，我們擬尋找可拓寬數據管理解決方案銷售渠道的目標，而該等解決方案在這些行業中有較高的需求。例如，對於近期的產品數字戰警，我們將嘗試尋找擁有渠道向當地警察部門銷售的合適目標，以推廣該項產品。對於有數據源的機構，我們擬投資於或收購市場導向數據平台和政府數據資源。此外，我們計劃收購開發者社群等資產以擴大我們的付費產品及服務的客戶群。

我們認為，中國有大量潛在的目標。通過未來的投資和收購，我們將致力於促進客戶群的增長，並進一步豐富發展高質量數據源，以服務更多客戶。我們豐富的數據服務將使客戶更方便地獲取各種數據，從而打通數據孤島並促進數據流通。再者，通過投資和收購具有銷售渠道、數據源及開發者社群的目標，我們將對數據行業的不同參與者有更多的認識及見解，從而創造開發更多的產品和服務。我們相信，此將有助於提升我們的業務生態系統。截至最後實際可行日期，我們尚未確定具體投資或收購目標，亦未訂立任何最終投資或收購協議。請參閱「業務－我們的戰略－戰略收購和合資經營以追求領導地位」。

未 來 計 劃 及 [編 纂]

- 約[編纂]百萬港元(佔[編纂]的[編纂])將用作營運資金及一般企業用途。

倘[編纂][編纂]並非即時用於上述用途，或倘我們無法按計劃實施發展計劃的任何部分，則我們於認為符合我們最佳利益的時候，可能會將該等[編纂]存入持牌商業銀行及／或其他認可的金融機構(在香港，定義見《證券及期貨條例》／就非香港存款而言，定義見相關司法權區的適用法律)作為短期存款。在此情況下，我們將遵守《上市規則》下的適用披露規定。