

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本初步業績公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不就因本初步業績公告全部或任何部分內容所產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



**Tuya Inc.**  
**塗鴉智能\***

(於開曼群島註冊成立以不同投票權控制的有限責任公司)

(香港聯交所股份代號：2391)

(紐約證券交易所股票代碼：TUYA)

## 截至2023年12月31日止年度之 初步未經審計全年業績公告

全球領先物聯網（「物聯網」）雲開發平台Tuya Inc.（「Tuya」或「本公司」，聯交所代號：2391；紐交所代號：TUYA）今日公佈本公司、其附屬公司及合併聯屬實體（「本集團」）截至2023年12月31日止年度（「報告期」）的初步未經審計財務業績，以及截至2022年12月31日止年度的比較數字。

### 截至2023年12月31日止年度的財務摘要

- 總收入為230.0百萬美元，同比上升約10.5%（截至2022年12月31日止年度：208.2百萬美元）。
- 物聯網平台即服務（「PaaS」）收入為167.7百萬美元，同比上升約9.7%（截至2022年12月31日止年度：152.9百萬美元）。
- 軟件即服務（「SaaS」）及其他收入為35.8百萬美元，同比增長約20.0%（截至2022年12月31日止年度：29.8百萬美元）。
- 整體毛利率上升至46.4%，同比上升3.4個百分點（截至2022年12月31日止年度：43.0%）。物聯網PaaS的毛利率上升至43.7%，同比上升2.6個百分點（截至2022年12月31日止年度：41.1%）。
- 營業利潤率為負46.0%，同比改善34.8個百分點（截至2022年12月31日止年度：負80.8%）。非公認會計準則營業利潤率為負10.9%，同比改善36.7個百分點（截至2022年12月31日止年度：負47.6%）。
- 淨利潤率為負26.2%，同比改善44.0個百分點（截至2022年12月31日止年度：負70.2%）。非公認會計準則淨利潤率為8.9%，同比改善46.0個百分點（截至2022年12月31日止年度：負37.1%），首次達到年度收支平衡。

\* 僅供識別

- 經營活動所得現金淨額為36.4百萬美元，而截至2022年12月31日止年度則為經營活動所用現金淨額70.7百萬美元。
- 截至2023年12月31日，現金及現金等價物以及記為短期及長期投資的定期存款及美國國債總額為984.3百萬美元，相較而言，截至2022年12月31日則為952.0百萬美元。

### 截至2023年12月31日止年度的經營摘要

- 截至2023年12月31日止年度，物聯網PaaS客戶<sup>1</sup>約有4,000個（截至2022年12月31日止年度：5,100個）。截至2023年12月31日止年度的客戶總數約為6,100個（截至2022年12月31日止年度：7,600個）。
- 截至2023年12月31日止連續12個月，優質物聯網PaaS客戶<sup>2</sup>有265個（截至2022年12月31日止連續12個月：263個）。截至2023年12月31日止年度，本集團的優質物聯網PaaS客戶貢獻了約83.4%（截至2022年12月31日止年度：81.7%）的物聯網PaaS收入。
- 截至2023年12月31日止連續12個月，以收入為基礎的物聯網PaaS淨擴展率（「DBNER」）<sup>3</sup>為103%（截至2022年12月31日止連續12個月：51%）。
- 截至2023年12月31日，註冊物聯網設備和軟件開發者（「註冊開發者」）約993,000個，較截至2022年12月31日的約708,000個開發者增長40.3%。

1. 本集團將於指定期間內的物聯網PaaS客戶定義為在該期間直接向本集團下達物聯網PaaS訂單的客戶。
2. 本集團將優質物聯網PaaS客戶定義為截至指定日期過去12個月期間物聯網PaaS收入貢獻超過100,000美元的客戶。
3. 本集團通過首先識別過去12個月期間的所有客戶（即於該期間至少下達一次物聯網PaaS訂單的客戶），然後將該等客戶於目前連續12個月期間產生的物聯網PaaS收入除以同一客戶群於之前12個月期間產生的物聯網PaaS收入得出商數，以計算物聯網PaaS連續12個月期間的DBNER。本集團的DBNER可能因多項因素的綜合影響而不時變動，其中包括客戶的購買週期及金額以及本集團的客戶組合的變動。DBNER顯示本集團隨著時間的推移擴大客戶對其平台的使用，並從現有客戶中產生收入增長的能力。

## 截至2023年12月31日止年度未經審計財務業績

### 收入

2023年的總收入為230.0百萬美元，較2022年同期的208.2百萬美元增加10.5%，主要由於物聯網PaaS收入、SaaS及其他收入以及智能設備分銷收入增加。

- 截至2023年12月31日止年度的物聯網PaaS收入為167.7百萬美元，較2022年同期的152.9百萬美元增加9.7%。與2022年同期相比，該同比增長的恢復主要是由於下游庫存積壓的緩解和全球經濟的改善，以及本公司為應對宏觀經濟不利因素所採取的有效客戶聚焦及產品增厚策略。基於以上因素，本集團物聯網PaaS的DBNER由截至2022年12月31日止連續12個月的51%上升至截至2023年12月31日止連續12個月的103%。
- 截至2023年12月31日止年度的SaaS及其他收入為35.8百萬美元，較2022年同期的29.8百萬美元增加20.0%，主要是由於雲軟件產品的收入增加。本集團繼續致力於向其客戶提供極具價值的增值服務及多元化的軟件產品。
- 截至2023年12月31日止年度的智能設備分銷收入為26.5百萬美元，較2022年同期的25.4百萬美元增加4.2%，主要是由於智能設備解決方案收入增加，部分被智能設備採購的收入減少（免於客戶與多家原始設備製造商（「OEM」）對接）以及客戶購買需求的時效及數量不同所抵銷。

### 營業成本

截至2023年12月31日止年度的營業成本為123.3百萬美元，較2022年同期的118.7百萬美元增加3.9%，與總收入的增長趨勢一致。

### 毛利及毛利率

截至2023年12月31日止年度的毛利總額由2022年同期的89.4百萬美元增加19.3%至106.7百萬美元，而截至2023年12月31日止年度的毛利率為46.4%，較2022年同期的43.0%有所增加。

