

風險因素

[編纂]我們的H股涉及重大風險。於[編纂]我們的H股前，閣下應審慎考慮本文件所載全部資料，包括下文所述的風險及不確定因素。下文說明我們認為屬重大的風險。任何下述風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。在任何該等情況下，我們H股的[編纂]可能會下跌，而閣下或會損失全部或部分[編纂]。

該等因素為未必會發生的或然事件，且我們無法就任何該等或然事件發生的可能性發表任何意見。除非另有指明，否則已提供的資料均為截至最後實際可行日期的資料，不會於本文件日期後更新，並受限於本文件「前瞻性陳述」一節的警告聲明。

與我們的業務及行業有關的風險

我們很大部分收入來自於向吉利集團銷售及由Mobileye提供基於自動駕駛域控制器基礎版本的SuperVision™，因此面臨集中風險，倘來自該等客戶或產品的收入損失或大幅減少，可能會對我們的經營業績產生重大不利影響。

於往績記錄期，我們收入的絕大部分來自吉利集團。於2021年及2022年以及截至2023年6月30日止六個月，吉利集團是我們的最大客戶。截至2021年及2022年12月31日止年度以及截至2023年6月30日止六個月，我們來自吉利集團的收入分別為人民幣94.5百萬元、人民幣1,277.5百萬元及人民幣516.0百萬元，佔同期我們總收入的53.0%、96.4%及95.0%。此外，我們自向吉利集團銷售SuperVision™產生大部分收入，於2021年及2022年以及截至2023年6月30日止六個月分別為人民幣86.0百萬元、人民幣1,241.9百萬元及人民幣508.8百萬元，分別佔我們於同期來自吉利集團收入的91.0%、97.2%及98.6%。由於我們依賴Mobileye供應自動駕駛域控制器的基礎版本及用於SuperVision™的授權軟件，而我們作為系統集成商負責車輛集成、測試及驗證，倘Mobileye停止供應，我們將會完全損失來自SuperVision™的收入，包括來自吉利集團（如極氪及極星）的收入。此外，我們無法保證(i) Mobileye將繼續向我們供應用於SuperVision™及其他產品的自動駕駛域控制器基礎版本，(ii) Mobileye將繼續避免與吉利集團直接合作，(iii) 吉利集團及Mobileye將不會與其他一級供應商合作，或(iv) 吉利集團不會以其內部開發的自動駕駛解決方案取代SuperVision™。由於我們於往績記錄期的大部分收入來自向吉利集團銷售SuperVision™，任何該等事件的發生均會導致我們失去關鍵的收入來源，從而可能對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

吉利集團是一家領先的跨國汽車企業集團，主要從事汽車、汽車零件及相關汽車部件的研發、製造及銷售。例如，據我們基於與Mobileye的討論所知，極星及Mobileye或會與其他系統集成商合作將其新一代自動駕駛解決方案（包括Chauffeur™）加入我們同意開發的某款特定車型。截至最後實際可行日期，我們是否參與新項目仍未得到確認，有關該項目的討論仍處於初步階段。於2020年10月，我們收到就極氫001搭載SuperVision™的定點函，標誌著我們合作的開始。自此，雙方開始合作研發L2+級自動駕駛解決方案，我們已成為吉利集團（尤其是極氫品牌）自動駕駛解決方案及產品的主要供應商之一。我們未能向吉利集團提供令其滿意的解決方案及產品可能會對我們與其的業務關係產生不利影響。倘有關客戶未來決定終止或減少與我們的合作，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。我們無法保證吉利集團將持續與我們合作或將不會減少與我們的業務，亦不保證吉利集團的業務範圍或業務模式不會發生變化、將持續維持其市場地位及聲譽及將不會停止營運或不會遭遇經營或財務困難。向吉利集團銷售SuperVision™也依賴極氫001及極氫009的商業成功，而其取決於並非我們所能控制的因素，包括但不限於極氫001及極氫009的市場接納度、其他汽車型號的競爭及極氫品牌的整體聲譽。倘我們為主要供應商的某款特定車型停止生產、未取得商業成功或出現業務虧損，我們的銷售額可能會減少及我們的盈利能力可能受到不利影響。

此外，鑒於中國汽車行業不斷快速發展的性質，我們客戶的業務增長未必會持續且受多項他們無法控制的因素影響，包括整體經濟狀況、消費者購買力、汽車及自動駕駛行業相關法律、規則及監管法規的變化及不確定因素，這些都無法準確預測。此外，OEM可能會因應市場競爭加劇而調整其車型的售價，從而可能增加我們的定價壓力。例如，吉利集團近期下調了極氫001車型的售價。根據新聞報導，於2023年8月11日至2023年12月31日期間下達極氫001採購訂單的客戶將獲得介乎人民幣30,000元至人民幣37,000元的折扣。我們可能面臨更大的定價壓力，且我們無法保證我們產品的銷量會增加。因此，OEM下調定價策略對我們解決方案的銷量及收入的影響存在不確定性。中國汽車行業的任何波動或整體發展下行以及OEM顯著修改定價策略，均或會減少對我們解決方案及產品的需求，因而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。此外，我們無法向閣下保證，我們能成功擴大業務或吸引新OEM客戶。倘我們無法擴大客戶群，我們可能面臨增長放緩或毫無增長或收入減少，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

風險因素

此外，我們一直依賴有限的解決方案及產品來獲得絕大部分收入。自動駕駛產品市場以及客戶需求及偏好不斷快速變化。我們以及我們的許多競爭對手正在不斷升級我們的現有解決方案及產品及推出性能更高、質量更好的新型解決方案及產品。倘我們的任何主要解決方案或產品對客戶不具吸引力，不論是由於（其中包括）競爭對手解決方案及產品或我們自身替代解決方案及產品的競爭或自動駕駛解決方案及產品的整體需求減少等，其會失去市場份額，我們的業務及經營業績可能受到重大不利影響。

我們是一家處於早期階段的公司，過去出現過虧損；我們預期於**2023**年將產生重大開支及持續虧損，且我們可能於**2024**年及以後繼續產生虧損；我們過往的財務及經營業績未必反映我們的日後表現。

我們是中國自動駕駛解決方案提供商，專注於自動駕駛域控制器。我們專注於為客戶開發自動駕駛解決方案及產品。我們於2020年、2021年及2022年以及截至2022年及2023年6月30日止六個月分別錄得淨虧損人民幣53.8百萬元、人民幣464.2百萬元、人民幣342.4百萬元、人民幣300.4百萬元及人民幣99.7百萬元。我們相對有限的經營歷史使得我們難以對我們現有的業務、未來前景及我們可能面臨的風險及挑戰進行評估。我們面臨或預期將面臨的風險及挑戰包括我們在以下方面的能力：

- 生產及交付性能可接受的解決方案及產品；
- 吸引新客戶及挽留現有客戶；
- 遵守我們業務適用的現有及新訂或經修訂法律法規；
- 預測收入以及預算及管理開支；
- 規劃及管理現有及未來解決方案及產品的資本開支，以及管理與現有及未來解決方案及產品有關的供應鏈及供應商關係；
- 預估及響應宏觀經濟變動及我們經營所在市場的變動；
- 維持及提升我們的聲譽及品牌價值；

風險因素

- 有效管理我們的增長及業務營運；
- 開發及保護知識產權；及
- 聘用、整合及挽留組織內部的各級人才。

我們預期於2023年將產生重大開支及持續虧損，且我們可能於2024年及以後繼續產生虧損。由於多項我們無法控制的因素，其中包括整體經濟狀況、特殊事件、影響我們經營以及控制成本及開支能力的政府法規或政策，我們於各期間的收入、成本、開支及經營業績或有所不同。我們的潛在盈利能力取決於多項因素，包括客戶對我們解決方案及產品需求的持續增長、我們成功與我們經營所在市場其他參與者競爭、宏觀經濟及監管環境。我們未必有充足的收入增幅可與我們成本及開支的增幅抵銷，原因為我們計劃：

- 持續投資解決方案及產品的研發；
- 擴大產能以生產解決方案及產品；
- 提升設計、開發、驗證及服務實力；
- 招募更多工程師及其他人才支持我們的業務擴張；及
- 增加我們的銷售及營銷活動及擴大銷售及營銷團隊。

倘我們無法解決我們面臨的風險及困難（包括該等與上文所列挑戰有關的風險及困難以及本節「風險因素」另有所述者），我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。再者，由於我們的過往財務數據有限及我們在發展日益迅速的市場營運，任何有關我們未來收入及開支的預測未必如我們擁有較長經營歷史或在可預測程度更高的市場營運那般準確。我們過去曾面臨及日後將面臨經營歷史有限的成長型公司在快速變化的行業所經常面臨的風險及不確定因素。倘我們規劃及經營業務所用的與該等風險及不確定因素有關的假設有誤或發生變化，或倘我們未成功解決該等風險，我們的經營業績可能與我們的預期有重大差異，我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到不利影響。

風險因素

我們依賴第三方供應商（包括尤其是與SuperVision™有關的Mobileye），且由於我們產品中的一些原材料及主要部件來自單一或有限的供應商來源，我們很容易受到供應短缺、部件交貨時間長、供應變化和業務關係轉變的影響，任何該等情況均可能中斷我們的供應鏈，並可能推遲我們向客戶交付產品。

我們從第三方供應商採購原材料及部分產品組件，包括車規級芯片、機械部件、光學部件及電氣部件供應商。我們未來的成功將部分取決於我們管理供應鏈以大規模生產及交付產品的能力。我們依賴某些主要供應商。截至2020年、2021年及2022年12月31日止年度以及截至2023年6月30日止六個月，我們向各期間前五大供應商的採購總額分別佔我們總採購額的53.4%、78.9%、96.0%及95.0%，而我們於有關期間向最大供應商的採購額分別佔我們總採購額的23.2%、54.6%、69.2%及90.3%。特別是，我們依賴Mobileye供應我們產品所用的自動駕駛域控制器的基礎版本及SoC。Mobileye是我們2021年及2022年以及截至2023年6月30日止六個月的最大供應商。於往績記錄期，我們主要向Mobileye採購(i)用於SuperVision™解決方案的自動駕駛域控制器的基礎版本；及(ii)用於我們iFC產品的EyeQ®系列SoC。截至2020年、2021年及2022年12月31日止年度以及截至2023年6月30日止六個月，我們對Mobileye的採購額分別為人民幣5.7百萬元、人民幣78.4百萬元、人民幣921.7百萬元及人民幣324.2百萬元，分別佔我們同期總採購額的13.6%、54.6%、69.2%及90.3%。Mobileye亦與其他一級供應商合作向其他OEM供應SuperVision™，且我們無法保證Mobileye將持續與我們合作或將不會減少與我們的業務。再者，我們不能保證Mobileye會就我們的持續進行項目或未來項目與我們保持合作夥伴關係，尤其是新一代產品須再作部署的情況。例如，據我們基於與Mobileye的討論所知，Mobileye可能與其他系統集成商合作，將其新一代自動駕駛解決方案（包括Chauffeur™）加入我們同意開發的某款特定極星車型。截至最後實際可行日期，我們是否參與新項目仍未得到確認，有關該項目的討論仍處於初步階段。據我們所知，Mobileye已在中國設立分公司，主要負責在軟件發佈前進行功能測試。未來，Mobileye可能會擴大在中國的業務，決定與OEM直接合作開發自動駕駛解決方案並提供OTA更新，而非與一級供應商保持合作關係。倘我們與Mobileye的合作中繼或失去業務，我們可能無法以具成本效益並及時的方式採購替代原材料及關鍵組件，且我們無法向閣下保證即使我們提供的替代ADAS解決方案品質相同且成本相似，我們的客戶將接納替代ADAS解決方案。因此，我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

風險因素

鑒於我們的供應商來源有限，我們因而面對來自有限供應商來源的部件供應短缺及交付時間長的風險，以及我們的供應商停止或修改其產品中使用的部件的風險。我們擁有全球供應鏈，COVID-19疫情及其他健康流行病及爆發可能會因停工或中斷等原因，對我們及時或以具有成本效益的方式從第三方供應商處採購部件的能力產生不利影響。例如，我們的產品仍然依賴第三方的芯片。從歷史上看，由於COVID-19疫情導致供應鏈及物流中斷，我們難以確保足夠和及時的車規級電源管理芯片供應。未來芯片供應的任何短缺可能導致芯片價格上漲，並可能導致芯片供應商在該等行業的客戶中更有選擇性地分配可用的芯片。我們可能無法以商業上可接受的條款或根本無法獲得足夠的芯片供應，因此我們可能無法履行客戶的訂單。任何未能履行客戶訂單的情況都可能導致我們的銷售額下降及客戶流失。我們的芯片採購亦可能受到美國實施的制裁及出口管制。請參閱「一 我們可能會因與已受到或將受到美國及其他相關制裁機構的制裁及出口管制的若干實體或若干行業進行的任何交易而受到不利影響」。

此外，與若干部件相關的交付時間很長，無法迅速改變數量及交付計劃。我們一些芯片供應商可能對其產品採取不可取消的不可退款政策，或要求我們提供具有約束力的採購預測。我們在過去曾經歷過並且將來可能會經歷某些關鍵部件及材料的部件短缺及價格波動，並且該等部件的可用性及其定價的可預測性可能有限。部件短缺或價格波動在未來可能會很嚴重。若這些部件的供應商出現部件短缺、供應中斷或材料價格變化，我們可能無法及時開發替代資源，或者在唯一或有限來源的情況下根本無法開發替代資源。為該等部件開發替代供應來源可能耗時、困難且成本高昂，而且我們可能無法以我們可以接受的條款採購該等組件，或者根本無法採購該等部件，這可能會削弱我們滿足要求或及時完成客戶訂單的能力。任何該等零件或部件的供應中斷或延遲，或無法以可接受的價格及在合理的時間內從替代來源獲得該等零件或部件，將對我們滿足預定向客戶交付產品的能力產生不利影響，這可能會對我們與客戶的關係產生不利影響，並可能導致我們產品交付延遲，並對我們的經營業績產生不利影響。若我們無法及時購買足以滿足我們要求的數量的部件，我們將無法向我們的客戶交付產品，這可能導致該等客戶使用有競爭力的產品而不是我們的產品。

風險因素

即使在我們獲得定點函，概不保證我們的OEM客戶或OEM終端客戶將以任何特定數量或任何特定價格購買我們的解決方案及產品，且從我們獲得定點函至我們獲得車型收入之間可能會有重大延誤。

即使已訂立定點函，我們無法保證我們的客戶將以對我們有利的價格大量購買或根本不會購買我們的解決方案及產品。我們通常並無與OEM客戶訂立合約，要求其以任何特定數量或任何特定價格購買我們的解決方案及產品，倘我們獲得定點函的車型不成功，包括與我們的解決方案及產品無關的原因，倘OEM（或就若干車型而言，則為相關OEM的聯屬人士）決定停止或減少某個車型的生產或我們的解決方案及產品在某個車型中的使用，或倘我們面臨價格下行壓力，我們的銷售額可能低於我們的預測。然而，定點函並不為落實合約提供確定性，並可由客戶終止。因此，獲得定點函並不能保證會產生收入。於往績記錄期及直至最後實際可行日期，我們已終止與兩名OEM客戶的合作，其向我們發出合共三份定點函。此外，定價估計乃由OEM要求報價時作出，因此，在要求報價和訂購我們的解決方案及產品之間，市場惡化或其他條件可能要求我們以低於我們最初預期的價格出售我們的解決方案及產品。我們亦可能因客戶重組、合併及削減成本舉措或由於競爭加劇面臨來自客戶的定價壓力。我們根據客戶情況和對其車輛的銷售預測動態地調整我們的銷售價格。倘我們無法降低足夠的生產成本，或以更高的價格點推出具有更多特性和功能的解決方案及產品，以抵銷價格下跌，則我們的業務、經營業績及財務狀況將受到不利影響。此外，OEM可能會選擇為其自動駕駛解決方案獨立採購特定零部件。這可能對我們解決方案的售價以及我們的收入及盈利能力產生影響。例如，為滿足客戶的需求，我們於2023年上半年停止向部分OEM供應SuperVision™解決方案中的攝像頭及超聲波傳感器。該等OEM選擇自行採購該等零部件。剔除攝像頭及超聲波傳感器對我們的財務表現產生了顯著影響。一方面，此舉使得我們的SuperVision™毛利率有所提升。但另一方面，其又導致SuperVision™的平均售價下降。此外，SuperVision™的銷售收入於2023年第二季度出現下降。

