

本公告之內容以股本證券代號 (股份代號：3337) 及債券證券代號 (股份代號：40776) 刊發以供股票持有人及債券持有人了解信息。

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不就因本公告全部或任何部份內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

ANTON 安東

安東油田服務集團 Anton Oilfield Services Group

(於開曼群島註冊成立之有限公司)

(股份代號：3337)

公告

二零二四年第一季度運營情況及二零二四年第二季度展望

安東油田服務集團(「本公司」，連同其附屬公司，合稱「本集團」)董事會(「董事會」)欣然公告二零二四年一月一日至三月三十一日之三個月(「本季度」)的運營情況及在手訂單。

二零二四年第一季度運營概述

第一季度，地緣政治局勢不穩定性持續升級，布倫特原油價格上漲約15%。面向油氣行業未來可持續發展，本集團推出全過程八大解決方案，包括油氣開發整體解決方案、增產提效研究優化解決方案、可視化數據化監測解決方案、油氣井精準工程技術解決方案、油氣開發質量安全檢測解決方案、油氣開發人工智能解決方案、油氣綠色開發資產租賃解決方案、油氣開發外部資源平台服務解決方案，以全方位滿足客戶可持續開發需求，助力行業轉型。同時，集團進一步深化國際化轉型，在組織機構、運營管理各方面做出戰略調整，持續開拓國際市場，爭取新的項目訂單。

二零二四年第一季度訂單情況

第一季度，本集團新增訂單約人民幣2,233.0百萬元，較去年同期增加31.2%，其中，伊拉克市場新增訂單約人民幣1,331.4百萬元，相較去年同期大幅增加163.9%；其他海外市場新增訂單約人民幣226.6百萬元，相較去年同期增加11.7%；中國市場新增訂單約人民幣675.0百萬元，相較去年同期下降32.1%。

海外市場，伊拉克，憑藉出色的油田管理服務記錄，本集團的一體化油田管理項目再度完成一年續簽；鑽機服務、定向井、油田運維、檢測等產品服務亦獲取了新的項目訂單，推動季度內集團於伊拉克新增訂單同比大幅增長163.9%；於其他海外市場，本集團獲得西非市場監督監理服務、完井工具銷售、無損檢測服務等項目訂單。

中國市場，季度內，本集團繼續憑藉精準工程技術，在非常規油氣藏開發方面斬獲多筆訂單，包括華北非常規氣井壓裂項目、新疆超深井提氣注採項目、西南頁岩氣地質工程一體化項目等。創新產品服務方面，本集團斬獲了天然氣淨化設備租賃、氣密封檢測、無損檢測、油套管檢測等項目訂單。

二零二四年第一季度作業情況

於伊拉克市場，本集團的各主要項目均平穩執行，一體化油田管理項目繼續保持高效推進，伊拉克東部某油田，本集團憑藉多年來的優秀作業記錄獲得客戶授予「傑出貢獻承包商」榮譽稱號。中國市場，本集團繼續執行嚴格的作業管理，創造客戶極致美好體驗，季度內在油藏地質技術指導下，地質工程一體化、增產、完井等傳統業務項目平穩推進。創新業務方面，檢測、資產租賃業務繼續保持快速增長，為全年經營目標實現奠定了良好基礎。

截止二零二四年三月三十一日，本集團在手訂單約人民幣11,275.2百萬元。其中，伊拉克市場在手訂單約人民幣4,485.4百萬元，佔集團在手訂單總量約39.8%，其他市場在手訂單約人民幣1,012.0百萬元，佔集團在手訂單總量9.0%，中國市場在手訂單約人民幣5,777.8百萬元，佔集團在手訂單總量約51.2%，

備註：在手訂單是管理層根據與客戶簽訂的合同和協議計算和判斷在既定的日期之後可以執行的工作量。在手訂單會受到合同的執行而減少，也會由於市場的意外變化導致管理層對在手訂單的調整。

二零二四年第一季度公司管理情況

第一季度，為了全面支持業務的全球化，本集團對組織機構、運營管理進行全面調整，將系列運營管理部門總部前移迪拜，以更好的貼近、支持全球業務。同時，本集團進一步在全球範圍內招聘具有國際化視野和工作能力的優秀人才加入安東，持續加強全球化人才建設，為業務賦能。此外，通過內部的數智化線上管理平台，進行全球業務的互聯互通，開展全球化的高效運營管理，提高管理效率。

環境、社會和管治(ESG)方面，本集團全面總結、梳理了本集團二零二三在可持續發展方面的成果，發佈了集團《二零二三年可持續發展報告》。二零二三年，本集團通過積極開展技術創新、大力減碳，推行綠色業務，幫助行業向可持續發展轉型；積極履行社會責任，與利益相關方共同進步；同時，精進企業治理，通過實際行動，樹立行業可持續發展典範。

二零二四年第二季度運營展望

行業將繼續向綠色、可持續、數智化的方向轉型，為本集團的業務發展帶來新的機遇。本集團將圍繞長期戰略目標，向全球油氣新興市場的客戶全面推廣全過程八大解決方案，為油氣行業的可持續發展貢獻力量。

市場方面，本集團將繼續加大力度開拓全球油氣新興市場，佈局中東、非洲、中亞、東南亞等地的國家市場，與當地的國際油公司、國家油公司建立戰略合作關係，實現新訂單項目的落地。

產品與技術方面，本集團將依託全方位八大解決方案，圍繞油田客戶的可持續發展需求，繼續推動實現本集團業務的升級轉型。

管理方面，本集團將繼續推動管理和運營的全球化，建設面向未來的、創業型的、具備領導力的全球化團隊。同時，繼續圍繞現金流和資產回報，通過全價值流程變革，形成輕資產、快周轉、平台化新型商業模式，推動現金流經營商務模式的變革，實現現金流和資產回報的全面健康增長。

以上陳述乃根據本集團目前的運營及目前的市場狀況做出。有關陳述並非本集團表現的保證，而本集團的表現主要視乎市場及金融環境而定。

免責聲明

- 上述運營資料未經審核，乃根據本集團初步內部資料編製，鑒於合同簽訂、施工進度、客戶計劃等存在各種不確定性，上述季度運營數據與本集團的定期財務報告披露的信息可能存在差異，因此本公佈的季度運營數據僅作為階段性數據供參考。
- 上述季度運營資料並不構成亦不應被視作購買或出售本集團任何證券或金融產品的邀請或招攬。其並非亦非旨在提供任何投資服務或投資建議。投資者買賣本公司證券時務須謹慎行事，並避免不恰當地依賴該等數據。如有任何疑問，投資者應尋求專業人士或財務顧問的專業意見。

承董事會命
安東油田服務集團
主席
羅林

香港，二零二四年四月十二日

於本公告日期，本公司的執行董事為羅林先生、皮至峰先生及范永洪先生；非執行董事為黃松先生；獨立非執行董事為張永一先生、朱小平先生及WEE Yiau Hin先生。