- 截至2023年12月31日止年度物聯網PaaS的毛利率為43.7%，較2022年同期的41.1%上升2.6個百分點，主要因產品組合變化、產品價值提升，以及與2022年同期相比，就周轉率低的特定物聯網芯片及原材料錄得的撥備減少。
- 截至2023年12月31日止年度SaaS及其他的毛利率為74.2%，而2022年同期為79.0%，主要由於產品及服務組合的變動，但基本維持穩定水平。
- 截至2023年12月31日止年度智能設備分銷的毛利率為25.5%，而2022年同期為11.6%，主要由於我們於年內向客戶提供了更高價值的產品解決方案。

## 營業費用

截至2023年12月31日止年度的營業費用為212.5百萬美元，較2022年同期的257.6百萬美元減少17.5%。

截至2023年12月31日止年度的非公認會計準則營業費用（定義為不包括股份支付薪酬費用及長期投資信用損失的營業費用）為131.7百萬美元，較2022年同期的188.6百萬美元減少30.2%。截至2023年12月31日止年度的股份支付薪酬費用為65.2百萬美元，而2022年同期為69.0百萬美元。截至2023年12月31日止年度的長期投資信用損失為15.5百萬美元，而2022年同期為零。

- 截至2023年12月31日止年度的研發費用為102.3百萬美元，較2022年同期的144.9百萬美元減少29.4%，乃主要由於本集團策略性精簡其研發團隊及營運。截至2023年12月31日，本集團的受薪研發人員總數為1,047人，較截至2022年12月31日下降20.3%。截至2023年12月31日止年度的非公認會計準則經調整研發費用為87.5百萬美元，而2022年同期為130.3百萬美元。
- 截至2023年12月31日止年度的銷售及營銷費用為40.4百萬美元，較2022年同期的55.7百萬美元減少27.3%，主要由於(i)本集團策略性精簡其銷售及營銷團隊；及(ii)本集團致力控制開支及提高銷售及營銷效率。截至2023年12月31日止年度的非公認會計準則經調整銷售及營銷費用為35.0百萬美元，而2022年同期為48.8百萬美元。
- 截至2023年12月31日止年度的一般及管理費用為80.7百萬美元，較2022年同期的67.5百萬美元增加19.5%，主要由於長期投資信用損失15.5百萬美元（2022年同期：無），部分因本集團策略性精簡其一般及管理團隊，導致薪金相關開支減少而被抵銷。截至2023年12月31日止年度的非公認會計準則經調整一般及管理費用為20.1百萬美元，而2022年同期為20.0百萬美元。
- 截至2023年12月31日止年度的其他營業收益淨額為10.9百萬美元，主要是由於收到軟件增值稅退稅及對企業의 各種一般性補貼。

## 營業虧損及營業利潤率

截至2023年12月31日止年度的營業虧損為105.8百萬美元，較2022年同期的168.2百萬美元收窄37.1%。截至2023年12月31日止年度的非公認會計準則營業虧損為25.1百萬美元，較2022年同期的99.2百萬美元收窄74.7%。

截至2023年12月31日止年度的營業利潤率為負46.0%，較2022年同期的負80.8%改善34.8個百分點。截至2023年12月31日止年度的非公認會計準則營業利潤率為負10.9%，較2022年同期的負47.6%改善36.7個百分點。

## 淨虧損／利潤及淨利潤率

截至2023年12月31日止年度的淨虧損為60.3百萬美元，較2022年同期的146.2百萬美元收窄58.7%。截至2023年12月31日止年度的營業虧損與淨虧損之間的差異乃主要由於本集團對現金及銀行定期存款（按短期及長期投資入賬）妥善實施財務戰略，因而實現49.7百萬美元的利息收入。

本集團於截至2023年12月31日止年度的非公認會計準則淨利潤為20.4百萬美元，較2022年同期的非公認會計準則淨虧損的77.2百萬美元有所改善，標誌著首個財政年度本集團在非公認會計準則基準下達到收支平衡的盈利能力。

截至2023年12月31日止年度的淨利潤率為負26.2%，較2022年同期的負70.2%改善44.0個百分點。截至2023年12月31日止年度的非公認會計準則淨利潤率為8.9%，較2022年同期的負37.1%改善46.0個百分點。

## 每股美國存託股份基本及攤薄淨虧損／盈利

截至2023年12月31日止年度的每股美國存託股份基本及攤薄淨虧損為0.11美元，而2022年同期則為0.26美元。每股美國存託股份代表本公司一股A類普通股。

截至2023年12月31日止年度的非公認會計準則下每股美國存託股份基本及攤薄淨盈利約為0.04美元及0.03美元，而2022年同期則為每股美國存託股份淨虧損0.14美元。

## 現金及現金等價物以及記為短期及長期投資的定期存款及美國國債

截至2023年12月31日，現金及現金等價物以及記為短期及長期投資的定期存款及美國國債為984.3百萬美元，而截至2022年12月31日則為952.0百萬美元，而本集團認為其足以滿足其現時流動資金及營運資金需求。

## 經營活動所得現金淨額

截至2023年12月31日止年度的經營活動所得現金淨額為36.4百萬美元，而2022年同期的經營活動所用現金淨額為70.7百萬美元大幅改善。截至2023年12月31日止年度的經營活動所得現金淨額有所改善，主要是由於本集團總收入增加、營業費用（尤其是僱員相關成本）減少，以及日常業務過程中的營運資金變動所致。

有關上文所討論非公認會計準則財務指標的進一步資料，請參閱本初步業績公告第13頁「使用非公認會計準則財務指標」一節。

## 業務回顧及展望

### 業務回顧

截至2023年12月31日止年度，物聯網PaaS客戶約有4,000個。截至2023年12月31日止年度的客戶總數約為6,100個。本集團將於指定期間內的物聯網PaaS客戶定義為在該期間直接向本集團下達物聯網PaaS訂單的客戶。

截至2023年12月31日止連續12個月的優質物聯網PaaS客戶有265個。截至2023年12月31日止年度，本集團的優質物聯網PaaS客戶貢獻了約83.4%的物聯網PaaS收入。本集團將優質物聯網PaaS客戶定義為截至指定日期過去12個月物聯網PaaS收入貢獻超過100,000美元的客戶。

截至2023年12月31日止連續12個月，物聯網PaaS的DBNER為103%。本集團通過首先識別過去12個月期間的所有客戶（即於該期間至少下達一次物聯網PaaS訂單的客戶），然後將該等客戶於目前連續12個月期間產生的物聯網PaaS收入除以同一客戶群於過去12個月期間產生的物聯網PaaS收入得出商數，以計算物聯網PaaS連續12個月期間的DBNER。本集團的DBNER可能因多項因素的綜合影響而不時變動，其中包括客戶的購買週期及金額以及本集團的客戶組合的變動。DBNER顯示本集團隨著時間的推移擴大客戶對其平台的使用，並從現有客戶中產生收入增長的能力。