此外，我們的解決方案及產品技術複雜，融入許多技術創新，且通常須經大量安全測試，OEM通常須投入大量資源以在將我們的解決方案及產品納入任何特定的車型之前對其進行測試及驗證。自動駕駛解決方案及產品的開發週期的平均行業持續時間為收到OEM的定點函後12至18個月，視乎OEM以及解決方案及產品的複雜程度而定。該等開發週期導致我們在獲得某一車型的任何收入之前投入資源。於往績記錄

風險因素

期，我們分別就進行中項目、成功項目及終止項目的發展產生人民幣40.4百萬元、人民幣28.7百萬元及人民幣3.5百萬元的履約成本。我們通常向客戶收取該等費用。然而，概不保證我們將可收回產生的大額前期費用。OEM可能會選擇取消或推遲生產車型。儘管我們於往績記錄期能夠全額收回終止項目產生的履約成本，我們無法保證日後如有任何終止項目，我們能夠全額收回履約成本。我們的自動駕駛解決方案及產品控制各種車輛功能（包括發動機、轉向、及制動以及安全及導航互動功能）。因此，該等功能必須與OEM及其他供應商開發的其他車輛系統有效融合，我們可能無法在車型中達到必要的可以互相操作的水平以使我們的解決方案及產品能夠得以實施（即使獲得了定點函）。

就定點函而言，我們通常會收到OEM對與該等定點函有關的車型的預期產量的初步估計。該等估計可能會被OEM大幅、多次修訂，並可能不代表與該等定點函相關的未來產量，未來產量可能會大大高於或低於估計。此外，漫長的開發週期或車型取消或推遲將對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

如果我們未能挽留現有客戶、吸引新客戶或增加我們客戶的支出，我們的業務及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們持續擴大客戶群以涵蓋一系列業內領先企業。我們挽留現有客戶、吸引新客戶及增加我們客戶支出的能力取決於多項因素而定，包括我們以有競爭力的價格提供更多滿足OEM客戶需求的自動駕駛解決方案及產品的能力、我們的技術實力以及我們銷售及營銷工作的效益。我們無法保證現有客戶將繼續就其新車型向我們採購自動駕駛解決方案，亦不能保證彼等會就我們的持續進行項目或未來項目與我們保持合作夥伴關係，尤其是新一代產品（包括來自Mobileye）須再作部署的情況。例如，吉利集團正在為極氪品牌的其他車型與其他一級自動駕駛供應商合作，而據我們與Mobileye的討論所知，Mobileye及極星或會與另一系統集成商合作以將來自Mobileye的新一代自動駕駛解決方案（包括Chauffeur™）加入我們已同意開發的車型。如果我們未能挽留現有OEM客戶或吸引新OEM客戶，我們可能無法如預期般快速增加收入，或根本無法增加收入。

風險因素

隨著我們客戶群的增長及多元化，我們可能無法為OEM客戶提供滿足該等OEM客戶特定需求的解決方案及產品，且我們可能無法提供優質的客戶支持，這可能導致客戶不滿意，從而降低對我們解決方案及產品的整體需求及預期收入的損失。此外，我們無法滿足客戶服務期望可能會損害我們的聲譽，並可能因此限制我們留住現有客戶及吸引新客戶的能力，這將對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

如果我們不能以具成本效益的方式及時開發和引進新的解決方案及產品並改進現有解決方案及產品，我們的競爭地位會受到負面影響，我們的業務、經營業績及財務狀況亦會受到不利影響。

我們的業務、經營業績及財務狀況取決於我們能否持續開發現有自動駕駛解決方案和產品，以及能否開發及推出新的改良解決方案及產品（採用和整合傳感和感知技術、軟硬件以及攝像頭、雷達、激光雷達、地圖和人工智能技術的最新技術成果），以滿足不斷變化的客戶、監管和安全評級要求。例如，我們將需要完成下一代iDC系列和iFC系列的開發並實現具成本效益的量產。我們目前正在開發iDC high及iFC 3.0，並預期於2024年量產iDC High及iFC 3.0。我們無法保證我們目前正在研究的新解決方案及產品（特別是iDC high及iFC 3.0）將及時發佈，甚至根本不能發佈或獲得市場認可。本文件包含我們當前對預計開始生產或發佈我們的預期未來解決方案及產品的年份的預期。該等時間段有很大不確定性。我們可能會遇到意想不到的重大技術和生產挑戰，或者在以具成本效益的方式完成該等和其他解決方案及產品的開發以及提升產能方面出現延誤。開發該等和其他新的改良解決方案及產品需要我們投入資源進行研究和開發，亦需要我們：

- 設計創新、精確、更加安全和舒適度的功能，使我們的解決方案及產品從競爭對手中脫穎而出；
- 不斷提高我們自動駕駛技術的可靠性；
- 與我們的客戶、供應商和合作夥伴在新設計和開發方面進行有效合作；
- 有效應對我們競爭對手的技術變革和產品發佈；及
- 迅速以具成本效益的方式適應不斷變化的客戶要求、市場狀況以及監管和評級標準。

風險因素

如果我們現有和新開發項目出現延誤，或未能如期完成或根本無法完成現有和新開發項目，我們可能無法滿足客戶的要求，無法獲得現有或新客戶的更多定點函，取得新的採購訂單，或使我們的解決方案及產品獲得更廣泛的市場認可，則我們的業務、經營業績及財務狀況將受到不利影響。

我們與合作夥伴的業務合作存在風險，該等關係可能不會帶來大量收入。我們與他們合作的任何不利變化均可能損害我們的業務。

戰略業務關係現在及將來均為我們業務增長和成功的一個重要因素。我們與自動駕駛以及汽車行業的其他公司建立了聯盟和合作夥伴關係，以幫助我們努力繼續提高我們的技術，使我們的解決方案及產品商業化，並推動市場接受。我們已與Mobileye等領先的自動駕駛技術和解決方案提供商建立合作夥伴關係，以驗證並交付我們解決方案及產品所需的關鍵部件。我們可能無法成功地與該等業務夥伴談判達成新的最終協議，或者此類協議的條款可能對我們不利。我們亦可能需確定和談判與其他第三方的額外關係。我們可能無法成功地確定並與該等第三方談判達成最終協議，以具有吸引力的條款提供我們所需的服務或根本無法提供服務，這將導致我們開發和提供這些能力的成本增加。

與該等第三方的合作存在風險，部分為我們無法控制。例如，我們與合作夥伴的若干協議授予我們的合作夥伴或我們因故或無故終止該等協議的權利。倘我們的任何合作夥伴關係被終止，其可能會延遲或阻止我們的研發計劃。我們亦受到有關合作內容的限制。此外，此類協議將來可能包含若干排他性條款，倘排他性條款被觸發，可能會妨礙我們與其他擁有卓越技術的企業合作，或者由於其他原因我們更願意與之合作。我們可能會遇到延誤，因為我們的合作夥伴並無達到商定的時間表或遇到能力限制。我們還可能遇到聯合開發項目的預算或資金方面的分歧。未來還存在與合作夥伴發生其他潛在糾紛的風險，包括在知識產權方面。倘我們與該等業務合作夥伴的關係發生任何不利變化，我們在保護這些知識產權方面可能會遭遇困難及風險。

倘我們現有合作夥伴協議被終止，我們可能無法以我們可以接受的條款和條件訂立新協議。完成任何過渡所需的開支及時間可能比預期要多。上述任何情況均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

風險因素

我們在競爭激烈的市場中運營，一些市場參與者可能擁有更多資源。我們的競爭對手包括大量成熟的競爭對手及新市場進入者。

自動駕駛行業競爭激烈，我們預計其在未來會變得更加激烈。我們未來的成功將取決於（其中包括）我們繼續開發卓越的先進技術的能力，以保持與我們現有和任何新競爭對手相當的競爭力。競爭乃基於（其中包括）成本效益、可靠性、開發和部署日益複雜的技術的能力（以提供符合現有和未來法規的車輛、乘客和行人的安全）、收集或獲取大量驗證數據集以訓練所需軟件和不斷實時獲取新數據的能力、經濟高效地部署硬件的能力、將技術和硬件與整體車輛設計和生產相融合的能力、被OEM採用的能力，以及與汽車行業其他參與者開發和保持戰略關係的能力。

大量且越來越多的成熟和新技术公司及整車廠已經進入或據說有計劃進入自動駕駛解決方案及產品市場。我們的一些競爭對手可能擁有比我們更多或更完善的資源，用於設計、開發、製造、分銷、推廣、銷售和支持其產品。尋求開發自己的內部解決方案及產品的汽車製造商也可能成為間接競爭對手。一些目前採用我們解決方案及產品的OEM可能決定內部設計解決方案及產品，以取代他們目前採用的我們的解決方案及產品。可能出現的其他競爭對手包括資源豐富並能夠部署這種資源進行競爭的大型技術公司，以及能夠開發可能不需要我們的技術目前所依賴的大量數據集，但仍能實現同樣的算法效果的產品的公司。

此外，競爭的加劇可能導致定價壓力和利潤率下降，並可能阻礙我們增加解決方案及產品的銷售的能力，或導致我們失去市場份額，任何該等情況均將對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們的業務可能受到與（其中包括）我們解決方案及產品的實際或被指控的瑕疵有關的索賠，或倘我們的解決方案及產品實際或被指控未能達到預期的性能，與該等索賠有關的報道可能會損害我們的聲譽，減少對我們解決方案及產品的需求或增加對我們解決方案及產品的監管審查。

我們的大多數解決方案及產品安裝在汽車上。我們的自動駕駛解決方案及產品在汽車上的應用存在著潛在的重大傷害風險，包括傷亡。汽車行業總體上因交通碰撞或其他事故的潛在嚴重後果而受到重大訴訟索賠的影響。作為與（其中包括）預防交通碰撞和其他事故有關的解決方案及產品的提供商，我們可能會因交通碰撞或其他事故而

風險因素

面臨訴訟，即使我們的解決方案及產品或其功能或故障並無導致任何特定的交通碰撞或事故。我們的技術可能牽涉導致死亡或人身傷害的事故，而牽涉我們的解決方案及產品或其功能的此類事故可能會成為廣大公眾關注的焦點。牽涉此類技術的交通碰撞或其他事故對新興自動駕駛技術提供商的法律影響仍存在重大不確定性，特別是考慮到不同司法權區的法律和監管制度有差異，隨著監管和法律形勢的發展，我們可能須對超過當前行業規範的損失承擔責任。

此外，如果有關部門認定，使用我們的解決方案及產品或若干自動駕駛應用整體增加了所有或部分客戶、最終用戶及乘客的傷害風險，彼等可能會通過法律或採用法規限制使用我們的解決方案及產品，或增加與使用我們的解決方案及產品有關的責任，或規範自動駕駛技術的使用或推遲部署自動駕駛技術。任何該等事件均可能對我們的品牌、與客戶的關係、經營業績或財務狀況產生不利影響。

我們通常向我們產品的客戶提供標準的產品保修。我們產品的基本保修期通常為三至五年或150,000公里。如果我們的解決方案及產品出現任何重大瑕疵，可能會使我們承擔損害賠償和保修索賠。此外，倘因我們的產品存在任何質量缺陷，造成人身或財產損害，我們有法律義務承擔產品責任。倘有關索償產生自我們自供應商採購的零部件的產品缺陷，我們可能有權要求供應商承擔相應的產品責任。然而，我們亦可能對OEM客戶承擔更大的產品責任，原因為(i)我們向OEM客戶提供的保修期可能比我們的供應商提供的保修期要長，及(ii)我們的供應商所承擔的責任可能存在限制。此外，於保修期內，倘與維修或更換我們產品中的部件有關的成本及開支超出供應商承擔的責任限額，則我們可能須承擔該等額外成本及開支。我們可能會因糾正任何瑕疵、保修索賠或其他問題而產生大量費用，包括與產品召回有關的費用。任何與我們的解決方案及產品質量有關的負面宣傳均可能影響我們的品牌形象、合作夥伴和客戶需求，並對我們的經營業績及財務狀況產生不利影響。

此外，我們可能會因為該等問題導致的違約、產品責任、欺詐、侵權或違反保證而面臨重大法律索賠。為訴訟辯護（不論勝訴與否）均可能耗費巨資，並可能轉移管理層的注意力，令市場對我們和我們的解決方案及產品的看法產生不利影響。此外，我們的保險範圍可能被證實不足以應付索賠，且未來的承保範圍可能無法以可接受的條款取得或根本無法取得。該等與產品有關的問題可能導致對我們的索賠，我們的業務可能受到不利影響。

風險因素

我們用於汽車上的自動駕駛產品極為複雜及可能存在缺陷或因其他原因而未能發揮預期性能，市場或會減少採用我們的產品，我們在現有或潛在客戶中的聲譽可能受損，使我們面臨產品責任及其他索賠並可能對我們的經營業績產生不利影響。

我們的大部分自動駕駛解決方案及產品銷往OEM並安裝在其汽車上。該等解決方案及產品極具技術性及十分複雜，要求較高的生產標準，且日後很可能在不同發展階段出現缺陷、錯誤或可靠性問題。我們未必能及時發佈新解決方案及產品、生產現有解決方案及產品、糾正已經出現的問題或相關問題的糾正未必能令客戶滿意。此外，未發現的錯誤、缺陷或安全漏洞，尤其是當推出新產品或發佈新版本時，可能導致配備我們解決方案及產品的車輛的終端用戶及／或乘客或其附近區域的民眾嚴重受傷甚或身亡、對我們提起訴訟、負面報道及其他後果。該等風險在自動駕駛行業尤為普遍。我們產品的某些錯誤或缺陷可能在測試、上市及客戶使用後才被發現，在有關情況下，我們可能產生大量額外開發成本及產品召回、修復或替換成本。該等問題亦會導致客戶或其他人士針對我們提起集體訴訟等索賠。我們的聲譽或品牌可能因該等問題而受損及客戶可能不願購買我們的解決方案及產品，從而對我們挽留現有客戶及吸引新客戶的能力產生不利影響及對我們的財務業績造成不利影響。

此外，自動駕駛解決方案及產品的任何缺陷或重大故障可能削弱客戶對自動駕駛解決方案及產品的信心。由於自動駕駛解決方案及產品市場正在蓬勃發展，客戶對自動駕駛解決方案及產品喪失信心可能對整體市場的未來，尤其是我們的業務前景有重大不利影響。

我們可能會因與已受到或將受到美國及其他相關制裁機構的制裁及出口管制的若干實體或若干行業進行的任何交易而受到不利影響。

2022年10月7日，美國商務部、美國工業和安全局（「BIS」）發佈規則，對中國內地、香港特別行政區或澳門特別行政區的半導體、半導體製造、超級計算機及高級計算項目和最終用途實行新限制（「美國芯片出口限制」）。BIS關於高級計算和半導體製造的規則在兩個關鍵領域實施。首先，該等規則對若干高級計算半導體芯片及軟件、超級計算機最終用途的交易以及涉及實體清單上若干實體的交易實行限制性出口管制。其次，該等規則對若干半導體製造項目和若干集成電路(IC)最終用途的交易實施新管制。

風險因素

誠如我們有關美國出口管制法律的法律顧問告知，於往績記錄期及直至最後實際可行日期，(i)我們的客戶未被列入BIS實體清單、拒絕交易對象清單或未經核實名單，總部或常駐地點並非位於受美國出口管制下全面貿易禁運的任何國家或地區（現包括克里米亞地區、古巴、伊朗、朝鮮、敘利亞、盧甘斯克人民共和國（「LPR」）及頓涅茨克人民共和國（「DPR」）（統稱「受制裁目標國家」）），亦非由上述任何國家或地區政府擁有或控制；及(ii)我們的業務活動不涉及違反或將違反(a)對受制裁目標國家的限制；及(b) EAR所載的美國芯片出口限制的業務或交易。