截至2023年12月31日，註冊物聯網設備和軟件開發者或註冊開發者約993,000個，較截至2022年12月31日的超過708,000個開發者增長40.3%。

### 展望

於2023年財政年度，我們繼續觀察到總體通脹緩慢下降，但仍在持續，並預期會持續影響可選消費電子產品的支出。在供應鏈方面，我們預期下游庫存水準將持續正常化，這將為下游智能設備製造商、品牌和零售渠道提供更大的靈活性和韌性，使其能夠根據需要調整其營運和採購計劃。此舉從而將重振其對智能業務的投入。整體而言，可選消費電子產品支出以及企業採購預計將優先考慮成本效益，反映出當前經濟環境下大家廣泛採用平衡的策略。

為應對不斷變化的市場環境，本集團將繼續致力不斷迭代及改善其產品及服務、進一步提升其軟硬件能力、擴大優質客群、投資創新及新機遇、多元化收入來源並進一步優化經營效率。同時，本集團理解未來的發展仍可能會面臨挑戰，其中包括消費者支出模式的轉變、地區經濟差異、庫存管理、匯率波動及更廣泛的地緣政治不確定性等。

## 管理層討論與分析

### 1. 流動資金及資本資源

本集團自成立以來一直產生營業虧損。截至2023年及2022年12月31日止年度，本集團分別產生淨虧損60.3百萬美元及146.2百萬美元。截至2023年12月31日，累計虧損為574.8百萬美元。然而，由於本集團妥善實施應對逆境的舉措及長期發展的策略，本集團於截至2023年12月31日止年度錄得經營活動所得現金淨額36.4百萬美元，而截至2022年12月31日止年度則錄得經營活動所用現金淨額70.7百萬美元。

本集團的流動資金乃基於本集團提升經營現金流量狀況、自股權投資者取得資本融資以為其一般營運、研發活動及資本開支提供資金的能力。本集團是否能夠持續經營取決於管理層成功執行業務計劃的能力，包括提高市場對其產品的接受程度以提高銷量從而實現規模經濟，或加強其技術能力以提供具有更高價值的先進產品，同時採用更有效的營銷策略及成本控制措施以更好地管理經營現金流量狀況以及從外部融資來源獲得資金以產生正融資現金流量。於2021年3月及4月，隨著於紐約證券交易所的首次公開發售完成及包銷商行使超額配股權，本公司收到所得款項淨額（經扣除包銷折扣及佣金、費用及發售開支）為904.7百萬美元。於2022年7月5日，本公司的A類普通股於香港聯合交易所有限公司（「聯交所」）主板上市。就上市而言，本公司按發售價每股A類普通股19.3港元發行及配發7,300,000股新A類普通股。全球發售所得款項淨額（經扣除承銷費用及佣金）約為70.0百萬港元（「全球發售所得款項淨額」），且並無行使超額配股權。

截至2023年12月31日，現金及現金等價物以及記為短期及長期投資的定期存款及美國國債總額為984.3百萬美元（截至2022年12月31日：952.0百萬美元）。

### 2. 計息銀行及其他借款

截至2023年12月31日，本集團並無任何計息銀行及其他借款。

### 3. 資產抵押

截至2023年12月31日，本集團並無任何資產抵押。

#### 4. 債權比率

債權比率等於期末的債務總額除以權益總額。債務總額包括短期借款、長期借款的即期部分及長期借款(均為計息借款)。截至2023年12月31日,由於本集團並無借款,故本集團的債權比率為零(截至2022年12月31日:零)。

#### 5. 重大投資

截至2023年12月31日止年度,除根據適用會計準則呈列為短期及長期投資的定期存款475.5百萬美元外,本集團並無任何重大投資(包括截至2023年12月31日價值佔本集團總資產5%或以上的於被投資公司的任何投資)。截至2023年12月31日,本集團並無其他重大投資及資本資產計劃。

#### 6. 資本開支承擔

截至2023年12月31日,本集團並無任何資本開支承擔。

#### 7. 或有負債

截至2023年12月31日,本集團並無任何重大或然負債。

#### 8. 重大收購及出售

截至2023年12月31日止年度,本集團並無進行任何重大收購及出售。

#### 9. 風險管理

##### 外匯風險

本集團的收入主要以人民幣(「人民幣」)計值,而本集團的大部分開支亦以人民幣計值。本集團以美元作為呈報貨幣。本公司及其在開曼群島及香港註冊成立的附屬公司的功能貨幣為美元,而本集團的其他附屬公司及合併聯屬實體的功能貨幣為根據ASC 830外幣事項標準確定的彼等各自本地貨幣。其附屬公司及合併聯屬實體的財務報表使用美元以外的功能貨幣(如人民幣)換算為美元。因此,由於人民幣兌美元貶值或升值,本集團以美元呈列的收益將受到負面或正面影響。本集團認為目前並無因其經營活動而產生任何重大直接外匯風險。截至2023年12月31日,本集團並無持有任何作對沖用途的金融工具。



## 利率風險

本集團面臨的利率風險主要與閒置現金產生的利息收入有關，閒置現金主要以計息銀行存款形式持有。本集團沒有使用任何衍生金融工具來管理其利率風險敞口。生息工具具有一定程度的利率風險。本集團當前並未面臨，且預期將不會面臨因利率變動產生的重大風險。然而，由於市場利率的變動，本集團的未來利息收入可能低於預期。

## 10. 僱員及薪酬政策

下表載列截至2023年12月31日本集團按職能劃分的受薪僱員明細：

職能	僱員人數
研究與開發	1,047
銷售及營銷	310
一般及管理及其他	108
	<hr/>
總計	<b>1,465</b>

本集團主要透過人力資源部門的招聘專員經介紹及網上渠道（包括本公司的公司網站及社交網絡平台）招聘僱員。本集團已採納一系列培訓政策及定制課程，據此，本集團僱員定期接受內部講師及第三方顧問提供的技術、企業文化、領導力及其他培訓。本集團為僱員提供具競爭力的薪酬待遇及有活力的工作環境以鼓勵僱員主動性。本集團參與多項政府法定僱員福利計劃，包括社會保險（即養老保險、醫療保險、失業保險、工傷保險及生育保險）及住房公積金。此外，本集團參與一項於2022年12月23日生效的補充僱員商業醫療保險計劃，旨在促進僱員的健康工作及健康生活。

## 企業管治

本公司董事（「董事」）會（「董事會」）致力達致高水平的企業管治標準。董事會相信，高水平的企業管治標準對本公司提供框架以保障股東利益及提升企業價值及問責性至關重要。

### 遵守企業管治守則

截至2023年12月31日止年度，本公司已遵守香港聯合交易所有限公司證券上市規則（「上市規則」）附錄C1所載企業管治守則的所有守則條文，惟以下除外。

根據企業管治守則的守則條文第C.2.1條，於香港聯交所上市的公司應遵守主席與首席執行官的職責應有區分，並不應由一人同時兼任的規定，但亦可選擇偏離該規定。由於王學集先生（「王先生」）兼任董事會聯席主席及本公司首席執行官，故本公司偏離此守則條文。王先生為本集團創辦人，於本集團業務營運及管理方面擁有豐富經驗。董事會認為，鑒於王先生的經驗、個人履歷及其以上於本公司擔任的職位，王先生作為本公司的首席執行官，對本公司業務有廣泛了解，是最能抓住董事會戰略機遇和重點並確保貫徹本公司上下領導的董事。董事會亦相信，主席及首席執行官由同一人士兼任可促進策略倡議的有效執行並便利管理層與董事會之間的信息傳遞。

董事會認為，此安排將不會損害權力與權限之間的平衡。原因為：(i)所有重大決策均經諮詢董事會成員（包括相關董事委員會）及四名獨立非執行董事後作出；(ii)王先生及其他董事知悉並承諾履行彼等作為董事的受信責任，該等責任要求（其中包括）彼等以符合本公司最佳利益的方式以本公司利益行事，並據此為本集團作出決策；及(iii)董事會由豐富經驗的人才組成，彼等定期會面以討論影響本公司營運的事宜，以確保權力與權限之間的平衡。此外，本集團的整體策略及其他主要業務、財務及營運政策乃經詳細討論後由董事會及高級管理層共同制定。

董事會將繼續檢討，並可能在考慮本集團的整體情況後，於未來適當時候建議將董事會主席與本公司首席執行官的角色分開。

### **遵守上市發行人董事進行證券交易的標準守則（「標準守則」）**

本公司已採納上市規則附錄C3所載之標準守則，作為董事進行證券交易之行為守則。經向全體董事及相關僱員作出具體查詢後，彼等確認於截至2023年12月31日止年度一直遵守標準守則。

### **審計委員會**

本公司審計委員會（「審計委員會」）由三名獨立非執行董事組成，即黃宣德先生、郭孟雄先生及葉栢東先生，黃宣德先生（具備適當專業資格的獨立非執行董事）為審計委員會主席。

審計委員會已審閱本集團於報告期的未經審計簡明合併財務報表及全年業績，而董事會與審計委員會就本公司所採納的會計處理方法並無分歧。

審計委員會已與本公司獨立核數師羅兵咸永道會計師事務所（「核數師」）會面，亦已討論有關本公司所採納之會計政策及慣例之事宜以及內部監控及財務申報事宜。

### **核數師就本初步業績公告執行的程序**

核數師同意本集團初步業績公佈截至2023年12月31日止年度之未經審計簡明合併資產負債表、未經審計簡明合併綜合虧損表、未經審計簡明合併現金流量表及其相關附註數字，乃與本集團本年度最新未經審計合併財務報表所包含的金額相符。核數師就此進行之工作並不構成審核、審閱或其他核證工作，因此，核數師並無就本初步業績公告作出任何核證。

### **其他資料**

#### **購買、出售及贖回本公司上市證券**

於報告期，本公司從公開市場回購約1.2百萬股美國存託股份（代表相同數目的本公司A類普通股），總代價約為2.0百萬美元。

除上文所披露者外，於報告期，本公司或其任何附屬公司概無購買、出售或贖回本公司於香港聯交所上市的任何證券。

#### **全球發售所得款項用途**

於2022年7月5日，本公司的A類普通股於香港聯交所主板上市，本公司成功籌集全球發售所得款項淨額（定義見上文）約為70.0百萬港元。截至本初步業績公告日期，先前於本公司日期為2022年6月22日的招股章程「未來計劃及所得款項用途」一節所披露的所得款項淨額擬定用途概無變動。

於2023年12月31日，本公司已按下表所載動用所得款項淨額。

	佔上市籌集 的總所得款項 淨額的 百分比 (概約) (%)	按招股章程 所述相同方式 及比例的 所得款項 計劃用途 (概約) (百萬港元)	於2022年 12月31日未 動用所得款項 淨額 (概約) (百萬港元)	於報告期實 際動用所 得款項 (概約) (百萬港元)	於2023年 12月31日未 動用所得款項 淨額 (概約) (百萬港元)	動用餘下未動 用所得款項 淨額的預期 時間表
增強物聯網技術及 基礎設施	30%	21.0	21.0	6.3	14.7	未來四年
擴大及增強我們的 產品供應	30%	21.0	21.0	6.3	14.7	未來四年
改善營銷及品牌活動	15%	10.5	10.5	3.2	7.3	未來四年
尋求戰略夥伴關係、 投資及收購以實施 我們的長期 增長策略	15%	10.5	10.5	3.2	7.3	未來四年
一般企業用途及 營運資金需求	10%	7.0	7.0	2.1	4.9	未來四年
總計	100%	70.0	70.0	21.1	48.9	

## 股息

董事會不建議就截至2023年12月31日止年度派付末期股息。

## 報告期後重大事項

自2023年12月31日及截至本初步業績公告日期並無發生影響本集團的重大事項。

## 或有事項

誠如本公司日期為2023年7月26日的公告及本公司於2023年4月26日刊發的2022財政年度20-F表格所披露，本公司於2022年8月提起的推定證券集體訴訟中被列為被告。本公司已於2023年5月提交申請撤銷訴訟。於2024年3月5日（美國東部時間），法院頒令，局部批准本公司的撤銷訴訟申請並拒絕部分申請。截至本公告日期，該訴訟仍在進行中。

## 刊登初步全年業績公告及年度報告

本初步業績公告刊登於香港聯交所網站 <http://www.hkexnews.hk> 及本公司網站 <https://ir.tuya.com>。載有上市規則規定的所有資料的本公司報告期年度報告將於適當時候寄發予股東，並可於本公司及香港聯交所網站查閱。