我們的業務活動目前在任何重大方面均不受美國出口管制法律的影響。然而，隨著實體清單及其他美國出口管制法律和法規的不斷擴大和發展，未來的美國出口管制可能會嚴重影響或針對我們部分重要供應商或客戶、原材料及經營所需的主要部件，在此情況下，如果我們不能及時以我們可接受的條款獲得替代的供應或需求來源，我們的業務可能會受到影響。部署於SuperVision™的若干部件（包括芯片及軟件）受EAR約束。該等制裁及出口管制可能對我們及／或我們的供應鏈、業務夥伴或客戶產生不利影響，而我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到國際貿易和政治局勢持續緊張的重大影響。我們無法保證未來業務將不會面對制裁及出口管制風險，或我們的業務將符合美國政府或任何其他司法權區的期望及規定。倘發生上述任何情況，我們可能需要採購新產品或與Mobileye或其他供應商合作作為替代方案，該等方案未必會成功。鑒於出口管制限制，倘我們須為SuperVision™所用芯片及／或軟件確定可資比較的替代品，則我們現有或潛在OEM客戶未必會接受任何由此產生的新產品。因此，我們無法保證能夠成功推廣該等新產品，而我們的業務、經營業績及財務狀況將會受到不利影響。有關我們在受國際制裁地區的業務營運詳情，請參閱本文件「業務－合規－遵守美國芯片出口限制法規」一節。

如果汽車OEM並無選擇我們的解決方案和產品或我們未被OEM選定為自動駕駛相關研發服務的提供商，我們的業務將受到重大不利影響。

我們的客戶主要是在其車輛上安裝我們的自動駕駛產品的汽車OEM。汽車OEM通常在下達大批量產品（如我們的自動駕駛解決方案及產品）訂單前開展廣泛的測試或鑑定流程，因為此類解決方案或產品將作為一個更大的系統或平台的一部分運作，必須滿足若干其他規格。

風險因素

從最初接觸OEM到OEM選擇將我們的自動駕駛解決方案或產品應用到OEM生產的一個或多個特定車型，我們投入了大量的精力和資金。我們可能會花費大量資源從而讓OEM選擇我們，但卻可能無法實現。在篩選環節後，沒有獲得定點函的解決方案或產品通常難以勝出，直到OEM發出新的報價要求，因為車型被改造前OEM通常不會改變已經融合進其系統的複雜技術。此外，設計取勝的公司日後可能會因為與OEM的既定關係而在後續的競爭中佔有優勢，這將使該公司的競爭對手更難贏得其他生產型號的設計。如果我們將來不能在大量的OEM設計競賽中獲勝，我們的業務、經營業績及財務狀況將受到不利影響。

此外，我們向OEM提供自動駕駛相關研發服務，這為我們提供了展示研發能力及工程能力的機會。然而，我們無法保證我們將能夠及時向OEM提供滿足其各種要求的高質量研發服務，或根本無法向其提供研發服務。在此情況下，我們可能不會獲OEM委聘參與其未來的研發項目，或作為自動駕駛解決方案及產品的供應商，這將對我們吸引新客戶的能力產生不利影響，我們的業務、經營業績及財務狀況將會受到不利影響。

我們PCBA產品的缺陷或錯誤可能會使我們面臨負面宣傳並損害我們的聲譽，這可能會影響我們的業務、經營業績及財務狀況。

於往績記錄期，我們從事製造及向第三方銷售PCBA產品。我們並不將PCBA產品的銷售視為我們的核心業務。截至2020年、2021年及2022年12月31日止年度以及截至2022年及2023年6月30日止六個月，來自PCBA產品的銷售收入分別為人民幣42.4百萬元、人民幣57.6百萬元、人民幣35.0百萬元、人民幣17.0百萬元及人民幣10.3百萬元。我們的PCBA產品銷售收入佔總收入的百分比由2020年的89.0%下降至2021年的32.3%，並進一步下降至2022年的2.6%，及由截至2022年6月30日止六個月的4.7%下降至截至2023年6月30日止六個月的1.9%。展望未來，我們預期將專注於向OEM客戶提供自動駕駛解決方案及產品，並計劃於未來五年逐步減少向第三方銷售PCBA產品。然而，我們PCBA產品的任何錯誤、缺陷、中斷或其他性能問題仍可能使我們面臨負面宣傳並損害我們的品牌聲譽，這可能會影響我們的業務、經營業績及財務狀況。

風險因素

我們繼續實施旨在發展我們業務的戰略舉措，包括開發新技術、解決方案及產品。我們無法向閣下保證我們選擇的重點技術、解決方案及產品會被證明為正確，亦不能保證我們的舉措會成功，並帶來足夠的收入增長以抵銷成本及開支。

我們繼續進行投資並實施旨在發展我們業務的舉措。尤其是，我們已制定計劃，將我們的研發工作集中在若干我們認為對我們未來增長至關重要的新技術和產品上。例如，我們正在開發為中高端汽車設計的iDC High和iDC Mid加強版。更多詳情請參閱「業務－我們的自動駕駛解決方案及產品－我們的自動駕駛解決方案及產品－自動駕駛域控制器－iDC High」。然而，由於自動駕駛行業相對較新且發展迅速，而我們的經營歷史較短及經驗有限，我們無法向閣下保證我們選擇的重點技術和產品會被證明為正確。倘我們的新技術和產品不能被市場採用，我們的業務前景及財務狀況可能會受到重大不利影響。

此外，我們的戰略舉措可能證明比我們目前預期的更加昂貴，且我們可能無法成功地增加我們的收入（若有），使其數額足以抵銷該等較高的成本及開支，並實現及保持盈利。我們追求的一些市場機會處於早期開發階段，很難預測我們目標市場的規模和增長率、客戶對我們產品的需求、商業化的時間表、技術的發展、競爭產品的進入或現有競爭產品和服務的成功。倘我們的收入長期不增長，我們實現及保持盈利的能力可能會受到不利影響。

我們參與競爭的市場以瞬息萬變的技術著稱，這要求我們繼續開發新解決方案及產品，並可能對市場採用我們的解決方案及產品產生不利影響。

雖然我們擬投入大量資源以保持技術開發的最前沿，但自動駕駛行業的持續技術變化可能會對我們解決方案及產品的採用產生不利影響（無論一般或特定應用）。我們未來的成功將取決於我們對現有產品開發和引進各種新功能和創新的能力，以及引進各種新產品的能力，以滿足我們提供解決方案及產品的市場不斷變化的需求。例如，我們無法保證我們目前正在研究的新解決方案及產品將及時發佈，或根本不發佈，或獲得市場認可。延遲交付符合客戶要求的新解決方案及產品可能會損害我們與客戶的關係，並導致其尋求替代供應來源。隨著自動化技術達到大規模商業化的階段，我們將被要求以能夠更廣泛並最終被大眾市場採用的價格點來開發和提供解決方

風險因素

案及產品。延遲推出解決方案及產品，未能在技術替代方案中正確選擇，或未能以有競爭力的價格提供創新產品或配置，均可能導致現有及潛在客戶購買我們競爭對手的產品。倘我們無法投入足夠資源開發產品，或無法以其他方式成功地及時開發出滿足客戶要求的產品或系統配置，或保持與替代技術相當的競爭力，我們可能會失去市場份額，且我們的業務及前景將受到不利影響。

我們在研發方面投入了大量資金，倘我們的研發工作不成功，我們的競爭地位將受到不利影響，且我們的業務、經營業績及財務狀況亦將受到不利影響。

為在競爭中勝出，我們必須保持成功的研發工作，開發新的解決方案及產品，並改進我們現有的解決方案及產品，所有該等均須領先於競爭對手。我們正將我們的研發工作集中在幾項關鍵的技術上，包括核心算法、雲服務及靈活的軟件中間件。這些都是雄心勃勃的舉措，我們不能保證所有這些努力均能帶來我們預期的效益，或按預期的方式得到認同。我們必須根據我們認為最有效的方法進行研發投資，以滿足快速發展的市場中的未來客戶需求，我們不能確定我們將瞄準正確的研發投資方式，或正確地預測這些市場的發展方式。倘我們的研發工作不能在實用性、準確性、安全性、成本和運營效率方面作出及時改進，我們的競爭地位將受到損害。我們並不期望我們所有的研發投資均能成功。我們開發和銷售新解決方案及產品的一些努力可能會失敗，我們投資及開發的解決方案及產品可能會被監管機構挑戰，或不被可能會採用競爭性技術的客戶所接受。

我們在研發方面進行了大量投資，我們的投資有時可能在幾年內均不會對我們的未來經營業績做出貢獻（若有）。作為我們設計、開發、製造和商業化新解決方案及產品以及加強現有解決方案及產品努力的一部分，我們計劃產生大量的、可能不斷增加的研發成本。截至2020年、2021年及2022年12月31日止年度以及截至2022年及2023年6月30日止六個月，我們的研發開支分別為人民幣44.1百萬元、人民幣54.9百萬元、人民幣104.0百萬元、人民幣46.4百萬元及人民幣104.0百萬元。隨著我們推出新解決方案及產品並改進現有解決方案及產品，我們預計將進一步增加研發投資。該等出資有時可能達不到我們的預期，甚至無法支付該等投資的成本，這將對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

風險因素

我們在解決方案及產品中使用的材料和其他部件的成本增加將對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們為生產我們的解決方案及產品而購買材料、部件及用品的市場發生重大變化，可能會對我們的盈利能力產生不利影響。由於全球半導體短缺和通貨膨脹的壓力，我們的原材料成本已經並可能繼續增加。我們正在尋求調整向客戶收取的價格，以抵銷該等成本的增加，但預計，儘管有關價格增長，我們的毛利率至少在短期內可能會下降（由於該等成本增加）。競爭和市場壓力限制了我們通過提高向客戶收取的價格來收回增加的成本的能力，而且，即使我們能夠實現價格增長以抵銷該等成本增長，在某些情況下，在我們能夠這樣做之前可能會有延遲。當原材料或部件價格迅速上漲或大大高於歷史水平時，無法將價格上漲轉嫁給我們的客戶，將對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們目前有許多客戶（均為具有強大的談判能力、嚴格的產品標準和潛在的內部競爭解決方案及產品的大型公司），並以這些客戶為目標。倘我們無法向該等客戶銷售我們的產品，我們的前景及經營業績將受到不利影響。

我們的許多OEM客戶和潛在OEM客戶均為大型跨國公司，相對於我們來說具有強大的談判能力，在某些情況下，可能有與我們的產品競爭的內部解決方案及產品。這些大型跨國公司還擁有大量的開發資源，這可能使他們能夠獨立或與他人合作獲得或開發競爭性技術。滿足任何這些公司的技術要求並被他們選中提供自動駕駛解決方案及產品將需要我們投入大量的時間和資源。我們無法向閣下保證我們的自動駕駛解決方案及產品會被該等或其他公司選中，亦無法保證我們會從向該等主要潛在客戶銷售我們的解決方案及產品中產生有意義的收入。倘我們的解決方案及產品並無被該等大型公司選中，或倘該等公司開發或獲得競爭性技術，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

我們的新產品及解決方案的商業化可能會在未來產生潛在蠶食，並對我們的業務產生不利影響。

我們的iDC Mid於2023年1月開始量產。此外，我們目前正在開發新產品及解決方案，包括iDC High及iFC 3.0。然而，實際上，OEM會從多方面權衡各方面的利弊，包括但不限於先進功能的可用性、風險、適應性及成本等，在不同自動駕駛解決方案及產品之間做出選擇，而不同車型及駕駛場景的需求及要求差異很大。因此，我們的

風險因素

新產品及解決方案在廣義上或會相互競爭。亦存在Mobileye因SuperVision™與iDC系列之間互相蠶蝕而不再向我們供應的風險。請參閱「業務－我們的供應商－我們與Mobileye的關係」。此外，隨著人們對產品優勢的認識不斷提高及技術進步，我們產品的功能及駕駛場景未來可能會進一步擴展。儘管我們致力針對不同需求開發不同功能及設計不同價格，盡量減少不同產品及解決方案之間相互蠶食的風險，但仍可能存在一些重疊，並且無法保證我們推廣的新產品及解決方案不會對現有產品的銷售產生不利影響。若我們某些產品及解決方案的銷售導致我們其他產品及解決方案的銷售下降，我們的整體增長可能會受到限制，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

倘消費者對自動駕駛技術的接受程度並無維持或提升，我們的業務、經營業績及財務狀況將受到不利影響。

自動駕駛解決方案及產品的市場接受度取決於許多因素，包括監管要求、不斷發展的安全標準、成本和駕駛員的偏好。自動駕駛解決方案及產品的市場接受度也可能受到涉及自動駕駛解決方案及產品的安全事故的不利影響，即使這些事故並不涉及我們的解決方案及產品。我們不能確定自動駕駛解決方案及產品將在符合我們預期或開發和生產計劃的時間表上獲得市場認可。我們解決方案及產品的市場接受度亦取決於包括我們在內的市場參與者是否有能力及時以具成本效益的方式解決日益複雜的自動駕駛解決方案及產品的技術挑戰。最終用戶亦需了解我們解決方案及產品的優勢，如我們的產品與競爭技術相比的優勢。此外，我們未來的經營業績將取決於OEM維持和提高消費者對自動駕駛解決方案及產品接受度的能力。概不保證OEM能夠實現這些目標。倘客戶對自動駕駛解決方案及產品的接受度沒有提高，我們的業務、經營業績及財務狀況將受到不利影響。

自動駕駛行業、汽車行業或全球經濟的不利條件可能對我們的經營業績產生不利影響。

雖然我們的戰略規劃決策是基於我們所瞄準的市場將增長的假設，但我們的業務在很大程度上取決於整體影響全球自動駕駛行業、汽車行業和全球經濟的商業週期和其他因素並受這些因素直接影響。汽車生產和銷售具有高度的週期性，取決於總體經濟狀況和其他因素，包括消費者支出和偏好、利率和信貸可用性的變化、消費者信心、環境影響、政府激勵和監管要求以及政治波動，尤其是在能源生產國和增長市場。此外，汽車生產和銷售可能受到我們的OEM客戶在應對具有挑戰性的經濟條件及

風險因素

勞資關係問題情況下繼續經營的能力、監管要求、貿易協議和其他因素的影響。各個國家及地區的汽車生產量每年均有波動，有時甚至是大幅波動，我們預計這種波動會引起對我們產品需求的波動。任何該等因素的重大不利變化均可能導致我們的OEM客戶減少汽車銷售和生產，並可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們和管理增長及擴大運營方面可能會遭遇困難。

我們已擴大我們的業務，而且隨著我們加大開發、生產和銷售的力度，需要繼續大規模拓展我們的業務。我們未來經營業績很大程度上取決於我們成功管理擴張及增長的能力。我們進行擴張時面臨的風險包括（其中包括）：

- 管理我們的供應鏈，以支持業務的快速增長；
- 管理一個更大的組織，在不同部門擁有更多僱員；
- 控制預期業務擴展的開支及投資；
- 建立或擴大新的產品開發、製造、銷售和服務設施；
- 構建及改善基礎管理設施、系統和流程；
- 改進我們的運營、財務和管理控制、合規計劃和報告系統；及
- 應對新市場及其潛在不可預見的挑戰。

倘我們未能有效地實現增長，可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

風險因素

與我們或我們的客戶有關的中國政府政策的發展可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

我們的業務增長受益於中國政府在國家和地方層面的政策。這些政策不僅包括與我們相關的政策，如對「高新技術企業」的稅收優惠政策，還包括那些支持新能源汽車 (NEV) 及國產汽車發展的政策，這些政策適用於我們許多國內汽車客戶。中國政府相關政策的不斷發展可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大影響。

根據《中華人民共和國企業所得稅法》及其實施條例，法定企業所得稅稅率為 25%，但若干「高新技術企業」在符合若干資格標準的情況下可享受優惠的企業所得稅稅率。「高新技術企業」每三年重新評估一次，可享受 15% 的優惠所得稅稅率。我們於 2019 年及 2022 年獲得高新技術企業認定，目前享有優惠的稅收待遇。然而，當我們的高新技術企業資格於 2025 年到期時，我們可能無法重續。此外，有關政府部門可能決定取消或修改對高新技術企業的優惠待遇。因此，我們無法向閣下保證我們目前享有的這種稅收優惠的持續可用性。倘我們不能保持我們的合資格地位，經歷任何企業所得稅稅率的增加，或面臨任何中止、追溯或未來減少或退還目前享有的任何優惠稅收待遇，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們在中國的許多客戶專注於新能源汽車的開發和生產，並已享有若干政府獎勵或補貼。例如，增程式電動汽車的生產商享受一定的政府優惠政策及補貼，包括免徵車輛購置稅、一次性政府補貼、部分城市免除牌照限制、部分城市免除限行、充電設施電費優惠等。然而，中國中央和地方政府已經開始逐步取消這種獎勵和補貼。於 2020 年 4 月，中國財政部及其他國家監管部門發佈通知，將原定對新能源汽車購買者的補貼結束日期延長至 2022 年底，並從 2020 年起每年以 10% 的增量減少補貼金額。然而，從 2020 年 7 月開始，只有若干新能源汽車才有資格享受這種補貼。任何因政策發展而減少、取消或分情況而定地適用政府補貼及激勵措施，因認為新能源汽車取得成功而減少對該等補貼及激勵措施的需求，以及財政緊縮或其他因素，都可能影響政府的激勵措施或補貼，並導致整個新能源汽車行業的競爭力下降。我們的中國新能源汽車客戶的業務可能因此受到影響，進而可能對我們作為供應商產生重大不利影響。

風險因素

與我們向客戶提供的解決方案及產品有關的若干知識產權以我們業務合作夥伴的名義註冊，而我們可能會遭受知識產權侵權申索，這可能很耗時，並且會導致我們承擔巨額費用。

實體或個人（包括我們的競爭對手）可能持有或獲得專利、版權、商標或其他專有權利，從而妨礙、限制或干擾我們製造、使用、開發、銷售或營銷解決方案或產品的能力，使我們更加難以開展業務。此外，與我們提供予客戶的解決方案及產品有關的若干知識產權以我們業務合作夥伴的名義註冊。例如，SuperVision™的知識產權（包括其商標）屬Mobileye所有。我們可能會不時收到知識產權持有人關於其專有權利的交涉。持有專利或其他知識產權的公司可能會向我們提起訴訟，指控我們侵犯上述權利（不論指控是否屬實），或以其他方式主張其權利，並敦促我們取得許可。與我們的設計、軟件或人工智能技術相關的商標申請及使用可能會被認定為侵犯現有的商標所有權及權利。此外，如果我們被認定侵犯第三方的知識產權，我們可能需要採取下列其中一項或多項措施：

- 停止銷售產品、停止在產品中安裝若干部件或停止使用產品，或停止提供含有或使用受質疑知識產權的服務；
- 支付大量賠償金；
- 向被侵權的知識產權持有人尋求許可，但可能無法以合理的條款或根本無法獲得許可；
- 重新設計我們的解決方案或產品；或
- 建立及維護我們解決方案及產品的替代品牌。

如果索賠提出方在針對我們的侵權索賠中勝訴，而我們未能或無法獲得被侵權技術或其他知識產權的許可，則可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。此外，任何訴訟或索賠（無論是否有效），都可能給我們造成大量費用，引起負面評價，還可能會轉移資源及管理層注意力。

風險因素

我們可能無法充分保護、捍衛或執行我們的知識產權，我們為此付出的努力可能代價高昂。

我們解決方案及產品以及業務的成功部分取決於我們獲得專利及其他知識產權的能力，以及若干司法管轄區為我們的解決方案及產品提供充分法律保護的能力。如果我們不能充分保護或執行我們技術的專有部分，競爭對手可能會獲得我們的專有技術，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。我們目前試圖通過專利、著作權、商標及商業秘密方面的法律、僱員及第三方保密協議以及類似途徑來保護我們的技術，前述途徑目前提供的保護有限。我們已在中國申請專利及商標註冊。然而，可能會受到其他競爭對手的挑戰。

我們已發佈的專利及商標以及可能發佈或註冊的任何未決或未來專利及商標申請可能無法提供足夠廣泛的保護，或者可能無法證明在針對被指控侵權人的訴訟中可強制執行。在世界主要司法管轄區，專利起訴程序昂貴、耗時且複雜，我們可能無法以合理的成本或及時提交、起訴、維持、執行或許可所有必要或適當的專利申請。專利可能因多種原因而失效且專利申請可能不會獲得批准，包括專利申請中已知或未知的先前缺陷或相關發明或技術缺乏新穎性。我們亦有可能無法及時識別我們研發成果的可獲得專利部分，以獲得專利保護。未能及時尋求產品或技術的專利保護通常導致我們無法尋求該等產品或技術未來的專利保護。即使我們及時尋求專利保護，專利申請中要求的覆蓋範圍也可能在專利發佈前大幅縮小，且其範圍可能在發佈後重新解釋。因此，我們可能無法充分保護我們的專有權利。未能充分保護我們的知識產權可能會導致我們的競爭對手提供類似的產品或服務，從而可能導致我們失去部分競爭優勢及收入減少，這將對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

此外，中國已採用「申請在先」制度，據此倘符合所有其他可專利性要求，則先提交專利申請者將獲授專利。在「申請在先」制度下，即使經過合理調查，我們也可能無法確定我們的任何產品、工藝、技術、發明、改進及其他相關事項是否侵犯了他人的知識產權，因為該第三方可能在我們仍在開發該產品或解決方案時在我們不知情的情況下已提交專利申請，且專利保護期自專利提交之日而非發佈之日起開始。因此，倘該等專利的申請先於我們提交，且該等專利所涉及的技術與我們的相同或大致相似，則已發佈專利的有效性、待決專利申請的可專利性以及其中任何一項對我們計劃的適用性可能會低於較後日期發佈的第三方專利的優先級。

風險因素

儘管我們付出努力，但未經授權的各方可能會試圖複製、反向設計、披露、獲取或使用我們的技術或系統。我們的競爭對手亦能夠獨立開發有競爭力的類似產品或服務，或圍繞我們已頒發的專利進行設計。如果第三方獲得有關技術的專利保護，其可能聲稱我們的技術侵犯其專利，並試圖向我們收取許可費，或以其他方式阻止或增加使用我們技術的成本。未來可能需要進行訴訟，以強制執行或保護我們的知識產權，防止未經授權的各方複製或反向設計我們的解決方案及產品，確定其他各方專有權利的有效性及範圍，或阻止侵權產品進口至其他國家。我們可能成為因第三方涉嫌侵犯我們的知識產權而提起的索賠及訴訟的當事人。即使我們起訴其他方的有關侵權行為，該訴訟也可能對我們的業務產生不利影響。在全球各地區，任何有關訴訟的解決可能具時間不確定性且費用高昂，並可能會轉移我們管理層對業務的時間及注意力，這可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響，與訴訟有關的法律費用將增加我們的開支，並可能導致我們的淨收入減少。我們對已知侵權人提出的任何索賠可能會促使當事人對我們提出反訴，聲稱我們侵犯其知識產權或聲稱我們的知識產權無效或不可執行。此外，我們提起的任何訴訟都可能導致法院或政府機構使我們的專利或訴訟所依據的其他知識產權無效或不可執行，這可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

除專利技術外，我們依賴我們未獲得專利的專有技術、商業秘密、工藝及專業知識。

我們依賴專有資料（如商業秘密、專業知識及保密資料）來保護知識產權，該等知識產權可能不可獲得專利，亦可能不受版權、商標、商業外觀或服務標誌保護，或我們認為最好通過不需要公開披露的方式來保護。具體而言，在研發自動駕駛解決方案時，我們積累了與實現自動駕駛功能的技術及方法有關的各種商業秘密及專業知識。該等商業秘密及專業知識是我們的關鍵競爭優勢之一，對於我們獲得當前的市場地位非常有價值。我們的知識產權詳情載於「附錄六－法定及一般資料－B.有關我們業務的進一步資料－2.知識產權」。然而，該等商業秘密及專業知識通常不會獲得專利，原因是其可能不符合專利性標準，亦或因為我們有意不申請專利註冊以避免在遵守專利註冊程序時向公眾披露重大信息的可能性。商業秘密及專業知識可獲得的保護水平通常有別於註冊專利。因此，我們無法向閣下保證我們目前的保護措施足以防止第三方在未經授權的情況下獲取及使用我們的商業秘密及專業知識。

風險因素

此外，專有資料可能會披露予我們的許可方、供應商或其他第三方。我們通常通過與我們的僱員、顧問、承包商及其他第三方訂立保密協議或諮詢、服務或僱傭協議來保護該等專有資料，其中包含保密及不使用條款。然而，我們可能無法訂立必要協議，且即使訂立有關協議，該等協議也可能遭違反，或無法防止披露、第三方侵權或盜用我們的專有資料，可能會受到其期限的限制，並且在未經授權披露或使用專有資料的情況下可能無法提供充分的補救措施。我們對第三方製造商及供應商使用的商業秘密的保護控制有限，如果未經授權披露有關資料，我們可能會失去未來的商業秘密保護。此外，我們的專有資料可能會被我們的競爭對手或其他第三方知曉或獨立開發。如果我們的僱員、顧問、承包商、科學顧問及其他第三方在為我們工作時使用其他方擁有的知識產權，則可能會產生關於專有技術和發明權利或相關或由此產生的知識及發明的爭議。執行及確定我們的專有權利範圍可能需要成本高昂及具時間不確定性的訴訟，如果未能獲得或保持對我們專有資料的保護，可能會對我們的競爭業務地位產生不利影響。此外，有關商業秘密權利的法律在不同司法權區的範圍及執行方面可能有所不同。

我們亦依靠線下及線上安全措施來保護我們的專有資料，但我們無法保證該等安全措施不會遭違反或為我們的財產提供充分保護。第三方可能會獲取並不當使用我們的專有資料，導致我們失去競爭優勢。我們可能無法發現或防止未經授權使用有關資料，亦無法及時採取適當措施保護及執行我們的知識產權。由於有關事件而竊取或未經授權使用或發佈我們的商業機密及其他機密商業信息，將影響我們的競爭地位，並對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們須遵守影響我們營運並可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響的各項法律法規。

適用於汽車安全的各項國際、外國、國家及地區法規可能會影響我們解決方案及產品的銷售情況。有關法規不斷快速發展，增加法規多樣化或存在衝突的可能性，或可能限制彼等在全球範圍內的採用，影響我們的策略，或對我們對有關領域投資的長期預期產生負面影響。

政府安全法規可能會因諸多非我們所能控制的因素而不斷發展，包括新科技數據、有關行業的負面宣傳、召回、對自動駕駛安全風險的擔憂、涉及我們解決方案及產品或競爭對手解決方案及產品的事故、與我們的解決方案及產品以及競爭對手的解決方案及產品相關的境內外政治發展或考慮因素及訴訟。政府法規的變化，尤其是與自動駕駛相關的法規，可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

風險因素

針對汽車行業的產品召回及安全問題，規管汽車行業的法規已制定嚴格的合規及報告要求，包括在嚴格的時間要求下報告我們的解決方案及產品的安全缺陷或有關傷害的責任，以及製造商召回及維修存在安全缺陷或不符合適用安全標準的車輛的要求。如果我們未能迅速解決涉及我們解決方案及產品的任何安全問題或缺陷，我們的業務、經營業績及財務狀況將受到不利影響。

此外，我們亦須遵守全球範圍內影響我們營運且在各司法管轄區各不相同的法律法規，包括知識產權及侵權法、稅法、進出口法規、反腐敗法、外匯管制及現金回流限制、數據隱私法、競爭法、廣告法規、就業法、產品法規、環境法、健康及安全規定、消費者法及國家安全法。遵守該等要求可能會招致繁重及昂貴的費用，且可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們的僱員、承包商、供應商或代理可能違反我們用以幫助確保遵守適用法律的政策、控制措施及程序。法律法規亦可能質疑我們解決方案及產品的功能，或要求我們調整解決方案及產品以保留功能。違反該等法律法規可能會招致罰款、對我們、我們的高級職員或僱員進行刑事制裁、禁止我們開展業務以及損害我們的聲譽。汽車及科技行業受到媒體、政治及監管機構的嚴格審查，這可能會增加我們面臨政府調查、法律行動及處罰的風險。

我們經營所在行業受到監管，如果我們未能遵守適用法律法規，或及時獲得或持有必要的批文、牌照及許可證，我們的業務可能受到不利影響。

我們經營所在行業受到監管，且我們須遵守規管我們所經營業務服務的適用法律、規則及法規。同時，我們亦須持有經營所需的各類牌照、許可證及批文，包括但不限於中國海關報關單位註冊登記證書。有關詳情，請參閱本文件「業務－牌照、批文及許可證」一節。如未能遵守適用法律、規則或法規，及／或獲得或續簽牌照、許可證及批文或會導致我們的營運中斷，且中國政府施加的任何罰款或其他處罰或會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

風險因素

此外，有關自動駕駛及汽車行業的法律法規以及與在該等行業營運的公司相關的牌照及許可證要求也在不斷變化，並須遵循主管部門的解釋。因此，由於相關司法管轄區的政治或經濟政策的發展或相關法律法規解釋的不時修訂，我們可能須遵守更嚴格的監管要求。我們無法向閣下保證，我們將始終能夠維持現有許可證或獲得在我們營運或擁有業務佈局的所有司法管轄區開展業務所需的新許可證。如果任何政府認為我們在並無適當牌照或許可證的情況下營運，或頒佈要求額外牌照或許可證的新法律法規，或對我們業務的任何部分的營運施加額外要求，其有權（其中包括）徵收罰款、沒收我們的收入、吊銷我們的營業執照，並要求我們終止相關業務或對受影響的業務部分施加限制。有關政府的任何該等行動可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的業務受到季節性波動影響，可能對我們的收入、現金流量及經營業績產生重大影響。

由於汽車行業表現有季節性，我們的收入、現金流量、經營業績及其他主要經營及表現準繩可能因季度而異。例如，由於9月和10月期間舉行的展覽及推廣活動刺激了隨後幾個月直至農曆新年的需求較高，與上半年相比，下半年的汽車銷量通常較高。因此，我們預計下半年自動駕駛解決方案銷售的收入將高於上半年。我們的季度業績可能無法與過往年度的相應期間相比，且閣下可能無法根據我們的經營業績的季度比較推測我們的年度經營業績。由於我們的經營歷史有限，我們過往經歷的季節性趨勢可能無法完全適用於或完全反映我們的未來經營業績。倘我們的增長率下降或季節性支出變得更加明顯，則季節性因素可能對我們不同期間的收入、現金流量及經營業績產生重大影響。

如果我們未能遵守環境、消防、排水或健康與安全法律法規，我們可能會遭受罰款或處罰，或產生可能對我們的業務成功造成重大不利影響的成本。

我們須遵守諸多環境、消防、排水或健康安全法律法規，包括但不限於監管污染物排放、危險材料的控制、使用、儲存、處理及處置、固定污染源的排水和廢物排放的法律法規。我們的生產過程涉及可能容易發生工業事故的機器及設備，可能導致我們僱員的人身傷亡。概不保證日後不會發生因設備或機器故障或誤用而引致的工業事故。在此情況下，我們可能須就傷亡僱員或身故僱員的家屬向我們提出的索償負責。

風險因素

我們亦可能因違反適用的健康與安全法律法規而被政府機關處以罰款或處罰，並於有關事件發生後暫停營運以進行調查。此外，我們亦可能被地方政府部門要求修訂及實施新的健康及安全規定，以防止該等事件於未來再次發生。

於往績記錄期及直至最後實際可行日期，我們已在所有重大方面遵守該等法律法規。然而，遵守該等法律法規產生若干成本。任何不遵守環境、消防、排水或健康與安全法律法規及／或未能充分保護員工健康的潛在行為均可能對我們的業務經營及財務表現產生重大不利影響。

部分租賃物業存在法律缺陷可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

根據中國法律，所有租賃協議須在當地土地和房地產管理局登記。截至最後實際可行日期，我們尚未完成中國七處租賃物業的租賃登記。儘管未登記本身不會使租賃失效，但如果我們在收到相關中國政府部門的通知後，未能在規定的期限內糾正有關不合規行為，我們可能會遭受罰款。每項未登記租賃的罰款範圍介於人民幣1,000元至人民幣10,000元，由相關部門酌情決定。如果我們因未登記租賃協議而被罰款，我們可能無法從出租人收回有關損失。