## 有關Tuya Inc.

Tuya Inc.是全球領先的物聯網雲開發平台，使命是構建物聯網開發者生態，賦能萬物智能。Tuya開創了一個專用的物聯網雲開發平台，為企業及開發商提供全套產品，包括平台即服務(或PaaS)及軟件即服務(或SaaS)。Tuya透過其物聯網雲端開發平台，使開發商能夠激活一個由品牌方、OEM、合作夥伴及終端用戶構成的充滿活力的物聯網生態系統，透過廣泛的智能設備實現互動及溝通。

### 使用非公認會計準則財務指標

在評估業務時，本公司考慮並使用非公認會計準則營業費用、非公認會計準則營業虧損(包括非公認會計準則營業利潤率)、非公認會計準則淨(虧損)/利潤(包括非公認會計準則淨利潤率)及非公認會計準則下每股美國存託股份基本及攤薄淨(虧損)/盈利等非公認會計準則財務指標，作為審閱及評估其經營表現的補充指標。非公認會計準則財務指標的呈列不應被單獨考慮或視為可替代根據美國公認會計準則(「美國公認會計準則」)編製及呈列的財務資料。本公司界定非公認會計準則財務指標不包括股份支付薪酬費用及長期投資的信貸相關減值對相關公認會計準則指標的影響。本公司呈列非公認會計準則財務指標，乃由於管理層用它們來評估經營表現及制定業務計劃。本公司亦相信，採用非公認會計準則財務指標有助投資者評估其經營表現。

非公認會計準則財務指標未於美國公認會計準則中有所界定，亦無根據美國公認會計準則呈列。非公認會計準則財務指標用作分析工具存在局限性。使用上述非公認會計準則財務指標的其中一項主要限制為其並未反映影響本集團營運的所有開支項目。股份支付薪酬費用及長期投資的信貸相關減值已經及可能繼續於業務中產生，且並無於呈列非公認會計準則指標中反映。此外，非公認會計準則財務指標可能有別於其他公司(包括同業公司)使用的非公認會計準則資料，因此可比性可能有限。為彌補可比性的局限，本公司將非公認會計準則指標調節至最直接可資比較的美國公認會計準則指標，所有指標均應於評估本集團業績時予以考慮。本公司敦請閣下審閱財務資料時應整體考慮，不應依賴單一財務指標。

Tuya的非公認會計準則指標與最直接可資比較美國公認會計準則指標的未經審計對賬載於本初步業績公告結尾部分。

## 安全港聲明

本初步業績公告載有前瞻性陳述。該等陳述乃根據《1995年美國私人證券訴訟改革法案》的「安全港」條文作出。前瞻性陳述並非歷史事實的陳述，包括有關本公司信念及期望的陳述。前瞻性陳述涉及固有風險及不確定因素，而多項因素可能導致實際結果與任何前瞻性陳述所載者有重大差異。在若干情況下，前瞻性陳述可透過「可能」、「將會」、「預期」、「預計」、「目標」、「旨在」、「估計」、「擬」、「計劃」、「相信」、「潛在」、「繼續」、「很可能」等字眼或語句或其他類似表述予以識別。有關該等及其他風險、不確定因素或因素的進一步資料載於本公司向美國證券交易委員會提交的文件。本初步業績公告所載前瞻性陳述僅截至本初步業績公告日期作出，除法律規定者外，本公司並無責任公開更新任何前瞻性陳述以反映期後事項或情況。所有前瞻性陳述應根據其固有不确定性的理解進行評估。

承董事會命  
**Tuya Inc.**  
董事長  
王學集

香港，2024年3月11日

於本初步業績公告日期，董事會由執行董事王學集先生、陳燎罕先生、楊懿先生及劉堯女士；以及獨立非執行董事黃宣德先生、邱昌恒先生、郭孟雄先生及葉栢東先生組成。

# TUYA INC.

## 未經審計簡明合併資產負債表 截至2022年及2023年12月31日

(除另有註明外，除股份和每股數據外的所有金額均以千美元(「美元」)計)

	附註	截至2022年 12月31日	截至2023年 12月31日
<b>資產</b>			
<b>流動資產</b>			
現金及現金等價物		133,161	498,688
短期投資		821,134	291,023
應收賬款淨額	7	12,172	9,214
應收票據淨額		2,767	4,955
存貨淨額		45,380	32,865
預付款項及其他流動資產淨額		8,752	11,053
<b>流動資產總值</b>		<u>1,023,366</u>	<u>847,798</u>
<b>非流動資產</b>			
不動產、設備及軟件淨額		3,827	2,589
經營租賃使用權資產淨值		9,736	7,647
長期投資		18,031	207,489
其他非流動資產淨值		1,179	877
<b>非流動資產總值</b>		<u>32,773</u>	<u>218,602</u>
<b>資產總值</b>		<u><u>1,056,139</u></u>	<u><u>1,066,400</u></u>
<b>負債及股東權益</b>			
<b>流動負債</b>			
應付賬款	8	9,595	11,577
客戶預付款項		27,633	31,776
流動遞延收益		6,821	6,802
預提費用及其他流動負債		33,383	32,807
應付所得稅		—	689
流動租賃負債		3,850	3,883
<b>流動負債總額</b>		<u>81,282</u>	<u>87,534</u>

# TUYA INC.

## 未經審計簡明合併資產負債表(續) 截至2022年及2023年12月31日

(除另有註明外，除股份和每股數據外的所有金額均以千美元(「美元」)計)

	截至2022年 12月31日	截至2023年 12月31日
	<i>附註</i>	
<b>非流動負債</b>		
非流動租賃負債	5,292	<b>3,904</b>
非流動遞延收益	394	<b>506</b>
其他非流動負債	7,004	<b>3,891</b>
	<hr/>	<hr/>
<b>非流動負債總額</b>	<b>12,690</b>	<b>8,301</b>
	<hr/>	<hr/>
<b>負債總額</b>	<b>93,972</b>	<b>95,835</b>
	<hr/> <hr/>	<hr/> <hr/>
<b>股東權益</b>		
普通股	—	—
A類普通股	25	<b>25</b>
B類普通股	4	<b>4</b>
庫存股	(86,438)	<b>(53,630)</b>
額外實繳資本	1,584,764	<b>1,616,105</b>
累計其他綜合虧損	(22,115)	<b>(17,091)</b>
累計虧損	(514,073)	<b>(574,848)</b>
	<hr/> <hr/>	<hr/> <hr/>
<b>股東權益總額</b>	<b>962,167</b>	<b>970,565</b>
	<hr/> <hr/>	<hr/> <hr/>
<b>負債及股東權益總額</b>	<b>1,056,139</b>	<b>1,066,400</b>
	<hr/> <hr/>	<hr/> <hr/>