此外，我們無法向閣下保證，我們能夠在租約到期後按商業上可接受的條款續約，或根本無法續約。如果我們任何租賃物業的所有權存在爭議，或相關租賃的有效性遭任何第三方質疑，或如果我們未能在租賃到期後重續，我們可能會被迫遷出受影響的場所。此類搬遷可能導致額外費用或業務中斷，進而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們向中國境外的國際市場擴張令我們面臨營運、財務及監管風險。

我們致力於拓展國際市場，擴大國際銷售。雖然我們已投入大量資源，並正在與中國境外的OEM和其他合作夥伴密切合作，以擴大我們的國際業務及銷售渠道，但有關努力可能不會成功。國際業務還面臨許多其他風險，包括：

- 匯率波動；
- 政治及經濟不穩定以及國際恐怖主義；

風險因素

- 全球或地區健康危機，如COVID-19疫情或其他健康傳染病及疫情；
- 可能違反反貪污法律法規，如有關賄賂及欺詐的法律法規；
- 對地方品牌產品的偏愛以及有利於當地競爭的法律及商業慣例；
- 管理存貨的難度增加；
- 收入確認延遲；
- 知識產權保護的效力下降；
- 嚴格監管使用我們產品的自動化或其他系統或產品，以及嚴格的消費者保護和產品合規規定；
- 為境外業務招募員工及管理境外業務的困難及成本；
- 進出口法律以及關稅影響；及
- 地方法律及海關稅法修訂或有關法律執行、應用或解釋修訂。

任何該等風險出現均可能對我們的國際業務造成負面影響，繼而對我們的業務、經營業績及財務狀況產生負面影響。

我們面臨與戰略聯盟或收購相關的風險。

我們未來可能與多名第三方建立戰略聯盟，包括合資企業或少數股本投資，以不時推進我們的業務目標。該等聯盟可能會使我們面臨許多風險，包括與共享專有資料、第三方不履行職責以及建立新戰略聯盟的費用增加有關的風險，其中任何一項都可能對我們的業務造成重大不利影響。我們監督或控制該等第三方行為的能力可能有限，並且如果任何該等第三方因與其業務有關的事件而遭受負面宣傳或聲譽受損，我們亦可能因與其的關聯而遭受負面宣傳或聲譽受損。

此外，如果出現合適的機會，我們可能會收購更多與我們現有業務互補的資產、產品、技術或業務。除了可能需要的股東批准外，我們也可能需要就收購獲得有關政府部門的批准及許可，並遵守任何適用的中國或其他司法管轄區的法律法規，這可能

風險因素

會增加延誤時間及成本，而如果我們沒有做到，可能會破壞我們的業務策略。另外，確定及完成收購的成本可能很高，而過去及未來的收購以及其後吸納新的資產及業務，需要我們的管理層高度重視，這可能導致我們現有業務資源的轉移，進而對我們的經營造成不利影響。收購的資產或業務可能不會產生我們預期的財務業績。收購可能導致使用大量現金、潛在攤薄發行權益類證券、發生重大商譽減值費用、其他無形資產的攤銷費用，以及可能承擔獲收購企業的潛在未知債務。任何獲收購企業都可能牽涉源於收購前過往期間的法律訴訟，對於該等法律訴訟給我們造成的任何損害，我們可能無法獲得全額賠償，或者根本無法獲得任何賠償，這可能會對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

如果我們未維持充足存貨或未充分管理存貨，我們的銷售額可能會減少或存貨相關開支可能會增長，這可能對我們的經營業績產生負面影響。

為確保充足的存貨供應，我們須預測存貨需求及開支，提前向我們的供應商及生產合作夥伴下達充足訂單，並根據我們對特定產品的日後需求的估計進行產品生產。我們產品採用情況的波動可能會影響我們預測未來經營業績(包括收入、毛利率、現金流量及盈利能力)的能力。我們準確預測產品需求的能力可能受到諸多因素的影響，包括我們營運所在自動駕駛市場的快速變化、自動駕駛技術的市場接受度及商業化的不確定性、新市場出現、客戶對我們產品或競爭對手產品及服務的需求增加或減少、競爭對手推出產品、COVID-19疫情、其他健康流行病及疫情，以及任何相關的停工或中斷、市場整體狀況的意外變化以及經濟狀況或消費者對未來經濟狀況的信心減弱。隨著我們產品商業化或繼續商業化，我們可能會面臨獲取足夠的供應品來生產產品的挑戰，及／或我們及我們的生產合作夥伴可能無法以滿足需求水平所需的速度生產產品，這將對我們的收入產生負面影響。由於我們可能不會或無法為生產商提供大量存貨以滿足短期增長的需求，這一風險可能會加劇。如果我們無法準確預測客戶需求，我們可能會遭遇存貨水平過高或可供銷售產品短缺的情況。

超過客戶需求的存貨水平可能導致存貨撇減或撇銷，並以折扣價格出售過剩存貨，這將對我們的財務業績(包括毛利率)產生不利影響，並對我們的品牌產生負面影

風險因素

響。相反，如果我們低估客戶對我們產品的需求，我們或我們的生產合作夥伴可能無法交付滿足我們要求的產品，這可能會損害我們的品牌及客戶關係，並對我們的收入及經營業績產生不利影響。

我們生產設施的擴張可能會延遲、中斷、成本超支或可能無法產生預期收益。

儘管我們的現有產能足以滿足現有及近期需求，我們計劃建造新生產設施為我們現有及日後產品的進一步擴產做準備。擴張可能會推遲或遭遇其他困難，並可能需要大量資金。未能如期在預算範圍內完成擴張可能對我們的財務狀況、產能及經營業績產生不利影響。

根據中國法律規定，建設項目需要履行政府監管及審批程序，包括但不限於項目審批及備案、建設用地及項目規劃審批、施工許可證、消防審批以及相關部門的竣工驗收。如果我們的施工工作需取得批准或許可，而我們未能取得有關批准或許可，我們的擴張計劃可能會被打亂或中斷。此外，任何可能違反與施工相關的法律法規的行為都可能導致我們遭受罰款、暫停施工及其他行政處罰。上述任何情況都可能對我們的業務營運產生重大不利影響。

我們未來可能需要額外資金履行我們的財務責任及實現我們的業務目標。額外資金可能無法以可接受的條款獲得，或根本無法獲得，這可能會損害我們履行財務責任及發展業務的能力。

儘管我們相信我們預期從經營活動中產生的現金流連同手頭現金及[編纂][編纂]，將足以滿足我們未來十二個月於日常業務過程中的預期營運資金所需及資本開支，但我們不能向閣下保證情況將會如此發生。由於未來的研發活動以及業務增長及發展，包括我們可能決定進行的任何投資或收購，我們可能需要額外的現金資源。如果我們認定我們的現金需求超過我們當時擁有的手頭現金及現金等價物金額，我們可能會尋求發行額外的股本或債務證券或獲得新的或更高的信貸融資。我們日後取得外部融資的能力存在多項不確定性因素。公司可能需要在啟動任何境內或境外債券發行之前，向相關監管機構完成備案，包括須向中國證監會作出的備案。對於任何未來的股權融資，我們亦需遵守當地政府部門及其他監管部門的若干監管批准及／或備案程序。該等備案及審批程序需耗費時間，這可能會導致我們錯過未來債務或股本發行

風險因素

的最佳市場窗口。此外，產生債務將使我們承擔更多的償債義務，並可能導致產生限制我們運營的經營及融資契約。我們進入國際資本及借貸市場的能力可能會在我們希望或需要如此行事時受到限制，特別是全球金融市場及股票市場波動加劇及流動性下降時，包括政策發展及監管要求，這可能會限制我們籌集資金的能力。概不保證我們能夠及時或以我們可接受的金額或條款獲得融資，或根本無法獲得融資。如果未能以對我們有利的條款籌集所需資金，或根本無法籌集資金，則可能嚴重限制我們的流動性，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。此外，任何股本或股本掛鈎證券的發行都可能對我們的現有股東權益造成重大稀釋。

我們通常依賴主要管理層以及經驗豐富及有能力的人員，倘未能吸引、激勵及留住員工，可能會嚴重阻礙我們維持及發展業務的能力。

我們未來的成功很大程度上依賴主要行政人員及其他主要僱員的長期服務。具體而言，我們依靠我們高級管理團隊核心成員的專業知識及經驗，特別是本公司董事長、執行董事兼首席執行官宋陽先生，其負責制定我們的策略，對我們的成功至關重要。如果我們因任何原因失去任何管理層成員或關鍵人員的服務，我們可能無法及時或根本無法物色到合適或合格的替代人員，或可能產生高額的招聘及培訓成本，這可能會導致我們的業務中斷及發展策略的執行效率低下。

此外，我們擁有多名僱員，包括眾多在本公司的經濟利益可於[編纂]後為其產生大量個人財富的管理層成員。有關財富可能會影響其是否繼續留任的決定。因此，我們無法向閣下保證，我們將能夠繼續挽留及激勵該等僱員，我們的業務可能會遭嚴重破壞，我們的前景可能會受到影響。

此外，鑒於我們亦不斷擴大業務營運，我們需吸引、僱傭及挽留一大批能夠適應充滿活力、競爭及挑戰的營商環境且有經驗的人員。然而，我們的各項激勵措施可能不足以挽留我們的管理層及僱員。我們的行業在中國及其他地區對人才的競爭非常激烈，這可能導致我們提供更高的薪酬及其他福利吸引及挽留他們。即使我們提供更高的薪酬及其他福利，也無法保證其會選擇加入或繼續為我們工作。如果我們未能吸引或留住主要管理人員及具備適當專業知識的人員或持續維持充足的勞動力，我們的財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

風險因素

未能遵守或認為未能遵守隱私、數據保護及信息安全要求，或盜竊、丟失或濫用我們僱員、客戶、終端用戶或其他第三方的個人信息或其他信息，可能會導致我們的開支增加，損害我們的聲譽，或導致法律或監管訴訟。

我們為經營業務而收集、使用、存儲或傳輸的操作數據被盜、丟失或濫用可能會導致業務及安全成本大幅增加或導致與法律索賠抗辯相關的成本，因為可能需要花費大量資源來遵守數據洩露規定，例如在第三方不當獲取及使用操作數據，或者我們因其他原因遭遇操作數據方面的數據丟失的情況下。嚴重違反我們的網絡安全及系統可能導致罰款、處罰及損失，聲譽受損，並對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

數據隱私須遵守不斷演變的規則及法規，該等規則及法規有時會在我們提供服務的各個司法管轄區及國家間存在衝突。我們須遵守適用於我們經營所在不同司法管轄區的個人數據收集、使用、保留、保護、安全、披露、傳輸及其他處理的各項地方、國家及國際法律、指令及法規（「數據保護法」）。如果我們或我們的供應商或其他業務合作夥伴未能遵守有關數據保護法，可能會導致針對我們的監管或訴訟相關行動、法律責任、罰款、損害賠償、持續審計要求及其他高額成本。

該領域的全球隱私立法、執法及政策活動正在迅速擴展，帶來複雜的監管合規環境。由於諸多數據保護法較新，或受最近修訂或更新的影響，因此對其解釋或最佳合規做法通常不大明確，且缺乏執法範圍的先例。遵守數據保護法及實施相關隱私及數據保護措施的成本較高，可能需要我們改變我們的業務慣例及合規方式。任何不合規行為都可能對我們收集、分析及存儲數據的能力產生不利影響，使我們面臨嚴重的經濟處罰，損害我們的聲譽，導致若干國家的網絡服務或網站暫停，甚至導致刑事制裁。即使我們因無心之失而未有遵守數據保護法，也可能導致政府實體或其他第三方對我們進行審查、監管調查或提起訴訟。如果無法充分解決數據隱私或數據保護或其他信息安全相關問題，即使並無依據，也無法成功與客戶協商隱私、數據保護或信息安全相關合同條款，或無法遵守數據保護法，可能會導致我們承擔額外的成本及責任，損害我們的聲譽及品牌，並可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

風險因素

安全漏洞以及我們車載系統及相關數據的其他中斷可能會影響我們終端用戶的安全，並降低對我們及我們解決方案及產品的信心。

我們的自動駕駛解決方案及產品包含複雜的信息技術。該等系統可能影響不同車輛功能的控制，包括發動機、轉向及制動。我們已設計、實施及測試旨在防止未經授權訪問該等系統的安全措施。然而，黑客未來可能會試圖通過未經授權訪問修改、更改及使用該等系統，以控制或更改使用我們解決方案及產品的車輛的功能、用戶界面及性能特徵，或訪問存儲在車輛中或由車輛生成的數據。此外，由於我們亦提供涉及雲增強及支持遠程雲端更新的解決方案及產品，我們的解決方案及產品可能會受到更多的網絡威脅。我們亦將若干數據傳輸及存儲於第三方雲端，我們依賴第三方雲端來保護存儲在其中的數據。黑客可能會試圖滲透、竊取、破壞或操縱雲端數據，這可能導致我們的車載系統發生故障。針對與汽車安全及相關數據（如前一句所述數據）相關的車載系統的惡意網絡安全攻擊可能導致終端用戶、乘客及他人的人身傷亡。未經授權訪問或控制使用我們解決方案及產品或其系統的車輛可能會對該等車輛的安全產生不利影響，或導致法律或監管索賠或訴訟、責任或監管處罰。

我們的操作系統、安全系統、基礎設施、產品中的集成軟件以及我們或第三方賣方或供應商處理的客戶數據存在網絡安全風險，任何重大故障、缺陷、中斷、網絡事件、事故或安全漏洞可能會妨礙我們有效經營業務。

我們面臨以下各項中斷、故障及出現漏洞的風險：我們或我們的第三方賣方或供應商擁有的營運系統，包括業務、財務、會計、產品開發、數據處理或生產流程；我們或我們的第三方賣方或供應商擁有的設施安全系統；我們或我們的第三方賣方或供應商擁有的產品技術；我們產品中的集成軟件；或我們處理的操作數據，或我們的第三方賣方或供應商代我們處理的數據。有關網絡事件可能嚴重破壞營運系統；導致知識產權、商業秘密或其他專有或競爭敏感信息丟失；洩露若干操作數據；危及我們設施的安全；或影響我們產品中的產品內技術及集成軟件的性能。網絡事件可能由故障、內部人員（由於疏忽或惡意）或惡意第三方（包括國家級或獲國家支持的行為者）使用複雜、有針對性的方法繞過防火牆、加密及其他安全防禦（包括黑客、欺詐、欺騙或

風險因素

其他形式的欺騙)造成。網絡攻擊者使用的技術經常變化，可能在很長一段時間內難以檢測。我們旨在保護我們免受知識產權盜竊、數據洩露及其他網絡事件侵害的信息技術措施需要更新及改進，我們無法保證該等措施足以檢測、預防或緩和網絡事件。該等系統的實施、維護、分離及改進需要管理層投入大量時間、協助及成本。此外，存在與開發、改進、擴展及更新現有系統有關的固有風險，包括數據管理、採購、生產執行、財務、供應鏈以及銷售及服務流程的中斷。該等風險可能會影響我們管理數據及庫存、採購零件或供應品或生產、銷售、交付我們的解決方案及產品及為其提供服務、充分保護我們的知識產權或實現並保持遵守適用法律、法規及合同或根據適用法律、法規及合同將可得利益變現的能力。我們無法確定我們所依賴的系統，包括我們的第三方賣方或供應商的系統，能夠按計劃有效實施、維護或擴展。如果我們未能按計劃成功實施、維護或擴展該等系統，我們的營運可能會受到干擾，我們準確及時報告財務業績的能力可能會受損，我們對財務報告的內部控制可能會出現缺陷，這可能會影響我們對財務業績的認證能力。此外，我們的專有信息或知識產權可能被洩露或盜用，我們的聲譽可能受到不利影響。如果該等系統並無按照我們的預期運行，我們可能需要花費大量資源進行糾正或物色替代資源以發揮該等功能。