# TUYA INC.

## 未經審計簡明合併綜合虧損表

(除另有註明外，除股份和每股數據外的所有金額均以千美元(「美元」)計)

	附註	截至12月31日止年度	
		2022年	2023年
收入			
營業成本	3	208,172	<b>229,990</b>
		<u>(118,749)</u>	<u>(123,335)</u>
毛利		<u>89,423</u>	<u>106,655</u>
營業費用：			
研發費用		(144,942)	<b>(102,277)</b>
銷售及營銷費用		(55,662)	<b>(40,440)</b>
一般及管理費用		(67,513)	<b>(80,663)</b>
其他營業收益淨額		<u>10,508</u>	<u>10,901</u>
營業費用總額		<u>(257,609)</u>	<u>(212,479)</u>
營業虧損		<u>(168,186)</u>	<u>(105,824)</u>
其他收益			
其他非營業收益淨額		2,904	<b>3,113</b>
財務收入淨額		18,546	<b>44,976</b>
外匯收益淨額		<u>2,441</u>	<u>669</u>
稅前虧損		(144,295)	<b>(57,066)</b>
所得稅費用	4	<u>(1,880)</u>	<u>(3,249)</u>
淨虧損		<u>(146,175)</u>	<u>(60,315)</u>
歸屬於Tuya Inc.淨虧損		<u>(146,175)</u>	<u>(60,315)</u>
歸屬於普通股股東淨虧損		<u>(146,175)</u>	<u>(60,315)</u>

# TUYA INC.

## 未經審計簡明合併綜合虧損表(續)

(除另有註明外，除股份和每股數據外的所有金額均以千美元(「美元」)計)

	附註	截至12月31日止年度	
		2022年	2023年
淨虧損		<u>(146,175)</u>	<u>(60,315)</u>
其他綜合(虧損)/收益			
長期投資的公允價值變動		(9,493)	(7,791)
長期投資的公允價值變動轉出		–	15,537
外幣折算		<u>(14,942)</u>	<u>(2,722)</u>
歸屬於Tuya Inc.綜合總虧損		<u>(170,610)</u>	<u>(55,291)</u>
歸屬於Tuya Inc.淨虧損		<u>(146,175)</u>	<u>(60,315)</u>
歸屬於普通股股東淨虧損		<u>(146,175)</u>	<u>(60,315)</u>
計算每股淨虧損時使用的普通股加權平均數， 基本及攤薄	6	553,527,529	555,466,061
歸屬於普通股股東每股淨虧損，基本及攤薄	6	(0.26)	(0.11)
股份支付薪酬費用計入：			
研發費用		14,692	14,734
銷售及營銷費用		6,825	5,446
一般及管理費用		47,502	45,036

# TUYA INC.

## 未經審計簡明合併現金流量表

(除另有註明外，除股份和每股數據外的所有金額均以千美元(「美元」)計)

	截至12月31日止年度		
	附註	2022年	2023年
經營活動(所用)／所得現金淨額		(70,654)	<b>36,443</b>
投資活動(所用)／所得現金淨額		(714,225)	<b>332,455</b>
融資活動所用現金淨額		(38,582)	<b>(2,223)</b>
匯率變動對現金及現金等價物和受限制現金的影響		<u>(7,954)</u>	<u><b>(1,148)</b></u>
現金及現金等價物和受限制現金(減少)／增加淨額		<u>(831,415)</u>	<u><b>365,527</b></u>
年初現金及現金等價物和受限制現金		<u>964,576</u>	<u><b>133,161</b></u>
年末現金及現金等價物和受限制現金		<u><u>133,161</u></u>	<u><u><b>498,688</b></u></u>

## 未經審計財務資料附註：

### 1. 一般資料

Tuya Inc. (「本公司」) 於2014年8月28日根據開曼群島法律註冊成立為獲豁免有限責任公司。本公司及其附屬公司及合併可變利益實體 (「可變利益實體」) (統稱「本集團」) 主要從事向開發物聯網設備的企業客戶 (包括品牌方及其OEM (原始設備製造商)) 提供PaaS (平台即服務)。另外，本集團向其客戶提供行業SaaS (軟件即服務) 和基於雲的增值服務。本集團亦銷售自合格OEM購買的「Powered by Tuya」智能設備成品 (「智能設備分銷」)。

在2014年8月註冊成立Tuya Inc.之前，本集團通過杭州塗鴉科技有限公司 (「杭州塗鴉科技」，由王學集和另一名個人於2014年6月16日共同成立) 開始其初始運營。簽署一系列協議後，截至2014年8月，杭州塗鴉科技由王學集和其他四名個人 (統稱為「登記股東」) 以及兩位無關聯的天使輪融資投資者 (「非登記股東可變利益實體投資者」) 共同擁有。Tuya Inc. 註冊成立後，於2014年12月，杭州塗鴉信息技術有限公司 (「外商獨資企業」) 成立。隨後，本集團於2014年12月與外商獨資企業、杭州塗鴉科技及其股東訂立了一系列合約安排，此後杭州塗鴉科技 (「可變利益實體」) 成為本集團的可變利益實體。可變利益實體於本次交易前後均由王學集控制。本次交易完成後，本集團的合併財務報表包括本公司、其附屬公司及合併可變利益實體的財務報表。2019年，可變利益實體協議予以修訂及重述，其中，由於可變利益實體註冊股本變更及非登記股東可變利益實體投資者退出可變利益實體股東，對可變利益實體的股東名單和各股東的股權進行了修訂。於2022年1月，已對合約安排作出進一步修訂及重述。

截至2022年及2023年12月31日止年度，可變利益實體運營少量業務活動，對本公司的財務狀況、經營業績或現金流量並無重大影響。

### 2. 編製基準

本集團合併財務報表乃根據美國公認的會計準則 (「美國公認會計準則」) 編製，以反映本集團的財務狀況、經營業績及現金流量。所應用的會計政策與上一財政年度的未經審計合併財務報表所應用者一致。

### 3. 收入

本集團於所示年度的收入按其主要收入來源分列如下：

	截至12月31日止年度	
	2022年 美元	2023年 美元
物聯網PaaS	152,914	167,694
智能設備分銷	25,446	26,517
SaaS及其他	29,812	35,779
總收入	<u>208,172</u>	<u>229,990</u>