重大網絡事件可能會影響產能，損害我們的聲譽，導致我們違反與其他方訂立的合同，或使我們面臨監管行動或訴訟，其中任何一項都可能嚴重影響我們的業務、前景、財務狀況及經營業績。此外，我們對網絡攻擊的保險範圍可能不足以覆蓋我們因網絡事件可能遭受的所有損失。

我們的信息技術及通信系統的中斷或故障可能影響我們軟件系統的可用性及有效性。

我們的產品硬件與我們的軟件系統相配合，以充分發揮功能。該等系統的可用性及其有效性取決於信息技術及通信系統的持續運行。我們的系統容易受到物理盜竊、火災、恐怖襲擊、自然災害、停電、戰爭、電信故障、病毒、拒絕或降級服務攻擊、勒索軟件、社會工程計劃、內部盜竊或濫用或其他企圖損害我們系統的破壞或中斷。我們利用信譽良好的第三方服務提供商提供數據，該提供商也可能容易受到類似於可能損壞我們系統的傷害，包括可能造成中斷的破壞和故意破壞行為。我們的災難恢復計劃不能考慮所有的可能性。我們第三方雲託管提供商的任何問題都可能導致我們的業務長期中斷。此外，我們的軟件系統是高度技術化和複雜的技術，可能包含可能導致業務中斷或系統故障的錯誤或漏洞。

風險因素

如果我們未能維護及提升我們的品牌形象並進行積極宣傳，或我們的股東、董事、高級職員、僱員及業務合作夥伴涉及負面宣傳及指控，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們認為維持及提升品牌對於我們的業務成功至關重要。我們的經營及財務表現高度依賴我們的品牌優勢及市場認知。我們的品牌在與我們的客戶、供應商及終端用戶建立長期關係方面扮演關鍵角色。維持及提升我們的品牌及品牌知名度很大程度取決於我們提供優質可靠解決方案及產品以及保持市場領先地位的能力，我們無法向閣下保證能夠成功如此行事。關於我們解決方案及產品的錯誤、缺陷、破壞或其他性能問題可能導致我們的聲譽及品牌受損，且我們可能推出客戶及市場接受度較低的新解決方案及產品。此外，如果我們的客戶在使用解決方案及產品時擁有不佳體驗，我們的品牌及業內聲譽可能受到影響。

此外，我們的股東、董事、高級職員、僱員、聯繫人及業務合作夥伴可能會受負面媒體報道及宣傳的影響。我們亦可能不時遭受負面宣傳（包括關於我們、我們的業務、管理層或其他持份者的負面互聯網及博客文章），這可能導致我們的品牌認知受損，故而影響我們的解決方案及產品。負面宣傳可能來自第三方的惡意騷擾或不當競爭行為。媒體的有關負面報道及宣傳可能改變我們為一家值得信賴的自動駕駛解決方案提供商的市場認知。我們甚至可能因有關負面宣傳而遭政府或監管調查，且可能須耗費大量時間、產生巨額成本為自身抗辯。我們無法向閣下保證我們將能夠平息有關負面媒體報道，令我們的投資者、營銷人員、網絡媒體平台及戰略合作夥伴滿意。我們的品牌及聲譽受損亦可能由於多項其他原因，包括我們僱員或有業務往來的任何第三方的不當行為。亦請參閱「與我們的業務及行業有關的風險」未能有效處理僱員的欺詐或非法活動將導致我們的業務受損」。因此，我們的品牌及聲譽可能會受損，我們的營運及財務表現可能受到負面影響且股份[編纂]可能會下跌。

未能有效處理僱員的欺詐或非法活動將導致我們的業務受損。

我們僱員的非法、欺詐、貪污或勾結活動或不當行為，不論是否屬實或杜撰，均可能使我們承擔責任或招致負面宣傳。無法保證我們有關審批付款賬號、銷售及營銷活動、與業務夥伴及政府官員的互動及其他相關事務的政策及內控措施將阻止我們僱員的欺詐或非法行動或不當行為，或類似事件日後將不會發生。任何非法、欺詐、貪污或勾結活動、不當行為或利益衝突看法及謠言均可能嚴重損害我們的品牌及聲譽，即使其並無依據或已妥善解決，仍可能導致我們的客戶流失，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

我們與之有業務往來的任何第三方違反法律可能導致我們的業務中斷，並對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們與之有業務往來的第三方（如供應商及其他業務合作夥伴）可能因為未有遵守相關監管規定而遭受監管罰款或處罰，或侵犯其他方的合法權利，這可能會直接或間接對我們的業務造成干擾。我們在與第三方訂立合約關係前會審核其法律手續及證明文件，並將採取措施以減少我們可能會因第三方的任何不合規事宜而面臨的風險。然而，我們無法確定有關第三方是否違反任何監管規定或侵權或不會違反或侵犯任何其他方的合法權利。例如，我們自與業務合作夥伴合作取得的數據可能有瑕疵，且我們可能無法發現知識產權侵權的所有案例，我們亦可能須就有關侵權承擔責任及支付賠償金。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們不能排除因第三方違規而導致負債或遭受損失的可能性。我們無法向閣下保證，我們將能夠識別與我們有業務往來的第三方的業務實踐中的違規行為或不合規行為，或者有關違規行為或不合規行為將得到及時適當的糾正。影響我們業務中涉及的第三方的任何法律責任及監管行動可能會影響我們的業務活動及聲譽，進而可能會影響我們的業務、經營業績及財務狀況。

倘我們不能遵守反腐敗法律法規，或不能有效地管理我們的僱員、聯屬人士及業務合作夥伴（如供應商），則可能會嚴重損害我們的聲譽，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

我們面臨與我們自身、我們的僱員、聯屬人士或業務合作夥伴所採取的構成違反反腐敗法律和法規的行為有關的風險。雖然我們採用嚴格的內部程序，以確保我們的業務遵守相關法律法規，但我們的努力未必能確保我們始終遵守相關法律法規。倘我們、我們的僱員、聯屬人士、供應商或其他業務合作夥伴違反相關法律、規則或條例，我們可能會受到罰款及／或其他處罰。倘若相關監管機構或法院對法律法規的解釋與我們的理解不同，或施行額外的反賄賂或反腐敗相關法規，也可能要求我們對我們的業務作出變更。倘若我們未能遵守該等措施，或因我們、我們的僱員、聯屬人士或供應商採取的行動而成為任何負面報導的對象，我們的聲譽、企業形象及業務營運可能會受到重大不利影響，進而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

風險因素

我們的保險範圍未必足以覆蓋我們的業務風險。

我們根據中國法律法規以及我們對營運需求及風險的評估，並根據我們業內的標準商業慣例，投購有限的保單。有關我們保單的更多詳情，請參閱「業務－保險」。然而，我們可能無法為我們面臨的所有類型的風險投購保險，我們的保險範圍可能不足以補償隨時可能發生的所有損失或索賠。我們並無投購任何業務中斷保險（根據中國內地相關法律並非強制性），我們認為其符合一般市場慣例。於往績記錄期，我們並無投保主要人員人壽保險或涵蓋IT基礎設施或信息技術系統損壞的保險，亦無投保任何產品責任保險。任何業務中斷、重大產品質量問題、訴訟、監管行動、疫情爆發、不利的天氣條件或自然災害可能會使我們面臨大額成本及資源轉移，而我們並無投購保險彌補損失，或者我們將能夠根據我們的現有保單及時或根本無法就我們的損失索賠。如果我們產生保單未涵蓋的任何損失，或賠償金額明顯低於我們的實際損失，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的風險管理及內部控制系統未必於所有方面充分或有效，這可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

我們尋求建立適合我們業務營運的風險管理及內部控制系統，當中包括組織架構、政策、程序及風險管理辦法，亦致力於不斷完善該等系統。有關進一步資料，請參閱「業務－風險管理及內部控制」。然而，由於風險管理及內部控制系統在設計和實施上存在內在局限性，我們無法向閣下保證我們的風險管理及內部控制系統將能夠識別、防範和管理所有風險。我們已制定內部控制程序來監察營運及確保全面合規。然而，我們的內部控制程序可能無法及時辨別或根本無法辨別所有不合規事件。我們亦未必能及時發現及預防欺詐及其他不當行為，而防止及偵查該等行為的預防措施亦未必有效。

我們的風險管理及內部控制亦依賴於僱員的有效執行。由於我們業務的規模較大，我們無法向閣下保證執行時不會出現任何人為失誤或錯誤，這可能對我們的業務和經營業績造成重大不利影響。由於我們日後可能提供更寬泛及更多元化的服務、解決方案及產品，我們服務及產品組合的多元化將要求我們不斷提升風險管理能力。倘我們未能根據業務變化而及時調整風險管理政策及程序，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

風險因素

我們面臨與自然災害、流行病及其他我們無法控制的疫情爆發相關的風險，令我們的業務面臨挑戰。

自然災害、流行病、戰爭或恐怖主義行為或其他我們無法控制的因素可能對我們經營業務地區的經濟、基建及民生造成不利影響。我們的業務可能面臨水災、地震、沙塵暴、暴風雪、火災或旱災等自然災害、豬流感、禽流感、嚴重急性呼吸系統綜合症(SARS)、伊波拉病毒、寨卡病毒及COVID-19等廣泛傳播的流行病爆發以及電力、水或燃料短缺、信息管理系統故障、失靈及崩潰以及潛在的戰爭或恐怖襲擊等其他我們無法控制的因素的威脅。

COVID-19疫情對全球經濟造成了嚴重破壞。COVID-19導致許多國家及地區採取旅行限制以及臨時關閉辦公室和設施等應對措施。此外，還出現了新的COVID-19變種，可能會延長COVID-19對全球經濟產生負面影響的時間。COVID-19在相對較短的時間內迅速蔓延，可能導致停業、設施關閉、營業時間減少、受影響地區的社會、經濟、政治或勞工不穩定、運輸延誤、旅行限制和經營程序更改，繼而中斷我們和業務合作夥伴的運營。如果我們任何僱員受到COVID-19疫情的影響，無法按時履行其提供任何產品和服務的職責，我們的運營和財務狀況可能會受到不利影響。此外，如果我們的供應商或業務合作夥伴受到COVID-19疫情的影響，無法向我們提供服務或產品，我們的項目進度可能會受到嚴重干擾，這可能會影響我們滿足客戶需求的能力，並可能對我們的業務運營及財務表現產生重大不利影響。

儘管截至最後實際可行日期，COVID-19對我們的業務和運營的整體影響並不重大，但該疫情的未來發展具有不確定性。該疫情影響我們的經營業績、財務狀況及現金流的程度，將取決於其持續時間和未來發展，包括多種變體的嚴重程度。倘COVID-19疫情對我們的業務和經營業績產生不利影響，其還可能加劇本文件所述的許多其他風險。

我們亦容易受自然災害及其他災難影響。如果我們的供應商、用戶或業務合作夥伴受該等災害、流行病、戰爭或恐怖主義行動影響，我們的營運亦可能被嚴重干擾。任何上述事件均可能導致服務器中斷、癱瘓、系統失靈、技術系統故障或網絡故障，這可能造成數據丟失或破壞、軟件或硬件發生故障並對我們通過系統提供服務的能力產生不利影響。中東地區持續的衝突可能會影響總部位於以色列耶路撒冷的Mobileye的業務營運。這種情況可能會對我們與Mobileye的溝通造成影響，進而導致我們進行中項目的進度可能會延遲。

風險因素

全球或區域經濟嚴重或長期下滑可能對我們的業務及財務狀況造成重大不利影響。

2020年以來，COVID-19對全球及區域經濟造成嚴重不利影響，是否會導致經濟長期下滑仍屬未知之數。即使在COVID-19爆發之前，全球宏觀經濟環境仍面臨眾多挑戰。即使在2020年之前，全球部分主要經濟體的中央銀行及財政機關採取的擴張性貨幣及財政政策的長期影響仍存在很大的不確定性。巴勒斯坦與以色列衝突升級、烏克蘭戰爭和對俄羅斯實施廣泛的經濟制裁可能會提高能源價格，擾亂全球市場。中東及其他地區的動盪、恐怖主義威脅及潛在戰爭可能增加全球市場的波動性。自2023年10月以來，巴以衝突一直在不斷升級。此衝突升級可能會對全球經濟引來重大不確定性，並可能會在未來對我們的業務及財務狀況造成不利影響。中國與其他國家(包括亞洲周邊國家)之間的關係亦備受關注，可能對經濟產生影響。中國與其他國家在貿易政策、條約、政府法規及關稅等方面的關係可能會影響國內外宏觀經濟環境，並可能對我們經營所在的市場產生影響。全球或區域經濟的任何嚴重或長期放緩均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

國際關係及貿易政策發生變動或會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

儘管我們主要是一家位於中國的公司，但我們的部分供應商位於美國及中國以外的其他國家。此外，我們的若干技術(如與自動駕駛解決方案和應用有關的技術)日後可能會受到美國政府的限制。因此，限制國際貿易和投資的政府政策(如資本管制、經濟或貿易制裁、出口管制、關稅或外商投資備案和批准)可能會影響對我們產品和服務的需求，影響我們產品的競爭地位，或使我們無法在若干國家銷售產品。倘實施任何新關稅、立法或法規(包括實施經濟或貿易制裁、出口管制限制或對外投資限制者)，或倘重新協商現有貿易協議，相關變化可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。國際關係緊張加劇，例如烏克蘭衝突及對俄羅斯的制裁以及該等緊張局勢升級，可能會對我們確保運營所需原材料和關鍵部件供應的能力以及我們向潛在全球客戶銷售並進一步擴大客戶群的能力產生重大不利影響。

風險因素

例如，美國政府已經對從中國進口的若干產品徵收，並建議徵收額外的、新的或更高的關稅等貿易政策及限制。中國亦作出回應，對從美國進口的若干產品徵收並建議徵收額外的、新的或更高的關稅。2020年1月15日，中國與美國簽訂《中華人民共和國政府和美利堅合眾國政府經濟貿易協議》作為第一階段的貿易協定，於2020年2月14日生效。美國政府亦擴大了對銷售使用若干受控制美國原產技術或軟件在美國以外生產的商品予特別名單或實體清單上的公司的限制，以及對使用美國原產半導體製造設備為實體清單上的公司生產半導體設備的限制。此外，中美之間的政治緊張局勢已經升級。在此背景下，中國已經並可能進一步實施措施，以應對美國政府發起的不斷變化的貿易政策、條約、關稅和對中國公司的制裁和限制。

2020年9月19日，中華人民共和國商務部（「商務部」）頒佈《不可靠實體清單規定》，即商務部2020年第4號令。將建立一個由相關政府機構組成的工作機制來管理不可靠實體清單制度。被列入「不可靠實體清單」的外國實體可能會被採取若干措施，包括但不限於(i)被限制或禁止從事與中國有關的進出口活動；及(ii)被限制或禁止在中國投資。當中國的企業、組織或個人在特殊情況下必須與被指定的外國實體開展業務時，該企業、組織或個人應向工作機制提出批准申請，只有獲得批准後，該企業、組織或個人才能進行相應的交易。然而，在回答記者關於不可靠實體清單的問題時，(a)商務部發言人闡述了《不可靠實體清單規定》的適用範圍受嚴格限定，只針對極少數違法的外國實體，不會隨意擴大範圍；及(b)商務部條約法律司負責人進一步解釋，《不可靠實體清單規定》既不針對特定國家，亦不針對特定實體。

2021年1月9日，商務部頒佈《阻斷外國法律與措施不當域外適用辦法》，即商務部2021年第1號令。根據商務部2021年第1號令，中國公民、法人或其他組織被外國法律和其他措施禁止或限制與第三國（或地區）或其公民、法人或其他組織從事正常的經濟、貿易和相關活動的，應當在30日內向國務院商務主管部門如實報告。該工作機制在中央有關部門的參與下，在評估是否存在不合理的域外適用外國法律和其他措施

風險因素

時，將考慮以下因素：(i)是否違反國際法或者國際關係基本原則；(ii)對中國國家主權、安全和發展利益的潛在影響；(iii)對中國公民、法人或者其他組織合法權益的潛在影響；及(iv)其他應當考慮的因素。如果確定存在不合理的域外適用外國法律和其他措施，商務部可發佈禁令，禁止接受、執行或遵守相關的外國法律和其他措施。中國的公民、法人或其他組織可以申請免於遵守禁令。