## 4. 稅項

### 開曼群島

根據開曼群島現行稅法，本公司無須繳納所得稅、公司稅或資本利得稅，且無須就支付股息繳納預提稅。

### 英屬維爾京群島

根據英屬維爾京群島現行法律，在英屬維爾京群島註冊成立的實體無須就其收入或資本利得繳稅。

### 香港

根據現行的香港《稅務條例》，本集團位於香港的附屬公司只需對在香港境內業務產生的應課稅收入繳納16.5%的香港利得稅。

### 中國

#### 中國企業所得稅 (「企業所得稅」)

中華人民共和國全國人民代表大會於2007年3月16日頒佈《企業所得稅法》(「新《企業所得稅法》」)，據此，外商投資企業(「外商投資企業」)及國內企業將須按25%的統一稅率繳納企業所得稅(「企業所得稅」)。新《企業所得稅法》自2008年1月1日起實施。根據《企業所得稅法實施條例》，經認定的「高新技術企業」(「高新技術企業」)有資格享受15%的優惠稅率。高新技術企業證書有效期為三年。先前的證書到期時企業可重新申請高新技術企業證書。

外商獨資企業(杭州塗鴉信息技術有限公司)獲得其高新技術企業證書，有效期由截至2018年12月31日止年度起至截至2024年12月31日止年度，為期六年，並於2022年續期，有效期由截至2022年12月31日止年度起至截至2024年12月31日止年度，為期三年。因此，就其《企業所得稅法》項下的應課稅收入而言，該外商獨資企業於證書有效的各年度有資格享受15%的優惠稅率，前提是其維持高新技術企業資格及在相關稅務部門妥為完成相關企業所得稅申報程序。

#### 就股息繳納的中國預提所得稅

《企業所得稅法》還規定，就中國稅務目的而言，依照外國(地區)法律成立但「實際管理機構」在中國境內的企業被視為居民企業，因此仍就其全球所得按25%的稅率繳納中國所得稅。《企業所得稅法實施條例》僅將「實際管理機構」的場所定義為「對非中國企業的生產經營、人員、賬務、財產等實施實質性全面管理和控制的場所」。

如外商投資企業的中國境外直接控股公司被視為在中國境內並無設立任何機構、場所的非居民企業，或收取的股息與該直接控股公司在中國境內設立的機構、場所無關，《企業所得稅法》亦就外商投資企業向有關直接控股公司分派的股息徵收10%的預提所得稅，除非該直接控股公司註冊成立所在的司法管轄區已與中國簽訂稅收協議，規定了不同的預提安排。根據2006年8月《內地和香港特別行政區關於對所得避免雙重徵稅和防止偷漏稅的安排》，中國外商投資企業向其香港直接控股公司支付的股息將按不超過5%的稅率繳納預提稅(如香港直接控股公司擁有該外商投資企業至少25%的股份，並從中國稅收角度可確認為股息的實益擁有人)。

截至2022年及2023年12月31日，由於本集團並無要求其中國附屬公司分派其留存收益的任何計劃，且打算保留該等收益以經營及擴張其在中國的業務，本公司並未就其中國附屬公司的留存收益錄得任何預提稅。

## 美國

本公司位於美國加利福尼亞州的附屬公司須就其根據相關美國稅法調整後的法定財務報表所呈報的應納稅收入繳納美國聯邦企業稅及加利福尼亞州公司特許權稅。於2022年及2023年，適用的美國聯邦企業稅稅率為21%，加利福尼亞州公司特許權稅稅率為8.84%或最低0.8美元（以較高者為準）。

於2017年12月22日，美國政府頒佈通常稱為《減稅和就業法案》（「《稅收法案》」）的綜合稅收法規。《稅收法案》對美國稅法作出了廣泛而複雜的修改，包括但不限於：(1)將美國聯邦企業稅稅率由35%降至21%；(2)要求公司就國外附屬公司若干未返還收益支付一次性過渡稅項；(3)總體上廢除了有關來自國外附屬公司股息的美國聯邦所得稅；(4)規定當前將受控制國外公司若干收益納入美國聯邦應納稅收入；(5)廢除企業替代性最低稅（「替代性最低稅」）及改變現有替代性最低稅抵免實現方式；(6)設立新的最低稅項，稅基侵蝕與反濫用稅（「稅基侵蝕與反濫用稅」）；(7)就可扣減利息費用設立新限制；及(8)修改自2017年12月31日之後開始的稅收年度設立的有關營業虧損結轉淨額的使用及限制的規則。此外，《稅收法案》頒佈後，加利福尼亞州公司特許權稅保持不變。本公司已評估《稅收法案》的影響，認為其對本公司而言並不重大。

由於本集團主要自中國稅務司法管轄區產生所得稅費用，以下資料主要基於中國所得稅編製。

### 所得稅費用的組成部分

稅前虧損組成部分如下：

	截至12月31日止年度	
	2022年 美元	2023年 美元
稅前虧損		
來自中國實體的虧損	(143,951)	(71,249)
來自海外實體的(虧損)/利潤	(344)	14,183
稅前總虧損	<u>(144,295)</u>	<u>(57,066)</u>
	截至12月31日止年度	
	2022年 美元	2023年 美元
當期所得稅費用	1,880	3,249
遞延所得稅	—	—
所得稅費用總額	<u>1,880</u>	<u>3,249</u>

法定稅率與實際稅率之間差額的對賬

適用於合併實體虧損的法定企業所得稅稅率與本集團所得稅費用之間差額的對賬：

	截至12月31日止年度	
	2022年 美元	2023年 美元
中國法定所得稅稅率	25.0%	25.0%
不同稅務司法管轄區對稅率的影響	(0.3%)	(2.5%)
合資格高新技術企業實體享有優惠稅率的影響(1)	(6.0%)	(5.4%)
研發費用額外扣除	8.5%	17.7%
股份支付薪酬費用	(10.5%)	(19.7%)
永久性賬面一稅務差異	(1.4%)	1.6%
估值撥備變動(2)	(16.6%)	(22.4%)
實際稅率	(1.3%)	(5.7%)

(1) 外商獨資企業作為合資格高新技術企業有權享有的優惠所得稅稅率的影響為15%。

(2) 截至2022年及2023年12月31日止年度的估值撥備與報告虧損的若干集團實體的遞延稅項資產有關。本集團認為，該等實體的遞延稅項資產很可能不會被利用。因此，計提了估值撥備。