2021年6月10日，全國人民代表大會常務委員會（「全國人大常委會」）通過《中華人民共和國反外國制裁法》，並於同日生效。《中華人民共和國反外國制裁法》不僅為中國政府採取應對外國制裁的行動提供了法律依據，而且亦為中國公民和組織提起民事訴訟以獲得禁令救濟或賠償提供了法律依據。根據《中華人民共和國反外國制裁法》，國務院主管部門可以將直接或間接參與制定、決定或實施其中規定的歧視性限制措施的任何個人和組織列入反制清單。反制清單上的外國個人或組織可能會受到一項或多項反制措施的限制，包括但不限於禁止或限制與中國境內的組織和個人進行商業交易、合作或相關其他活動。此外，根據《中華人民共和國反外國制裁法》，中國境內的任何組織和個人均應遵守該等反制措施。對不遵守或不配合執行反制措施的組織或個人，可依法追究責任。

儘管商務部2020年第4號令、商務部2021年第1號令和反外國制裁法已經頒佈，但在如何解釋和實施方面仍需要相關監管部門進一步明確。

國家與地區之間的關係可能會影響兩個主要經濟體之間的跨境貿易、投資、技術交流和其他經濟活動的水平，這將對全球經濟狀況和全球金融市場的穩定性產生重大不利影響。任何該等因素均可能對我們和我們客戶的業務、前景、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。例如根據美國政府的行政命令，禁止美國在中國及對中國公司進行涉及敏感技術（如若干微電子及人工智能）的若干新投資，而若干其他技術領域則須強制向政府通報。此外，美國政府可能進一步收緊出口管制規定以減緩芯片流入中國，我們的業務可能會因而受到不利影響。

風險因素

與我們的財務表現有關的風險

我們面臨因收入集中於若干客戶（包括吉利集團）而產生的信貸風險。未能及時或完全無法收回貿易應收款項或會對我們的業務、財務狀況、流動資金及前景造成重大不利影響。

我們的現金流量及盈利能力取決於客戶能否及時結算款項。我們一般向客戶授予30至90天的信貸期，貿易應收款項一般根據相關合約的條款結算。截至2020年、2021年及2022年12月31日以及2023年6月30日，我們的貿易應收款項分別為人民幣15.2百萬元、人民幣112.0百萬元、人民幣294.0百萬元及人民幣121.4百萬元。截至2020年、2021年及2022年12月31日止年度以及截至2023年6月30日止六個月，我們的貿易應收款項周轉天數分別為116天、229天、81天及40天。於往績記錄期，我們的大部分收入集中於吉利集團，導致我們的大部分貿易應收款項為應收吉利集團的款項。

我們無法向閣下保證，在達到協定的計劃付款里程碑後，我們將能夠按時收回全部或任何貿易應收款項或收回任何未開票工程的款項或完全無法收回。我們的客戶可能會面臨意外情況，包括但不限於汽車銷量下降導致的財務困難。我們的客戶或會延遲甚至不履行其付款責任。因此，我們可能無法全數或根本無法收取該等客戶的未收回債務款項，且我們可能需要就貿易應收款項及應收票據作出撥備。該等事件的發生將對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。截至2020年、2021年、2022年12月31日以及2023年6月30日，我們於同期分別錄得貿易應收款項減值虧損人民幣0.2百萬元、人民幣1.7百萬元、人民幣5.4百萬元及人民幣2.3百萬元。

我們過去曾產生過負債淨額，而未來可能繼續面臨如此情況。

截至2020年及2021年12月31日，我們的負債淨額分別為人民幣116.4百萬元及人民幣558.3百萬元。截至2020年12月31日，我們錄得負債淨額人民幣116.4百萬元，主要歸因於我們對先前授予[編纂]前投資者的附有優先權的普通股的贖回責任及用於為業務擴展推動的營運資金需求增加提供資金的借款。截至2021年12月31日，我們錄得負債淨額人民幣558.3百萬元，主要由於年內虧損人民幣464.2百萬元及按攤銷成本確認具有優先權的金融工具人民幣323.2百萬元，部分因2021年向若干[編纂]前投資者發行賦予優先權的股份而被權益持有人出資人民幣327.7百萬元所抵銷。我們與相關[編纂]前投資者已共同同意終止該等優先權。因此，我們將該等可贖回股份的金融負債餘額計入資本公積。因此，我們預期不會因贖回金額現值的變化而確認任何進一步的虧損

風險因素

或收益。截至2022年12月31日及2023年6月30日，我們恢復了淨資產狀況，資產淨值分別為人民幣666.5百萬元及人民幣611.5百萬元。然而，我們無法向閣下保證我們未來不會產生淨負債狀況，這會使我們面臨流動資金短缺的風險。這轉而使我們需要進行額外的股權融資，而這可能會導致閣下的股權稀釋。難於或未能在需要時滿足我們的流動資金需求均可能對我們的前景產生重大不利影響。

我們於往績記錄期錄得經營現金流出淨額，且日後可能繼續錄得經營現金流出淨額。

於往績記錄期，我們錄得經營現金流出淨額。於2020年、2021年、2022年以及截至2023年6月30日止六個月，我們的經營現金流出淨額分別為人民幣23.8百萬元、人民幣62.9百萬元、人民幣65.6百萬元及人民幣80.9百萬元。倘我們未能及時收回貿易應收款項，則我們自經營活動產生正現金流量的壓力可能會進一步加劇。我們無法向閣下保證，我們日後可自經營活動中產生正現金流量，原因包括對我們產品及解決方案的需求不足、政府自動駕駛行業政策的不斷發展、市場競爭加劇、未能及時收回或根本無法收回貿易應收款項，以及本文所述的其他風險。

此外，我們日後可能需要額外的資本資源以進一步改善我們的研發能力、擴大產能、尋求投資、資本開支或類似行動的機會，或倘我們的業務狀況發生變化或出現其他意料之外的發展。於2020年及2021年以及截至2022年及2023年6月30日止六個月，我們因投資活動產生大量現金流出。由於我們於往績記錄期並無錄得經營活動的淨利潤或持續的正現金流量，我們可能繼續依賴股權或債務融資來滿足我們的營運資金及資本開支需求。倘我們無法及時或按可接受的條款獲得足夠的額外資本，或根本無法獲得足夠的額外資本，我們可能無法實施業務計劃或我們的經營活動可能會受到干擾，而我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們按公允價值計入損益的金融資產面臨會計估計的不確定性。該等金融資產的公允價值變動之波動會影響我們的財務業績。

我們已投資於並擬選擇性持續投資於與我們現有業務互補的業務、資產及技術，並可能作出其他財務投資。截至2020年、2021年及2022年12月31日以及2023年6月30日，我們分別錄得按公允價值計入損益的金融資產人民幣24.4百萬元、人民幣245.8百萬元、人民幣185.4百萬元及人民幣254.1百萬元。該等按公允價值計入損益的金融資產包括我們於銀行發行的理財產品中的投資及於若干未上市優先股的投資。我們按公允價值計入損益的金融資產公允價值變動可能對我們的財務表現產生負面影響。未有

風險因素

在活躍市場上買賣的金融工具的公允價值乃使用估值技術釐定。該等估值技術盡量利用可觀察市場數據(如有)，盡量少依賴主體的特定估計。我們的投資估值需要使用不可觀察輸入數據、判斷及估計，例如無風險利率、預期波動、缺乏市場流動性的貼現率及市場倍數。上述估計及假設的任何變動均可能導致金融資產公允價值改變，我們的財務狀況及業績可能因而遭受負面影響。

如果我們未能有效地管理存貨，我們的業務、財務狀況、經營業績及流動性可能會受到重大不利影響。

至今，我們絕大部分銷售都是按採購訂單進行，該等訂單可能會在生產前被取消、更改或重新安排。我們的客戶通常沒有長期或最低採購承諾。因此，我們依賴按客戶提供的信息來預測需求，以作出生產決策及管理存貨。然而，從訂購存貨到我們計劃交付該等產品的日期之間，對產品及解決方案的需求可能會發生變化。需求可能會受到新車型推出時間表及我們無法控制的其他因素所影響，我們的客戶可能不會按我們估計的數量訂購產品及解決方案。客戶訂單取消、減少或重新安排亦可能導致損失預期銷售額，令我們沒有足夠時間來減少存貨。若我們未能有效管理存貨，我們可能會面臨更高的存貨過時、存貨價值下降以及大量存貨撇減或撇銷的風險。

截至2020年、2021年及2022年12月31日以及2023年6月30日，我們的存貨分別為人民幣9.5百萬元、人民幣47.0百萬元、人民幣272.0百萬元及人民幣162.1百萬元。由於我們計劃繼續擴大產品供應，我們可能會增加存貨水平，這將使我們有效管理存貨更有挑戰性，並將給我們的倉儲系統帶來更大的壓力。為應對製造成本上升和供應緊張的影響，我們可能會不時策略性地提高存貨水平，這可能對我們的經營現金流量造成潛在的流動性限制，並使我們面臨更大的負面價格波動風險。如果我們未能有效地管理我們的存貨，我們可能會面臨更高的存貨過期、存貨價值下降以及大量存貨撇減或撇銷的風險。高存貨水平也可能要求我們投入大量資本資源，使我們無法將這些資本用於其他重要用途。另一方面，如果我們低估了對我們的解決方案及產品的需求，或者如果我們的供應商不能及時供應原材料，我們可能會遭遇存貨短缺，這可能會導致交貨延遲、銷量下降、品牌忠誠度下降和收入損失。上述任何一項均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

風險因素

未能就合約負債履行責任可能會對我們的流動性及財務狀況產生重大不利影響。

我們的合約負債主要包括就我們的研發服務及產品向客戶收取的預付款項。截至2020年、2021年及2022年12月31日以及2023年6月30日，我們分別錄得合約負債人民幣11.7百萬元、人民幣16.6百萬元、人民幣33.3百萬元及人民幣39.6百萬元。有關進一步詳情，請參閱本文件「財務資料－綜合財務狀況表若干關鍵項目的討論－合約負債」。概不保證我們將能就合約負債履行責任，因研發工作的完成及產品的交付乃受多項因素影響，包括原料及組件的供應以及我們業務的正常營運。倘我們無法就合約負債履行責任，則不會將合約負債的金額確認為收入。因此，我們的流動性及財務狀況可能會受到不利影響。

倘我們享有的優惠稅務待遇或政府補助終止或出現任何變動，可能對我們的盈利能力產生不利影響。

於往績記錄期，我們就營運享有若干優惠稅率及政府補助。本公司於2019年獲認為高新技術企業（「高新企業」），因此於自2019年起三年期間享有15%的優惠稅率，並自2022年起已重續三年。我們的附屬公司符合小型微利企業資格並享受優惠所得稅政策。於往績記錄期，我們附屬公司的實際企業所得稅稅率為20%。自2022年起，我們的若干附屬公司不再符合小型微利企業的資格。於2020年、2021年及2022年以及截至2022年及2023年6月30日止六個月，我們亦分別將人民幣3.7百萬元、人民幣3.4百萬元、人民幣4.7百萬元、人民幣0.5百萬元及人民幣4.2百萬元的政府補助入賬列作其他收入，用於研發開支及先進工業基地建設。然而，概不保證我們未來將繼續享有優惠稅率或政府補助。

倘我們目前享有的優惠稅務待遇或政府補助終止，可能對我們的經營業績產生不利影響。

我們可能面臨合約履行成本的減值。

合約履行成本指與我們提供的自動駕駛相關研發服務的合約直接相關的成本，主要包括直接向客戶提供承諾服務所產生的直接人工、直接材料及成本分配。合約履行成本根據相關合約規定的條款按項目基準攤銷至銷售成本，這與相關商品或服務的轉讓一致。倘已確認的合約履行成本的賬面值超過我們預期為換取該等服務而收取的代價餘額，則我們於損益中確認減值虧損。截至2021年及2022年12月31日止年度以及截

風險因素

至2023年6月30日止六個月，我們分別錄得合約履行成本減值撥備人民幣341,000元、人民幣4,421,000元及人民幣305,000元。截至2020年、2021年及2022年12月31日以及2023年6月30日，同期合約履行成本的賬面值分別為人民幣3.5百萬元、人民幣10.7百萬元、人民幣34.6百萬元及人民幣38.1百萬元。我們日後可能會繼續確認合約履行成本的減值虧損，這可能會影響我們的經營業績及財務狀況。

股份為基礎的付款可能對我們的財務表現造成重大不利影響，並導致股東的股權攤薄。

僱員激勵計劃為董事、監事、高級管理層及核心僱員而設，作為彼等向我們提供服務的報酬，並激勵及獎勵為本公司的成功作出貢獻的合資格人士。有關僱員激勵計劃的主要條款，請參閱「附錄六－法定及一般資料－D.僱員激勵計劃」。於2020年、2021年及2022年以及截至2023年6月30日止六個月，我們分別錄得股份為基礎的付款合共人民幣8.6百萬元、人民幣17.7百萬元、人民幣44.0百萬元及人民幣44.8百萬元。截至最後實際可行日期，僱員激勵計劃項下的所有合夥權益均已作為激勵獎勵授出。

為進一步激勵我們的僱員，我們日後可能會產生額外的股份為基礎的付款開支。就該等股份為基礎的付款產生的開支亦可能增加我們的經營開支，從而對我們的財務表現產生負面影響。就該等股份為基礎的付款發行額外H股可能攤薄股東的股權，並可能導致H股價值下跌。

與政府法規有關的風險

政治及經濟政策的發展以及不斷演變的法律、規則及法規可能會影響我們的業務、財務狀況、經營業績及前景。

我們的經營遍佈中國，因此我們的業務、財務狀況、經營業績及前景受到中國經濟、政治及法律發展的影響。整體經濟增長受與資源分配、貨幣政策、金融服務及機構法規、特定行業或公司的優惠待遇等有關的政府法規及政策所影響。上述任何情況均可能影響我們的業務、財務狀況、經營業績及前景。

風險因素

與經濟事務有關的法律、規則及法規（包括與外商投資、企業組織及管治、商業、稅務、金融、外匯及貿易等有關的法律、規則及法規）會不時頒佈，從而形成一個全面的商法體系。此外，有關自動駕駛行業的法律法規的詮釋及實施亦不時發生演變。

我們並未向社會保險及住房公積金作出足夠的供款，這可能使我們遭受處罰。

根據社會保障相關法律法規，中國僱主須代表其僱員就多項社會保險（包括醫療、養老、失業、工傷及生育保險）及住房公積金作出供款。於往績記錄期，我們未能為員工繳納足夠的社會保險和住房公積金。我們已獲中國法律顧問告知，根據相關中國法律法規，我們可能須在某一指定時限內繳付全部未支付社會保險供款，連同按欠繳款額每日0.05%的費率繳付的逾期繳交費用，費用自該社會保險供款到期之日起累計。逾期不繳者，主管部門可能另外處以滯納金額一倍至三倍的罰款。此外，根據相關中國法律法規，倘未能按要求足額繳存住房公積金，相關住房公積金管理中心可能會要求限期繳存。逾期仍不繳存的，可以申請人民法院強制執行。倘有關當局採取這些執法行動，我們的財務狀況和經營業績可能會受到重大不利影響。截至最後實際可行日期，我們未收到當地主管部門的通知或相關員工的任何申索或請求。截至2020年、2021年及2022年12月31日止年度以及截至2023年6月30日止六個月，我們就欠繳社會保險及住房公積金供款分別計提人民幣0.2百萬元、人民幣0.2百萬元、人民幣0.2百萬元的撥備及人民幣0.1百萬元的撥回。然而，我們無法向閣下保證日後相關政府部門不會要求我們糾正該等違規行為，亦不能向閣下保證現時並無或日後不會有任何有關根據國家、省或地方的相關法律法規繳納社會保險和住房公積金的職工申訴，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

閣下或須繳納中國內地稅項。

並非中國內地居民及名列H股股東名冊的H股個人股東（「非中國內地居民個人股東」）須就自我們收取的股息繳納中國個人所得稅。根據國家稅務總局刊發的日期為2011年6月28日的《關於國稅發[1993]045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知》（國稅函[2011]348號），派付予非中國內地居民H股個人股東的股息通常須按10%

風險因素

的預扣稅率繳納個人所得稅，視乎中國內地是否與非中國內地居民H股個人股東所居住的司法管轄區訂立任何適用稅收條約以及中國內地與香港地區是否訂立稅收安排而定。居住於未與中國內地訂立稅收條約的司法管轄區的非中國內地居民個人股東須就自我們收取的股息按20.0%的稅率繳納預扣稅。有關更多資料，請參閱「附錄三－稅項及外匯－1. 證券持有人稅項－A. 中國稅項」。此外，根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施條例，非中國內地居民H股個人股東須就拋售或以其他方式處置H股所得收益按20.0%的稅率繳納個人所得稅。然而，根據財政部及國家稅務總局於1998年3月30日發佈的《關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》，轉讓企業上市股份的個人收益可豁免繳納個人所得稅。截至最後實際可行日期，上述條文概無對是否應就轉讓中國內地居民企業在境外證券交易所上市的股份對非中國內地居民個人股東徵收個人所得稅作出明確規定，且就我們所知，中國內地稅務機關實際上並無對相關收益徵收個人所得稅。若日後徵收該稅項，相關個人股東於H股的投資價值可能受到重大不利影響。

根據《中華人民共和國企業所得稅法》（「**企業所得稅法**」）及其實施條例，非中國內地居民企業通常須就其來源於中國內地的收入（包括自中國內地公司收取的股息及自出售中國內地公司股權所得的收益）按10.0%的稅率繳納企業所得稅，在中國內地與非中國內地居民企業所在司法管轄區訂有特別安排或適用條約的情況下可予減免。請參閱「附錄三－稅項及外匯－1. 證券持有人稅項－A. 中國稅項」。若日後徵收該稅項，非中國內地居民企業股東於H股的投資價值可能受到重大不利影響。

派付股息須遵守我們營運所在地區的法律法規。

根據中國法律，僅可以可分配利潤派付股息。我們的可分配利潤指我們的可分配純利減法定盈餘儲備、一般儲備及任意盈餘儲備（經股東大會批准）的撥款，各筆撥款根據中國會計準則確定的非綜合純利作出。上述所稱我們的可分配純利指以下各項中最低者，(i)根據中國會計準則確定的期初權益股東期內應佔純利加可分配利潤或扣

風險因素

除累計虧損(如有)；及(ii)根據國際財務報告準則會計準則確定的期初權益股東期內應佔純利加可分配利潤或扣除累計虧損(如有)。因此，我們可能並無充足的可分配利潤(如有)用於日後向股東作出股息分派，包括我們登記會計利潤的期間。於既定年度未進行分派的可分配利潤予以保留並可於隨後年度分派。

匯率變動可能導致出現外匯虧損或毛利率下降。

人民幣兌其他貨幣的價值可能會因受到相關政府政策變動而出現波動，並在很大程度上取決於國內外經濟與政治發展以及地方市場的供需情況。市場力量或政府政策日後會對人民幣與港元、美元或其他貨幣之間的匯率產生何種影響難以預測。

於2020年、2021年及2022年，我們的外匯虧損淨額分別為人民幣0.9百萬元、人民幣0.2百萬元及人民幣6.3百萬元。截至2023年6月30日止六個月，我們的外匯收益淨額為人民幣0.9百萬元。我們的外匯虧損淨額主要指發票日期與結算日期之間的外匯匯率波動產生的虧損。於往績記錄期內，我們的外匯虧損或收益淨額波動主要由於我們與Mobileye及吉利集團交易涉及人民幣兌美元外匯匯率變動的風險。我們向Mobileye作出的採購及應付款項均以美元計值，而向吉利集團作出的銷售及應收款項則以人民幣計值。有關外匯風險的詳情，請參閱「財務資料－外匯波動的影響」。

[編纂][編纂]將以港元收取，而我們向Mobileye採購將以美元結算。因此，人民幣兌港元及美元的任何升值均可能導致我們的[編纂][編纂]價值降低。反之，人民幣的任何貶值亦可能對以外幣計值的股份的價值及應付的任何股息造成不利影響。此外，我們可以合理成本用於降低外匯風險敞口的工具有限。所有這些因素均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響，並可能減低以外幣計值的股份的價值及應付的股息。

閣下在對我們、我們的執行董事或高級管理層送達法律程序文件或執行境外判決時或會遭遇困難。

我們的絕大部分資產位於中國，且我們的所有執行董事及高級管理層居住於中國。因此，[編纂]在香港地區或中國境外的其他地區向我們或我們的董事或高級管理層直接送達法律程序文件可能存在困難。

風險因素

於2006年7月14日，中國與香港簽署《最高人民法院關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》（「該安排」），於2008年8月1日生效。根據該安排，若指定的任何中國人民法院或指定的任何香港法院在當事人協議管轄的民商事案件中已作出可強制執行的終審判決，要求支付款項，則任何當事人可向相關的中國人民法院或香港法院申請認可和執行有關判決。於2019年1月18日，中國最高人民法院與香港政府簽署《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（或新安排），尋求在香港與中國之間建立認可和執行更廣泛的民商事案件判決的更加清晰明確的機制。新安排終止了對相互認可及執行管轄協議的規定。新安排僅在最高人民法院頒佈司法詮釋及香港完成相關立法程序以後方會生效。新安排將在生效後取代該安排。因此，於新安排生效前，倘糾紛各方不同意訂立管轄協議，則可能難以在中國執行香港法院的判決。

與[編纂]有關的風險

我們的H股此前並無公開市場，且H股的[編纂]及[編纂]可能波動。

進行[編纂]前，H股並無公開市場。H股的初始[編纂]是由我們與[編纂]（為其本身及代表[編纂]）協商所得結果，[編纂]可能與[編纂]後H股的[編纂]大有不同。我們已向聯交所申請H股[編纂]及[編纂]。概不保證[編纂]將會形成H股活躍、[編纂]。我們的收入、盈利及現金流量的變動或我們的任何其他發展等因素可能會影響將進行[編纂]的H股的[編纂]及[編纂]。

此外，H股的[編纂]及[編纂]可能出現波動。以下因素（其中包括）可能導致[編纂]後H股的[編纂]與[編纂]大有不同：

- 我們的財務業績；
- 自然災害或電力短缺造成的意外業務中斷；

風險因素

- 我們主要人員或高級管理層的重大變動；
- 我們營運所在地區法律法規的發展；
- 我們無法在自動駕駛行業有效競爭；
- 我們無法獲得或維持營運監管批准；
- 股票市場價格及交易量波動；
- 分析師對我們財務表現估計的變動；
- 我們營運所在地區的政治、經濟、財務及社會發展及全球經濟的發展情況；及
- 捲入重大訴訟的情況。

因此，我們H股可能會受並非與我們的表現直接相關的[編纂]變動的影響，因此，H股[編纂]可能會蒙受巨額虧損。

由於H股的[編纂]與[編纂]之間存在數天的時間差，H股持有人可能面臨於H股開始[編纂]前期間H股[編纂]可能下跌的風險。

H股[編纂]預期將於[編纂]釐定。然而，我們的H股將於交付後（預期將為[編纂]後的數個營業日）方會在聯交所開始[編纂]。因此，[編纂]在該期間可能無法[編纂]或[編纂]我們的H股。因此，H股持有人可能面臨由於不利市場狀況或其他不利發展（可能在[編纂]至[編纂]開始期間發生）導致[編纂]開始前H股[編纂]下跌的風險。

我們對如何使用[編纂][編纂]擁有重大酌情權，閣下未必會同意我們所作用途。

我們的管理層可能將[編纂][編纂]用於閣下可能並不同意或不會產生有利回報的用途。有關[編纂]的詳情，請參閱本文件「未來計劃及[編纂]」。然而，我們的管理層將對[編纂]的實際應用擁有酌情權。閣下將資金委託予我們的管理層，且閣下須依賴其判斷，以便我們將[編纂][編纂]用於特定用途。

風險因素

我們一直並將繼續受控股股東的重大影響，其權益可能有別於其他股東。

我們的控股股東對我們的業務具有重大影響力，包括與我們關於收購、合併、擴張計劃、合併入賬及出售我們所有或絕大部分資產、選舉董事以及其他重大公司行動的管理、政策及決策有關的事宜。截至最後實際可行日期，我們的創始人、董事長、執行董事兼首席執行官宋陽先生直接或間接（透過藍馳平台、紫馳平台、蘇州紅馳及蘇州綠馳）有權行使本公司約39.9%已發行股本所附帶的表決權。緊隨[編纂]（假設[編纂]未獲行使）完成後，宋陽先生直接或間接（透過藍馳平台、紫馳平台、蘇州紅馳及蘇州綠馳）將有權行使本公司約[編纂]%已發行股本所附帶的表決權。因此，[編纂]完成後，宋陽先生、藍馳平台、紫馳平台、蘇州紅馳及蘇州綠馳將共同構成本公司一組控股股東。請參閱「與控股股東的關係」。所有權集中可能阻礙、延遲或妨礙本公司控制權變動，這可能會剝奪其他股東在出售本公司過程中收取H股溢價的機會，並可能令H股[編纂]下跌。即使其他股東提出反對意見，這些事件仍可能會發生。此外，我們的控股股東可能會行使他們對我們的重大影響力，促使我們訂立交易、採取或未能採取行動或作出與我們其他股東最佳利益有衝突的決策。

內資股向H股的任何可能轉換均可能增加市場上H股的供應，這可能對H股[編纂]造成負面影響。

根據國務院證券監管機構及組織章程細則的規定，我們的內資股可能轉換為H股，經轉換的H股可能在境外證券交易所上市或買賣，前提是在相關經轉換股份轉換及買賣前，已妥為完成必要內部審批程序（無須股東批准）並已完成向中國證監會備案。此外，相關轉換、買賣及上市必須遵守國務院證券監管機構規定的法規及相關境外證券交易所規定的法規、規定及程序。我們可以在任何擬議轉換前申請將我們的全部或任何部分內資股作為H股在香港聯交所[編纂]，以確保在知會香港聯交所後可盡快完成轉換流程並將股份登入H股股東名冊。此舉可能會增加市場上H股的供應，經轉換H股日後的銷售或預期出售可能會對H股[編纂]產生不利影響。

風險因素

公開市場上H股供應日後的大幅增加或預期大幅增加可能導致H股[編纂]大幅下跌，及／或攤薄H股持有人的股權。

H股[編纂]可能由於日後在公開市場上大量拋售H股或與我們H股有關的其他證券，或發行新股或其他證券，或可能發生的預期相關拋售或發行而出現下跌。日後拋售或預期拋售我們的大量證券（包括任何日後發售）亦可能對我們於特定時間及按對我們有利的條款集資的能力產生重大不利影響。此外，若我們日後發行更多證券，我們股東的股權可能被攤薄。我們發行的新股或與股份掛鈎的證券亦可能賦予優先於H股所賦予者的權利及特權。

我們的未來融資可能攤薄 閣下的股權或限制我們的營運。

為籌集資金及擴大我們的業務，我們可能會考慮於日後提呈發售及發行額外股份或可轉換或可交換為股份的其他證券，而非按比例向屆時現有股東發售。因此，這些股東於每股資產淨值方面的股權可能會被攤薄。若通過債務融資籌得額外資金，可能會對我們的營運形成若干限制，該情況可能：

- 進一步限制我們派付股息的能力或酌情權；
- 增加我們在不利經濟條件下的風險；
- 對我們的現金流量產生不利影響；或
- 限制我們在業務發展及戰略規劃方面的靈活性。

由於每股[編纂]高於每股有形賬面淨值，在[編纂]中H股的買方將會出現即時攤薄。

緊接[編纂]前，H股的[編纂]高於每股有形賬面淨值。因此，在[編纂]中H股的買方將會出現即時攤薄。現有股東股份的每股[編纂]經調整綜合有形資產淨值將有所增加。若[編纂]（代表[編纂]）行使[編纂]或若我們日後發行額外H股，H股的[編纂]亦可能會進一步被攤薄。

風險因素

概不保證我們日後是否及何時派付股息。

自創立以來，我們並無就股份宣派或派付任何股息。我們預期繼續在技術創新方面進行投資，以落實我們的發展戰略，我們認為此舉將有助於為客戶、僱員及股東創造價值。我們的董事會將審閱我們的股息政策，並計及多項因素，包括我們不斷演變的戰略、經營業績、財務狀況、營運及資本投資需求以及其可能視為相關的其他因素。任何股息的宣派及派付以及金額均須遵守細則及相關中國法律法規，據此，股息僅可以根據中國會計準則或國際財務報告準則會計準則確定的可分配利潤（以較低者為準）派付，儘管中國會計準則及國際財務報告準則會計準則在此方面並無重大不同。此外，我們依賴附屬公司的股息及其他權益分派來滿足我們派付股息的現金需求。若我們的附屬公司因其各自的資金需求而未能及時足額向我們派付股息及作出其他分派，我們派付股息的能力可能會受到不利影響。因此，概不保證我們日後是否會派付股息、派付股息的時間及方式，或我們將根據股息政策派付股息。有關我們股息政策的更多詳情，請參閱「財務資料－股息」。

本文件所載若干事實、預測及統計數據來自第三方報告及公開可得的官方資源，可能並不可靠。

本文件所載與中國、中國經濟及我們經營所處行業有關的若干事實、預測及其他統計數據來自不同的官方政府刊物或其他第三方報告。我們已合理審慎轉載或摘錄官方政府刊物或其他第三方報告，以於本文件作出披露，然而，我們無法保證相關來源資料的質量或可靠性。我們、[編纂]或其各自任何聯屬人士或顧問並無編製這些資料或進行獨立核實，因此，我們不會對相關統計數據（可能與在中國境內或境外編製的其他資料有異）的準確性作出任何聲明。由於可能存在缺陷、收集方式無效或已刊發資料與市場常規之間存在差異，本文件的相關統計數據可能不準確或可能無法與其他經濟體的統計數據進行比較。此外，概不保證在其他司法管轄區相關統計數據以相同基準或相同準確度陳述或匯編（視情況而定）。[編纂]在各情況下均應考慮他們應對相關事實投注或付出的重視程度。

風險因素

[編纂]應細閱整份文件，而不應在未審慎考慮本文件所載風險及其他資料的情況下，對本文件或公開發表的媒體報道或其他公開可得資料中的任何個別聲明加以考慮。

在刊發本文件前及在本文件日期後但於[編纂]完成前，新聞媒體可能曾及可能對我們及[編纂]作出報道。我們對新聞或其他媒體報道的任何資料或其他公開可得資料的準確性或完整性，以及新聞或其他媒體發表的或以其他方式公開可得的與H股或[編纂]或我們有關的任何估計／預測、看法或意見的公平性或適當性不承擔任何責任。我們對任何相關資料或刊物的適用性、準確性、完整性或可靠性不發表任何聲明。因此，有意[編纂]在決定是否[編纂]我們H股或[編纂]時不應依賴相關資料、報告或刊物。閣下在作出有關我們H股的[編纂]決定時應僅依賴本文件及任何正式公告所載資料。

本文件的前瞻性資料受風險及不確定因素影響。

本文件載有與我們及我們的運營及前景有關的前瞻性陳述及資料，該等陳述及資料乃基於我們目前的信念及假設以及我們目前可獲得的資料。於本文件中，「預期」、「相信」、「估計」、「預計」、「計劃」、「前景」、「展望未來」、「有意」等類似表述由於與我們或我們的業務有關，將被視為前瞻性陳述。相關陳述反映我們現在對未來事件的看法，並受風險、不確定因素及各種假設影響，包括本文件所述的風險因素。若出現這些風險或不確定因素中的一項或多項，或任何相關假設被證實不準確，則實際結果均可能與本文件所載前瞻性陳述有重大差異。實際結果是否符合我們的預期及預測，視乎多項風險及不確定因素（其中許多風險及不確定因素超出我們的控制範圍）而定，並反映了可能變化的未來業務決策。鑒於這些及其他不確定因素，將前瞻性陳述納入本文件不應被視為我們將達成的計劃或目標的聲明，[編纂]不應過度依賴相關前瞻性陳述。本文件所載所有前瞻性陳述均須參考本節所載警示性聲明。