### 遞延稅項資產及遞延稅項負債

下表載列遞延稅項資產的重要組成部分：

	截至12月31日		
	2021年 美元	2022年 美元	2023年 美元
<b>遞延稅項資產</b>			
結轉累計淨虧損	76,944	103,231	114,958
薪酬成本負債	5,438	2,915	2,451
長期投資的信貸相關減值	—	—	1,421
存貨撇減	402	691	531
應收款項撥備	171	42	279
其他可抵扣暫時性差異	9	88	106
減：估值撥備	(82,964)	(106,967)	(119,746)
遞延稅項資產總額	—	—	—

截至2023年12月31日，本集團的結轉稅項虧損約為608,109美元，主要來自其在中國設立的附屬公司。該等中國實體的結轉稅項虧損將於2024年至2033年期間到期，如下所示：

於2023年12月31日	美元
2024年	227
2025年	59,719
2026年	106,030
2027年	50,463
2028年	59,405
2029年	68,687
2030年	37,607
2031年	34,690
2032年	98,215
2033年	36,502
結轉稅項總虧損	551,545

## 估值撥備變動

	截至12月31日		
	2021年 美元	2022年 美元	2023年 美元
年初結餘	37,405	82,964	<b>106,967</b>
估值撥備變動(1)	<u>45,559</u>	<u>24,003</u>	<u><b>12,779</b></u>
年末結餘	<u><u>82,964</u></u>	<u><u>106,967</u></u>	<u><u><b>119,746</b></u></u>

(1) 當本集團認為遞延稅項資產在未來極有可能不會被動用時，將對遞延稅項資產計提估值撥備。在作出該等決定時，本集團會評估多種因素，包括本集團實體的經營歷史、累計虧損、應納稅暫時性差異的存在和逆轉期。截至2022年及2023年12月31日，由於本集團極有可能將無法利用結轉稅項虧損和不盈利附屬公司和可變利益實體產生的其他暫時性稅收差異，因此對遞延稅項資產計提完整的估值撥備。

## 5. 股息

本公司董事會不建議就截至2022年及2023年12月31日止年度派付任何年度末期股息。截至2022年及2023年12月31日止年度並無派付股息。

## 6. 每股基本及攤薄淨虧損

截至2022年及2023年12月31日止年度各年，根據ASC 260每股盈利（虧損）的計算而計算的每股基本及攤薄虧損如下：

	截至12月31日止年度	
	2022年 美元	2023年 美元
每股基本及攤薄淨虧損計算分子：		
歸屬於Tuya Inc. 普通股股東淨虧損，基本及攤薄	<u>(146,175)</u>	<u><b>(60,315)</b></u>
分母：		
發行在外的普通股加權平均數，基本及攤薄	<u>553,527,529</u>	<u><b>555,466,061</b></u>
歸屬於普通股股東每股淨虧損：		
— 基本及攤薄	(0.26)	<b>(0.11)</b>



## 7. 應收賬款淨額

	截至12月31日	
	2022年 美元	2023年 美元
應收賬款，毛額	13,955	12,581
減：呆賬撥備	(1,783)	(3,367)
應收賬款總額，淨額	<u>12,172</u>	<u>9,214</u>

截至2022年12月31日止年度，本集團錄得呆賬撥備288美元。

截至2023年12月31日止年度，本集團根據ASU 2016-13金融工具－信貸虧損錄得信貸虧損撥備1,530美元及撤銷信貸虧損撥備304美元。

基於相關發票日期的賬齡分析如下：

	截至12月31日	
	2022年 美元	2023年 美元
0至3個月	7,033	5,518
3至6個月	1,754	1,002
6至12個月	3,031	2,238
1年以上	2,137	3,823
應收賬款總額，毛額	<u>13,955</u>	<u>12,581</u>

## 8. 應付賬款

	截至12月31日	
	2022年 美元	2023年 美元
應付賬款總額	<u>9,595</u>	<u>11,577</u>

基於相關發票日期的賬齡分析如下：

	截至12月31日	
	2022年 美元	2023年 美元
0至3個月	8,594	11,153
3至6個月	206	44
6至12個月	615	58
1年以上	180	322
應付賬款總額	<u>9,595</u>	<u>11,577</u>

未經審計財務資料附註完。

# TUYA INC.

## 非公認會計準則指標與最直接可資比較美國公認會計準則指標之未經審計對賬

(除另有註明外，除股份和每股數據外的所有金額均以千美元(「美元」)計)

	截至12月31日止年度	
	2022年	2023年
<b>營業費用與非公認會計準則營業費用的對賬</b>		
研發費用	(144,942)	(102,277)
加：股份支付薪酬費用	14,692	14,734
經調整研發費用	<u>(130,250)</u>	<u>(87,543)</u>
銷售及營銷費用	(55,662)	(40,440)
加：股份支付薪酬費用	6,825	5,446
經調整銷售及營銷費用	<u>(48,837)</u>	<u>(34,994)</u>
一般及管理費用	(67,513)	(80,663)
加：股份支付薪酬費用	47,502	45,036
加：長期投資的信貸相關減值	-	15,537
經調整一般及管理費用	<u>(20,011)</u>	<u>(20,090)</u>
<b>營業虧損與非公認會計準則營業虧損的對賬</b>		
營業虧損	(168,186)	(105,824)
加：股份支付薪酬費用	69,019	65,216
加：長期投資的信貸相關減值	-	15,537
非公認會計準則營業虧損	<u>(99,167)</u>	<u>(25,071)</u>
<b>非公認會計準則營業利潤率</b>	<u>(47.6)%</u>	<u>(10.9)%</u>
<b>淨虧損與非公認會計準則淨(虧損)/利潤的對賬</b>		
淨虧損	(146,175)	(60,315)
加：股份支付薪酬費用	69,019	65,216
加：長期投資的信貸相關減值	-	15,537
非公認會計準則淨(虧損)/利潤	<u>(77,156)</u>	<u>20,438</u>
<b>非公認會計準則淨利潤率</b>	<u>(37.1)%</u>	<u>8.9%</u>
<b>計算非公認會計準則每股淨虧損時使用的普通股加權平均數</b>		
— 基本	<u>553,527,529</u>	<u>555,466,061</u>
— 攤薄	<u>553,527,529</u>	<u>586,431,849</u>
<b>歸屬於普通股股東的非公認會計準則每股淨(虧損)/盈利，</b>		
— 基本	<u>(0.14)</u>	<u>0.04</u>
— 攤薄	<u>(0.14)</u>	<u>0.03</u>